



ДЕЗАН ШИРА & ПАРТНЕРЫ

Ваш Партнер Развития в Азии

Руководство

Ведение бизнеса в Сингапуре 2020





**НАША СТРАНИЦА
В ФЕЙСБУКЕ**

<Бизнес в странах Азии>
<Russia Briefing>



**НАША СТРАНИЦА
В ЛИНКЕДИНЕ**

<Бизнес в странах Азии>



**НАША СТРАНИЦА
В ТВИТТЕРЕ**

@DezanShira
@RussianDesk



Это издание «Ведение бизнеса в Сингапуре» было подготовлено командой профессионалов из Дезан Шира и Партнеры. Главный редактор – Сапonti Барува. Технический редактор – Ришель Тэй. Над креативным дизайном данного руководства работал Белен Родригес.

© 2020 Dezan Shira & Associates

Опровержение

Содержание данного руководства предназначено только для общей информации. Для индивидуальной консультации по Вашему конкретному бизнесу, пожалуйста, свяжитесь с квалифицированным профессиональным консультантом.

Copyright 2018, Asia Briefing Ltd. Запрещается воспроизведение, копирование или перевод материалов без предварительного разрешения редакции.



ДЕЗАН ШИРА И ПАРТНЕРЫ

Ваш Партнер Развития в Азии



О компании Дезан Ширы и Партнеры

Миссия нашей компании заключается в ознакомлении зарубежных компаний со сложной нормативно-правовой базой Азии и помощи им во всех аспектах создания, поддержания и развития их коммерческой деятельности в данном регионе. С момента основания в 1992 году, Дезан Ширы и Партнеры выросла в одну из самых многопрофильных консалтинговых компаний, предоставляющих полный спектр услуг, с офисами, расположенными в Китае, Гонконге, Индии, Сингапуре и Вьетнаме, а также с отделениями связи в Италии, Германии, США, и партнерами среди стран-членов АСЕАН. Имея более чем 27-летний опыт работы на местах и большую команду профессиональных консультантов, мы являемся вашим надежным партнером в Азии.

Предисловие



КРИС ДЕВОНШИР-ЭЛЛИС
Основатель Дезан Шира & Парнеры
Председатель Международного совета
акционеров и директоров

сай!

Имея благоприятную политику налогообложения и стратегическое расположение в Юго-Восточной Азии, Сингапур предлагает зарубежным инвесторам конкурентный и уникальный доступ к азиатскому рынку. Благодаря быстрому экономическому развитию стран-членов АСЕАН, Сингапур прочно занял позицию оптимального выбора для зарубежных инвесторов, стремящихся наладить связи в Азии. Компании, ведущие свою деятельность в Сингапуре, пользуются следующими преимуществами: более 80 соглашений об избежании двойного налогообложения, существенные налоговые вычеты и ряд соглашений о свободной торговле с соседними странами в Азии.

Помимо такого преимущества, как политическая и экономическая стабильность, Сингапур также является известным финансовым центром региона АСЕАН. Для инвесторов, деятельность которых направлена на международный бизнес, Сингапур предлагает прямой доступ к мировому рынку. Географически Сингапур расположен среди нескольких процветающих экономик, подобно рынкам Китая и Индии. Сингапур всегда стремился быть центром международного бизнеса и иметь лучшие торговые стандарты. Наподобие тех, что были представлены Всемирной торговой организацией и Организацией экономического сотрудничества и развития.

Сингапур предоставляет зарубежным инвесторам значительные преимущества и возможности ведения бизнеса, государственные льготы и выгодные торговые отношения, будь то создание холдинговой компании, филиала действующей компании либо региональной штаб-квартиры.

Данное издание было выпущено компанией “Дезан Шира и Партнеры”, чтобы ознакомить вас с основами инвестирования в Сингапур. Направления на которых специализируется наша компания: прямые инвестиции, регистрация бизнеса, аудит, бизнес-консультирование, налоговое консультирование и соблюдение налогового законодательства, бухгалтерский учет, выплата заработной платы, комплексная экспертиза и финансовый анализ транснациональных компаний и малых и средних предприятий, инвестирующих в развивающиеся страны Азии.



НАШИ КОНТАКТЫ

Дезан Шира и Партнеры
russia@dezshira.com
www.dezshira.com



Дезан Шира и Партнеры Сингапур



МАРИЯ КОТОВА
Глава Русской палаты

Являясь региональной компанией, мы не привязаны к одной определенной стране. Мы специализируемся на налогах, бухгалтерии и оперативном доступе прямых иностранных инвестиций по всей Азии. Для бизнесменов и инвесторов, стремящихся вести бизнес в Сингапуре и других странах АСЕАН, наша команда бизнес-консультантов в Сингапуре и фирмах-партнерах в странах АСЕАН обеспечат вас всеми необходимыми знаниями и инструментами, чтобы вы преуспели в вашем деле. Специализируясь на регистрации бизнеса, налоговом консультировании и планировании, интеллектуальной собственности, бухгалтерском учете и финансовой отчетности, стратегии ведения бизнеса, «Дезан Шира и Партнеры» с радостью поможет вам в решении любых вопросов, касающихся ведения бизнеса в Сингапуре и странах АСЕАН.

ОФИС В СИНГАПУРЕ



Федерация предпринимателей Сингапура, 160 Робинсон , #25 06
Сингапур 068914

Телефон: +65 6789 3256
Факс: +65 6521 3001

Экспертное мнение: Преимущество Сингапура

Благоприятная демографическая ситуация, высокий уровень заработной платы и быстро развивающийся внутренний рынок приводят в качестве основных причин высоких темпов роста стран-членов АСЕАН. Зарубежные инвесторы могут рассчитывать, что экономика в данном регионе продолжит быстро развиваться и в будущем. Все более очевидно, что Сингапур будет основным центром для инвестирования в Экономическое сообщество АСЕАН. Три основных фактора дают Сингапуру превосходную юрисдикцию для зарубежных инвесторов, стремящихся начать инвестировать в странах АСЕАН.

Региональные и двусторонние экономические соглашения


Компании, ведущие свою деятельность в Сингапуре, имеют уникальную возможность пользоваться преимуществами зоны свободной торговли (далее – ЗСТ) и соглашениями об избежании двойного налогообложения (далее – СДН). 85 комплексных СДН и более чем 22 ЗСТ позволяют сингапурским компаниям выходить на развивающиеся рынки стран АСЕАН, Индии и Китая с минимальным уровнем налогов и пошлин, предоставляя инвесторам всего мира колоссальные возможности. Наряду с остальными 9 странами-членами АСЕАН, Сингапур является участником Всестороннего Регионального Экономического Партнерства (далее – ВРЭП). Договорная сеть Сингапура – самая обширная среди всех стран Азии, а продолжающиеся переговоры по ЗСТ с рядом государств лишь расширят возможности и потенциал Сингапура.

Государственные субсидии и льготы

Финансовая политика Сингапура 2019 года включала меры и инициативы для стимулирования инноваций в бизнесе, создания возможностей выхода на зарубежные рынки. С окончанием срока действия Программы субсидирования на повышение производительности и инновационную деятельность (далее – ПСПИ), имеющиеся субсидии, поддерживающие готовые технологии, будут включены в Программу субсидирования для повышения производительности (далее – ПСПП).

После объединения Совета по стандартам, производительности и инновациям (далее – ССПИ) и Сингапурского совета по международному предпринимательству (далее – ССМП) при Министерстве торговли и промышленности в апреле 2018 года, местные предприятия, стремящиеся к большим возможностям, смогут это сделать благодаря новой Программе субсидирования для развития предпринимательства (далее – ПСРП). ПСРП в свою очередь изначально включала в себя две субсидии – субсидия ССПИ Сингапура на развитие потенциала (далее – ССРП) и субсидия ССМП на сотрудничество с зарубежными компаниями (далее – ССЗК). Данная, абсолютно новая субсидия, обеспечивает финансовую поддержку до 70 процентов соответствующих расходов с 2018 по 2019 финансовый год.

В своем стремлении продвигать цифровые технологии для трансформации экономики, правительство Сингапура также выделит дополнительные 145 миллионов долларов на



программу внедрения новых технических возможностей (далее – ПВНТВ), расширяясь в новых сферах таких, как – фабричное производство и профессиональные услуги. Следует ожидать, что ПВНТВ повысит уровень навыков владения цифровыми технологиями таких, как – анализ данных, искусственный интеллект, интернет вещей (далее – ИВ) и кибербезопасность.

И наконец, режим налогообложения исследований и технологий (далее – ИТ) был расширен в 2018 году для стимулирования деятельности связанной с ИТ в Сингапуре, осуществляемой внутри организации, на внешнем подряде, либо как часть соглашения о совместном покрытии расходов. В соответствии с этими расширенными налоговыми льготами ИТ, каждый доллар потраченный на деятельность ИТ, имеет расширенные налоговые вычеты в размере 250% без ограничения расходов.

Тесные связи

Стратегическое географическое расположение Сингапура позволяет зарубежным инвесторам избежать ряд проблем и рисков, существующих на развивающихся рынках стран-членов АСЕАН. Имея тесную языковую и культурную связь с АСЕАН и соседними странами, а также китайские, малазийские, индийские и евразийские корни, Сингапур дает возможность компаниям, ведущим свою деятельность вне Сингапура, извлекать богатство культурного и человеческого капитала в Сингапуре. Сингапурские специалисты обладают мультикультурными и лингвистическими навыками, необходимыми для работы компании в качестве посредника для прямых иностранных инвестиций (далее – ПИИ) в Азии, и привлечения инвестиций из Китая, и всего остального региона.

Расположение Сингапура, дипломатические и экономические связи со всей Азией предоставляют компаниям, ведущим свою деятельность на территории страны, необходимые преимущества для успешной конкуренции с местными компаниями и достижения успеха во всем регионе. Сингапур в качестве места для ведения бизнеса – это удачное решение для зарубежных инвесторов и компаний, стремящихся занять свое место на азиатском рынке, имеющем огромный потенциал, либо расширить свое присутствие в регионе и, конечно же, во всем мире.

Оглавление

Введение	04
Часть 1 Инвестирование в Сингапур и АСЕАН	10
Какие возможности для инвестирования?	11
Представительства	12
Филиалы	12
Дочерние компании (частные компании с ограниченной ответственностью)	12
Сингапурские холдинговые компании	13
Создание и регистрации компании	15
Требования для регистрации: дочерние компании	15
Процесс регистрации	17
Свидетельство о регистрации и бизнес-профиль компании	18
Ежегодные проверки исполнения: ежегодные общие собрания и годовые доходы	18
Налоговые льготы	19
Часть 2 Преимущества системы налогообложения в	21
Налогообложение в Сингапуре	22
Основные налоги в Сингапуре	22
Преимущество Сингапура: сеть СДН	24
Кто имеет право на освобождение от налогов?	25
Какие имеются льготы?	26
Налоговые льготы	27
Инвестиции через Сингапур	29

Часть 3 Кадровое обслуживание	30
Главные факторы при приеме на работу сотрудников	31
Иммиграционное законодательство	31
Договоры	32
Заработные платы и социальное страхование	34
Удержание и выплата налога на доходы физических лиц (далее – НДФЛ)	34
Центральный страховой фонд Сингапура	36

Какие есть возможности для инвестирования?



РИШЕЛЬ ТАЙ

Менеджер
Дезан Шира и Партнеры
Офис в Сингапуре

Выход на высокоразвитый сингапурский рынок сопряжен со значительно меньшим риском, чем выход на рынок других азиатских стран. Однако несмотря на это, инвесторы должны в первую очередь узнать о преимуществах и недостатках, имеющихся в каждом из направлений инвестирования. Определение наиболее подходящего способа выхода на рынок или расширения требует внимательного изучения предполагаемого объема инвестиций, типа предпринимательской деятельности, налоговой политики и юридической ответственности.

Прямой экспорт и работа с дистрибьюторами и другими партнерами могут быть необходимыми действиями компаний, для которых Сингапур – это возможность выхода на другие рынки АСЕАН без риска и затрат. Создание местного присутствия также может быть правильным выбором для компаний на любом уровне развития, так как требования минимальны, финансовые и юридические риски незначительны, и инвесторы могут выбрать из различных вариантов организации своего бизнеса.

Дополнительные льготы со стороны правительства Сингапура привлекают западные компании. Сингапур занимает первое место в мире по легкости открытия бизнеса по данным Всемирного банка (2015) и занимает второе место (в мире) в 2017 и 2018 гг. Более того, в Докладе о глобальной конкурентоспособности 2018 года и Индексе инноваций Блумберг 2018 Сингапур занимает третье место в мире по уровню защиты интеллектуальной собственности. Преимуществами ведения бизнеса в Сингапуре также являются удобный контроль финансов и бизнес-процессов, и возможность расширяться на другие региональные рынки через Сингапур.

Компании, которые хотят избежать рисков и ознакомиться с рынком страны, как правило, создают местное представительство, что также является одним из способов инвестирования. Такой способ также популярен среди компаний, которые выходят на азиатский рынок в первый раз и только ищут возможности для расширения своего бизнеса. Создание филиала, либо дочерней компании влечет за собой более значительные финансовые и стратегические обязательства. Поэтому на это идут компании и инвесторы, уже планирующие свою будущую деятельность в данном регионе.

В данном вводном руководстве мы подробно обсудим следующие бизнес-структуры:

1. Представительства
2. Филиалы
3. Дочерние компании (частные общества с ограниченной ответственностью)

“Компании, которые хотят избежать рисков и предварительно изучить рынок страны, как правило, сначала создают местное представительство, что является одним из частных способов инвестирования.”

Представительства

В Сингапуре представительства могут быть открыты на срок не более трех лет для изучения рынка или практического ведения бизнеса от имени головной компании. Несмотря на то, что представительствам запрещено заниматься коммерческой деятельностью, приносящей доход, они могут в краткосрочной перспективе оценить прибыльность сингапурского рынка. Либо они могут спланировать большее коммерческое присутствие в стране. Таким образом, данный способ популярен среди компаний, только начинающих свою деятельность в Азии и исследующих возможные варианты для расширения. Чтобы иметь право открыть представительство, иностранная компания должна быть основана более трех лет назад и иметь минимальный оборот 250,000 долларов. Персонал представительства должен состоять не более, чем из пяти сотрудников, включая как минимум одного представителя из головного офиса компании. Головная компания несет ответственность за деятельность представительства и финансирует ее деятельность.

Филиалы

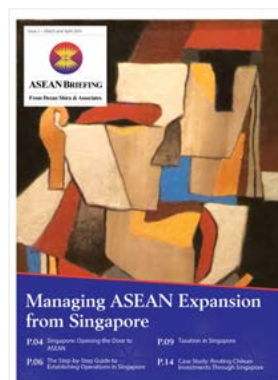
Иностранные компании могут открывать филиалы для ведения любого вида предпринимательской деятельности, входящей в сферу деятельности головной компании. Данные филиалы не имеют налоговых и иных видов льгот, доступных местным компаниям, так как полный контроль над филиалом остается за головной компанией. Название филиала должно совпадать с названием головной компании, которая несет полную юридическую ответственность за данный филиал. Из-за данной ответственности многие иностранные компании предпочитают создавать дочерние, либо частные компании с ограниченной ответственностью, вместо филиалов.

Дочерние компании (частные компании с ограниченной ответственностью)

На сегодняшний день, малые и средние иностранные компании для ведения бизнеса в Сингапуре начинают с открытия дочерей компании (частной компании с ограниченной ответственностью). Компании с ограниченной ответственностью предоставляют иностранным компаниям доступ к более широкому азиатскому рынку и ЗСТ АСЕАН, выступая в роли головной компании. Как отдельные юридические лица, дочерние компании также имеют право на налоговые льготы, доступные местным компаниям. Так как затраты и требования для создания дочерней компании минимальны (минимальный оплаченный капитал – менее 1 доллара США), многие иностранные компании используют сингапурские дочерние компании в качестве головной и для организации более крупных производственных операций в других странах АСЕАН. Подобно местным частным компаниям с ограниченной ответственностью, ответственность головной компании ограничена акционерным капиталом, принятым в дочерней компании.



ЛИТЕРАТУРА ПО ТЕМЕ



Управление АСЕАН через Сингапур
Журнал АСЕАН,
март 2016

Изложение преимуществ ведения бизнеса в АСЕАН через Сингапур, информация о регистрации бизнеса, налогообложении и положени и среди других стран с учетом конкурентных преимуществ.

[ДОСТУПНО ПО ССЫЛКЕ](#)

Сингапурские холдинговые компании

С середины 1990-х годов Сингапур приобрел репутацию прекрасного места для создания холдинговой компании в Азии. По сути, холдинговая компания – это компания, либо фирма, которая владеет акциями других компаний, находящимися в обращении, или другими активами, такими как недвижимость или облигации. Иными словами, вместо того, чтобы заниматься собственной коммерческой деятельностью, холдинговая компания, как правило, получает прибыль исключительно от своих активов или деятельности холдингов, генерируя пассивный инвестиционный доход, тем самым защищая головную компанию от потенциальных рисков и ответственности за свои холдинги. В Сингапуре холдинговые компании обычно регистрируют дочерние (частные компании с ограниченной ответственностью). И, все чаще холдинговые компании, базирующиеся в Сингапуре, занимаются коммерческой деятельностью. Например, следят за цепью поставок, чтобы не было проблем с уклонением от уплаты налогов.

Будучи центром банковских и финансовых услуг, Сингапур, по факту, является коммерческим капиталом АСЕАН, в котором тщательно выстроены правовой и налоговый режимы, чтобы быть одним из самых благоприятных центров для бизнеса и инвестирования в мире. Предоставляя инвесторам доступ к одному из крупнейших в мире объединенных ЗСТ, благодаря соглашениям о свободной торговле между АСЕАН, АСЕАН-Китаем и АСЕАН-Индией. Таким образом, город-государство Сингапур является идеальным местом расположения штаб-квартиры для реализации инвестиционного портфеля по всему региону. В приведенной ниже таблице приведены налоговые ставки и льготы, предоставленные компаниям, зарегистрированным в Сингапуре, Азии и АСЕАН.

Налоговые Ставки и Льготы для Договорных Партнеров в Азии							
Страна		Дивиденды		Доход с процентов		Лицензионные платежи	
		Внутренняя ставка	Договорной максимум	Внутренняя ставка	Договорной максимум	Внутренняя ставка	Договорной максимум
Договорные партнеры АСЕАН	Индонезия	20%	15%	20%	10%	20%	15%
	Малайзия	0%	10%	15%	10%	10%	8%
	Мьянмар	0%	10%	15%	10%	15%	15%
	Филиппины	30%	25%	20%	15%	30%	25%
	Тайланд	10%	10%	15%	15%	15%	10%
	Вьетнам	0%	5 to 12.5%	5%	10%	10%	15%
Другие	Китай	10%	10%	10%	10%	10%	10%
	Индия	0%	15%	5 to 20%	15%	10%	15%

Примечание: в этой таблице приведены обычные ставки платежей для нерезидентов. В некоторых случаях могут применяться дополнительные льготы.

Благоприятный налоговый режим и тесная связь с развивающимися рынками Азии дают Сингапuru привилегированный статус. Благодаря 85 СДН, низким корпоративным налоговым ставкам, низким налоговым ставкам на доходы физических лиц, отсутствию налога на прирост капитала, отсутствию режима подконтрольной иностранной корпорации (далее – ПИК) и низкой степени капитализации, Сингапур имеет одну из самых выгодных систем налогообложения в мире. Для холдинговых компаний юрисдикция Сингапура имеет три основных преимущества:

1. Минимальные требования для регистрации холдинговой компании
2. Исключительно благоприятные налоговая и правовая системы
3. Возможность получения доступа к рынкам АСЕАН, Китая, Индии и других развивающихся стран

В данном руководстве мы рассмотрим внутренние налоги Сингапура и преимущества, предоставляемые компаниям, стремящимся основать в Сингапуре для ведения бизнеса во всем регионе. К ним относятся – благоприятный налоговый режим, комплексные СДН и обширная ЗСТ. В приведенной ниже таблице приведено сравнение Сингапура с другими популярными странами с благоприятной правовой системой.

	Сингапур	Гонконг	Тайвань	Маврикий	Нидерланды	Люксембург	Каймановы острова
Налоговая ставка							
Корпоративная	17%	16.5%	0%-20%	3%-15%	25%	26.01%	0%
Личный доход	0%-20% (YA2017: 22%)	2%-17%	5%-40%	10%-15%	8.9%-51.95%	0%-42%	0%
Удерживаемый налог							
Дивиденды	0%	0%	5%-20%	0%	0%-15%	0%-15%	0%
Доход с процентов	0%-15%	0%	0%-20%	0%	0%	0%	0%
Холдинговая компания							
Налог на дивиденды	нет	нет	нет	общий	нет	облагается	нет
Налог на прирост капитала	нет	нет	облагается	нет	нет	облагается	нет
Налог на акции	нет	нет	в некоторых случаях	нет	нет	нет	нет
Закон о ПИК	нет	нет	нет	нет	нет	нет	нет
Активные СДН	86	38	32	43	100	80	0

Создание и регистрация компании



HUIMIN ХУИМИН ЧАНГ

Сотрудник бухгалтерского отдела
Офиса в Сингапуре

Требования для открытия бизнеса в Сингапуре минимальны и, согласно данным Всемирного банка, вся процедура, в среднем, занимает всего два с половиной дня. Так как в зависимости от структуры бизнеса, процесс может отличаться, Министерство торговли и промышленности выделяет семь общих этапов:

1. Выбор правильной структуры бизнеса
2. Регистрация компании и ее названия
3. Приобретение оборотного капитала
4. Внедрение системы бухгалтерского учета
5. Знание налоговых обязательств и льгот
6. Получение соответствующих лицензий и разрешений
7. Поиск коммерческого помещения и найм сотрудников

Самостоятельная регистрация компании без помощи профессиональной фирмы, возможна только в случае, если секретарь компании и изначальные акционеры имеют национальную идентификационную карту (НИК), разрешение на работу, либо временную регистрацию. В противном случае, следует прибегнуть к услугам профессиональной фирмы для регистрации от имени компании.

Далее мы опишем основные этапы регистрации дочерней компании – основного способа ведения бизнеса для малых и средних предприятий в Сингапуре.

Требования для регистрации: дочерние компании

Физические и юридические лица, собирающиеся зарегистрировать дочернюю компанию (частную компанию с ограниченной ответственностью), должны соответствовать следующим основным требованиям:

1. Наличие как минимум одного акционера
2. Наличие как минимум одного руководителя, который является резидентом Сингапура
3. Наличие секретаря компании, являющегося резидентом Сингапура
4. Выпущенный и оплаченный капитал компании
5. Зарегистрированный адрес

“Предоставляя инвесторам доступ к одной из самых крупных ЗСТ в мире, Сингапур становится идеальным местом для привлечения инвестиций среди стран АСЕАН.”

Наличие как минимум одного акционера

В дочерней компании должен быть как минимум один акционер, но не более 50. Акционером может быть как физическое, так и юридическое лицо. Допускается 100% иностранный пакет акций. Новые акции могут быть выпущены либо переданы после того, как процесс регистрации компании завершен.

Как минимум один руководитель – резидент Сингапура

Резидент – это гражданин Сингапура, постоянный резидент или физическое лицо, который имеет разрешение на ведение предпринимательской деятельности, разрешение на работу или временную регистрацию. Также физическое лицо, имеющее разрешение на ведение предпринимательской деятельности и временную регистрацию, должно иметь местный адрес проживания, чтобы работать в должности руководителя. Количество иностранных или местных руководителей, которые могут быть назначены, не ограничено. Однако большинство компаний имеют по меньшей мере двух руководителей для выполнения требований банков и других финансовых учреждений. Акционер может быть руководителем, и руководитель не обязан быть акционером. Руководитель должен быть старше 18 лет и не иметь судимостей (например, банкроты и лица, осужденные за мошенничество).

Наличие секретаря компании, являющегося резидентом Сингапура

В течение шести месяцев после регистрации компании должен быть назначен секретарь, проживающий в Сингапуре. Если в компании один руководитель, не допускается, чтобы он выполнял обязанности секретаря компании.

Выпущенный и оплаченный капитал

Минимальный выпущенный и оплаченный (акционерный) капитал для регистрации компании в Сингапуре составляет 1 доллар. Выпущенный и оплаченный капитал может быть увеличен в любое время после регистрации компании. Концепция разрешенного акционерного капитала и выпуск акций по номинальной стоимости для сингапурских компаний были отменены.

Зарегистрированный адрес

Физический (жилой или коммерческий) адрес должен быть указан в качестве зарегистрированного адреса компании. Адресом компании не может быть почтовый ящик, и жилищная собственность должна быть одобрена Департаментом городского строительства. Только после этого помещение может быть использовано в качестве офиса компании.

Процесс регистрации компании

Процесс регистрации частной компании с ограниченной ответственностью обычно занимает не более трех дней. Компании, не нуждающиеся в услугах профессиональной фирмы, могут совершить регистрацию с помощью электронной системы регистрации Управления по регулированию учета и корпораций (далее – УРУК).

После принятия решения о самостоятельной регистрации частной компании с ограниченной ответственностью необходимо предпринять следующие шаги:

1. Зарегистрировать название компании
2. Зарегистрировать саму компанию

Регистрация названия

Для начала необходимо сформулировать название компании. Название компании не должно совпадать с названием уже существующей компании и нести оскорбительный смысл. Если все в порядке, одобрение названия займет меньше часа. В случае если заявку требуется передать на рассмотрение и дальнейшее одобрение в другое учреждение, на обработку может уйти от 14 дней до 2 месяцев. Названия уже существующих компаний можно посмотреть на сайте (<https://www.uen.gov.sg/>) по уникальному номеру организации (от англ. Unique entity number). Для ускорения процесса регистрации также следует учесть следующее:

- Название компании должно содержать слово “частный” (от англ. “Private” или “Pte.”; от малайзийского “Sendirian” или “Sdn”). Затем должно быть использовано слово “ограниченный” (от англ. “Limited” или “Ltd”; от малайзийского “Berhad” или “Bhd”).
- При включении в название определенных слов (банк, финансы, закон и т.д.) может потребоваться рассмотрение соответствующего государственного учреждения, что продлит процесс одобрения и регистрации.
- Недопустимо, чтобы использовалось уже зарезервированное или зарегистрированное название

После того, как название компании утверждено, оно будет зарезервировано на 120 дней со дня утверждения. Продление срока резерва не допускается.

Регистрация компании

После утверждения названия компании в Управления по регулированию учета и корпораций может быть подан официальный запрос со следующими данными:

- Электронная идентификация гражданина Сингапура (для самостоятельной регистрации) или электронная идентификация компании
- Номер утвержденной заявки

- Тип компании и вид ее предпринимательской деятельности
- Сведения о предполагаемом руководителе и сотрудниках компании
- Зарегистрированный адрес компании
- Сведения об акционерном капитале
- Корпоративная конституция в формате “ПДФ” (от англ. pdf)

После оплаты регистрационной пошлины (315 Сингапурских долларов), компания будет зарегистрирована в течении 30 минут. Для компаний с иностранными руководителями или акционерами должен быть назначен регистрационный агент из УРУК (поставщик корпоративных услуг). При необходимости дополнительного одобрения или проверки, может потребоваться от 14 дней до двух месяцев. В справочном отделении указывается в какое государственное учреждение требуется направить заявку.

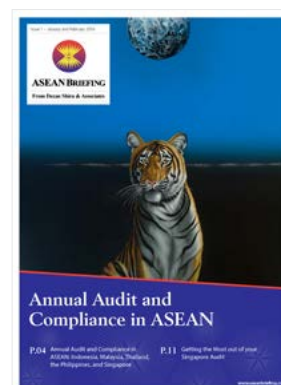
Официальное свидетельство о регистрации и бизнес-профиль компании

После успешной регистрации компании государственное учреждение, отвечающее за управление реестром компаний (Регистратор), отправит официальное уведомление по электронной почте с указанием регистрационного номера компании со ссылкой для скачивания бизнес-профиля компании, в котором содержится информация об офисах компании, акционерах, зарегистрированном адресе, деловой активности и информация о капитализации. Для приобретения официального сертификата, подтверждающего регистрацию компании, необходимо подать заявку, и секретарь либо руководитель компании с личным, либо корпоративным электронным идентификатором должен оплатить пошлину в размере 50 долларов. Свидетельство о регистрации может быть отправлено запрашивающей стороне в электронном виде. Часто бизнес-профиля и свидетельства о регистрации достаточно для всех юридических и договорных взаимодействий, включая открытие корпоративного банковского счета, заключение договора аренды офиса и подключение телефона и интернета.

После получения данных документов холдинговая компания (в формате частной компании с ограниченной ответственностью) может начать свою деятельность, и УРУК выдает ей уникальный номер организации (далее – УНО). Это при условии, что компании не требуются лицензии либо разрешения от других государственных учреждений для осуществления предпринимательской деятельности.



ЛИТЕРАТУРА ПО ТЕМЕ



Ежегодный аудит и проверки исполнения в АСЕАН

Журнал АСЕАН
Январь, 2016

Аудит и финансовые проверки пяти главных экономик АСЕАН: Индонезия, Малайзия, Тайланд, Сингапур и Филиппины. Узнайте об особых стандартах бухгалтерского учета, процессах подачи документов и требованиях о соблюдении.

[ДОСТУПНО ПО ССЫЛКЕ](#)

Ежегодные проверки исполнения: Ежегодные общие собрания и годовые доходы

Ежегодные требования исполнения для частных компаний с ограниченной ответственностью относительно минимальны: проведение ежегодного общего собрания и подача годовых отчетов. Первое ежегодное собрание компании должно быть проведено в течение 18 месяцев после регистрации. А последующие собрания не позднее чем через 15 месяцев, без одобрения Регистратора. Однако если постановление об отмене ежегодных общих собраний принимается всеми членами, имеющими право голоса, данного требования можно избежать.

Через месяц после ежегодного общего собрания компании, должна быть составлена ежегодная декларация о доходах с указанием сведений о сотрудниках, зарегистрированном адресе и аудиторах компании. Как правило, компании пользуются услугами профессиональных фирм для подачи ежегодной декларации от своего имени.

Налоговые льготы

Утвержденные правительством налоговые льготы управляются Налоговым управлением Сингапура (далее – НУС). Основные действующие налоговые льготы: кредитование заработной платы, льготы на корпоративный налог на прибыль и льготные налоговые ставки для начинающих компаний.

Помимо НУС, несколько государственных учреждений имеют свои механизмы поддержки и субсидии для компаний, такие как: ССПИ, ССМП и Сингапурский совет по экономическому развитию (далее – ССЭР).

Изменения в налоговых льготах в 2018 году: общие отрасли

Льгота на корпоративный налог на прибыль (далее – КНП) была увеличена на 40 процентов за 2018 год. В 2019 году ставка КНП составит 20 процентов от подлежащего уплате налога.

Программа слияний и поглощений, изначально введенная в 2010 году для поддержки малых и средних предприятий (далее – МСП), будет продлена до 2020 года. По состоянию на 1 апреля 2016 года, максимальный объем сделок по слиянию и поглощению увеличился с 20 до 40 млн. Сингапурских долларов.

Существующая льгота на КНП будет увеличена до 40 процентов от суммы налога, подлежащего уплате за 2018 год, но будет ограничена 15,000 Сингапурских долларов. Это больше предыдущей льготы в размере 20 процентов от суммы налога, подлежащего уплате. Льгота на КНП за 2019 год будет ограничена суммой 10,000 Сингапурских долларов.

Для поддержки эффективных МСП, у которых могут быть финансовые сложности, либо которые просто хотят развивать свой бизнес, государство введет новую программу кредитования оборотного капитала МСП на сумму до 300,000 долларов на одно МСП. Согласно данной программе, правительство разделит 50 процентов риска невыплаты данного займа с финансовыми учреждениями, чтобы стимулировать их кредитовать МСП.

Сингапур увеличил налоговые вычеты на соответствующие расходы на квалифицированные исследования и разработки (далее – ИР), проводимые в стране. Для помощи компаниям в создании своих собственных инноваций, мы увеличим налоговые вычеты на расходы на персонал и расходные материалы, понесенные в рамках соответствующих проектов ИР, проводимых в Сингапуре с 150 до 250 процентов. Это изменение вступит в силу с 2019 до 2025 гг.

Для поощрения интернационализации Сингапур усовершенствовал программу двойного налогового вычета в рамках интернационализации (далее – ПДНВ). Компании могут претендовать на автоматический вычет по двойному налогу с соответствующих расходов, понесенных с 1 апреля 2012 года до 31 марта 2020 года до определенного предела.* Вычет возможен, если расходы соответствуют всем требованиям и не нуждаются в одобрении. Подробнее можно посмотреть в разделах 14В и 14К Закона о налоге на прибыль. Компании могут обратиться к ССМП либо Сингапурскому совету по туризму (далее – ССТ) с просьбой вычесть двойной налог.

Изменения в налоговых льготах в 2018 году: специальные отрасли

Сфера страхования – программа стимулирования развития страхового бизнеса, которая предоставляет предприятиям льготную десятипроцентную налоговую ставку. Будет продлена до 2023 года.

Финансовый сектор - введение налоговой системы для Сингапурских компаний с переменным капиталом (далее – С-КПК). С-КПК будет рассматриваться как компания, облагаемая налогом. На С-КПК будут распространяться: освобождение от налогов согласно разделам 13Р и 13Х Закона о налоге на прибыль (далее – ЗНП); 10-процентная льготная налоговая ставка по программе стимулирования финансового сектора (далее – СФС) (распространяется на управляющих фонда, которые управляют С-КПК); и льгота на налог на товары и услуги (далее – НТУ) для фондов.

Кроме этого, компании по управлению фондами венчурного капитала, утвержденные в соответствии с разделом 13Н Закона о налоге на прибыль, могут подавать заявку на льготную налоговую ставку в размере пяти процентов на доход до 2020 года.

Расширение режима налоговой прозрачности для сингапурских трастовых инвестиционных фондов недвижимости (далее – СТИФН) и биржевых инвестиционных фондов (далее – БИФ).

Налогообложение в Сингапуре

Одним из ключевых факторов, благодаря которым Сингапур остается привлекательным местом для инвестирования, является благоприятная система налогообложения. Благодаря налоговым льготам, различным налоговым соглашениям, освобождению от налогов на определенные виды доходов, в Сингапуре одна из самых низких реальных налоговых ставок в Азии.

Система налогообложения Сингапура действует на основе местонахождения компании, то есть налогом облагается только доход, полученный в самой стране. Доходы, поступающие из-за границы (например, из стран АСЕАН), облагаются налогом только при поступлении на территорию Сингапура. Либо не облагаются вовсе, если налог уже был удержан (не менее 15 процентов). Некоторые виды доходов, переводимых в Сингапур, также не облагаются налогом.

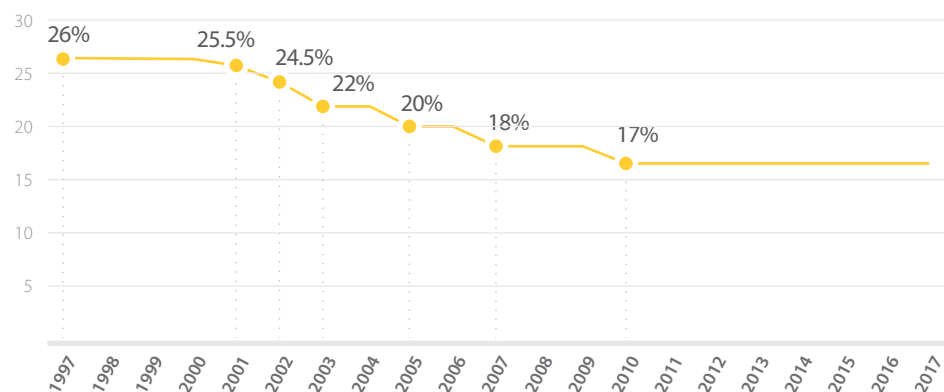
Ниже мы обсудим налог на доходы физических лиц и некоторые налоги, которыми облагаются компании, находящиеся в Сингапуре.

Основные налоги в Сингапуре

Налог на доходы физических лиц (НДФЛ)

Каждый налогоплательщик должен подавать ежегодную налоговую декларацию в Налоговое управление Сингапура (далее – НУС). Налоги выплачиваются с доходов, полученных в предыдущем году, начиная с 1 января и заканчивая 31 декабря. Ставка НДФЛ составляет от 0 до 22 процентов в зависимости от дохода.

Ставка корпоративного налога на прибыль в динамике



Корпоративный налог на прибыль (КНП)

В Сингапуре налогом на прибыль не может облагаться одновременно компания и ее акционеры. Таким образом, если компания выплатила корпоративный налог на прибыль, дивиденды акционеров не подлежат налогообложению. Реальная ставка КНП на прибыль дочерней компании до 300,000 Сингапурских долларов составляет 8,5 процента, а для прибыли свыше 300,000 Сингапурских долларов фиксированная ставка 17 процентов. Для компаний старше 3 лет, реальная ставка КНП составляет около 8,36 процента на первые 300,000 долларов. Недавно зарегистрированные компании, обладающие правом освобождения от налогов, в первые три года выплачивают 5,67 процентов на первые 300,000 долларов прибыли. Помимо этого, им предоставляются налоговые льготы, вычеты и субсидии. В Сингапуре нет налога на прирост капитала.

Налог на товары и услуги (НТУ)

НТУ - это налог на потребление, взимаемый при покупке товара или услуги – эквивалент налога на добавленную стоимость (НДС) во многих других странах. В Сингапуре ставка НТУ на импорт товаров и поставку большинства товаров и услуг – 7 процентов. Власти заявили, что в период с 2021 по 2025 год ставка НТУ может увеличиться с 7 до 9 процентов. Компании с оборотом, превышающим 1,000,000 долларов в год, должны предварительно зарегистрироваться для выплаты НТУ. Остальные компании могут зарегистрироваться добровольно. Также недавно власти заявили о планах по упрощению процесса подачи заявок на регистрацию для выплаты НТУ. Помимо этого, для урегулирования налогообложения в цифровой экономике, правительство введет НТУ на импортируемые услуги 1 января 2020 года, либо после этой даты.

Удерживаемый налог

Хотя в Сингапуре выплаты дивидендов не облагаются налогом, ряд других платежей облагаются удерживаемым налогом. К ним относятся: лицензионные платежи, доходы с процентов, арендная плата за движимое имущество, платежи за использование технической информации и заработные платы руководителей-нерезидентов (физические или юридические лица).

Налоговая ставка на доход облагаемый налогом и год оплаты после открытия

Основание	Первый год	Второй год	Третий год	Четвертый год
Доход, облагаемый налогом (S\$)		Налоговая ставка		Доход, облагаемый налогом Налоговая ставка
S\$0 – S\$100,000		4.25%		S\$0 – S\$100,000 8.08%
S\$100,001 – S\$200,000		6.375%		S\$100,001 – S\$200,000 8.29%
S\$200,001 – S\$2,000,000		17%		

Преимущество Сингапура: Сеть Соглашений с Двойным Налогообложением

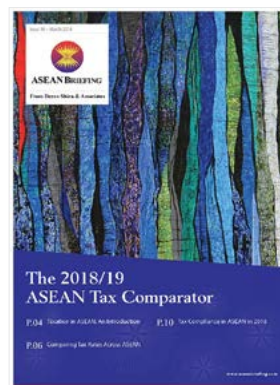
Помимо обеспечения дополнительного юридического дистанцирования головной компании от ее инвестиционных холдингов, расположенных в Азии, эти дочерние компании позволяют иностранным компаниям пользоваться преимуществами различных налоговых соглашений Сингапура. Сингапурские СДН ограничивают либо отменяют удерживаемые налоги на дивиденды иностранных компаний. Кроме того, низкая ставка корпоративного налога на прибыль (17 процентов) и отсутствие налога на прирост капитала обеспечивают одно из лучших мест для ведения бизнеса во всем регионе.

Двойное налогообложение происходит, когда компании облагаются налогом на один и тот же доход или капитал два раза, либо двумя разными налоговыми инстанциями. Часто это происходит в случае, когда компания получает доход в одной стране, а находится в другой. В таких случаях государство, в котором был получен доход и государство, в котором компания находится могут облагать налогом один и тот же доход в соответствии с внутренним налоговым законодательством каждой из стран. Также, такое возможно в случае, если компания является резидентом в нескольких странах и, соответственно, должна выплачивать налоги в каждой из них. Так как двойное налогообложение ограничивает приток иностранных инвестиций, государства часто заключают двусторонние СДН.

Сингапур может похвастаться одной из самых обширных договорных сетей в мире, имея более чем 85 СДН на доход и капитал. Сингапур имеет СДН с Китаем, Индией и всеми странами-членами АСЕАН, кроме Камбоджи. Также, Сингапур имеет ряд ограниченных СДН (несколько стран включая США и Гонконг), получаемый от воздушных и морских перевозок. Даже при отсутствии СДН, при соблюдении определенных условий, Сингапур предлагает односторонние налоговые льготы, тем самым освобождая от двойного налогообложения.



ЛИТЕРАТУРА ПО ТЕМЕ



Сравнение налогов АСЕАН 2018/2019

Журнал АСЕАН
март, 2018

В этом выпуске журнала АСЕАН мы обсуждаем имеющуюся налоговую среду и изменения в ней, а также ее значение для иностранных инвесторов

ДОСТУПНО ПО ССЫЛКЕ

Кто имеет право на получение льгот?

Только резиденты Сингапура и их договорные партнеры могут пользоваться преимуществами, доступными в рамках соответствующих СДН. Чтобы подать заявку на получение льгот, компании необходимо предоставить карточку резидента (далее – КР) в НУС.

Для получения КР, управление компании должно осуществляться в Сингапуре. Только регистрации в Сингапуре будет недостаточно. Условия, на которые обращает внимание НУС: проводятся ли заседания совета директоров в Сингапуре; наличие иных связанных компаний в Сингапуре; присутствие по крайней мере одного исполнительного директора или ключевого сотрудника в Сингапуре.

Иностранная холдинговая компания в Сингапуре, имеющая только пассивные либо иностранные источники дохода, должна будет обосновать открытие филиала в Сингапуре и доказать НУС, что управление дочерней компании производится в Сингапуре. Возможным способом управления компании в Сингапуре могут быть лицензионные соглашения, согласно которым интеллектуальная собственность зарегистрирована в Сингапуре и лицензирована для дочерней компании АСЕАН, или можно договориться о предоставлении управленческих услуги в Сингапуре.

Тем не менее, инвесторы должны убедиться, что их действия не приводят к уклонению от уплаты налогов и нарушению правил трансфертного ценообразования. НУС не одобряет неправомерное использование договора, при котором компания стремится получить выгоду по СДН между двумя странами, путем регистрации в одной или другой стране. Также НУС не одобряет злоупотребление СДН компаниями, имеющими небольшое коммерческое присутствие в Сингапуре. Поэтому иностранные инвесторы должны быть внимательны к требованиям экономического характера и положениям о расторжении сделок, которые могут отменить или ограничить выгоды, предоставляемые соглашениями.

Постоянное представительство

Концепция «постоянного представительства» (ПП) присутствует практически во всех СДН. Согласно большинству СДН, если бизнес компании не осуществляется через ПП, компания, зарегистрированная в одной стране, но ведет свою деятельность в другой («страна-источник»), прибыль от бизнеса не будет облагаться налогом в «стране-источнике».

Термины в отдельных СДН могут отличаться, но ПП обычно определяется как определенное зафиксированное место, в котором полностью или частично осуществляется деятельность компании. Как правило, ПП – это филиал, офис, фабрика или мастерская и т.д. Однако в качестве ПП может выступать определенные виды деятельности (строительный участок или проект, предоставление консультативных услуг), которые могут длиться определенный

промежуток времени (обычно от 6 до 12 месяцев). Кроме того, ПП может существовать, когда есть представитель, который ведет переговоры и заключает договоры от имени компании.

Так как наличие либо отсутствие ПП определяет откуда компания будет получать прибыль, и каким налогом будет облагаться эта прибыль (учитывая СДН), это может сильно повлиять на юридическую структуру компании и механизмы ведения бизнеса.

Какие есть доступные льготы?

Кредитование и освобождение от налогов – это два основных способа, при помощи которых Сингапур и другие договорные партнеры освобождают от двойного налогообложения.

Кредитование

Правительство предоставляет льготный налоговый кредит (далее – ЛНК) компании, которая заплатила налог на прибыль компании, полученную в государстве-источнике. Затем компания может зачесть этот ЛНК в счет уплаты налогов в Сингапуре. ЛНК может быть зачтен только в счет уплаты налогов на тот же самый доход, полученный в Сингапуре, а не иной другой. Соответственно, если налоговая ставка в «стране источнике» выше, чем в Сингапуре, компания будет обязана выплатить налог в соответствии с этой ставкой.

Освобождение от налогов

Under Как правило, компании не нужно будет платить налог на прибыль, с которой уже был выплачен налог в «стране источнике». Если налоговая ставка в «стране-источнике» ниже, чем в Сингапуре, лучше воспользоваться освобождением от налога, чем его кредитованием, потому что таким образом будет снижено общее налоговое обязательство. В случае, если дивиденды, полученные из иностранных источников, прибыль филиалов, доходы от оказания услуг переводимые в Сингапур уже облагались налогом в «стране-источнике», и самая высокая ставка корпоративного налога (главная налоговая ставка) составляет не менее 15 процентов, внутреннее законодательство Сингапура освобождает от налогообложения, даже если этот доход не облагался налогом по основной ставке.

Налоговые льготы

Сингапур, как и ряд и других стран АСЕАН, предлагают выгодные налоговые льготы, направленные на привлечение иностранных инвестиций. Ряд сингапурских СДН включают положение о «налоговой корректировке», которое гарантирует, что льготы, предоставляемые иностранным инвесторам, не будут компенсироваться налогами страны, в которой зарегистрирована компания. В соответствии с этим положением страна, в которой зарегистрирована компания не облагает ее налогом, который был оплачен в «стране-источнике», даже если компания уже воспользовалась льготами. По сути, доход освобожден от налогообложения для ускорения экономического развития. На данный момент Сингапур имеет такого рода соглашения с Малайзией, Вьетнамом, Филиппинами, Мьянмой, Брунеем, Канадой и Новой Зеландией.

Удерживаемый налог: дивиденды

В Сингапуре дивиденды не облагаются налогом, благодаря одноуровневой системе корпоративного налогообложения. Это значит, что прибыль компании может свободно распределяться как между резидентами, так и нерезидентами, и не облагается при этом дополнительным налогом. Однако ряд договорных партнеров Сингапура взимают налоги с дивидендов, поэтому многие СДН снижают ставку, применимую в соответствии с внутренним законодательством (см. табл. ниже).

Удерживаемый налог: доходы с процентов и лицензионные платежи

Налоговые соглашения помогают определить в пользу какой страны должен быть выплачен налог на доходы с процентов и лицензионных платежей. Обычно компания платит налоги с доходов с процентов и лицензионных платежей в пользу «страны-источника». В некоторых случаях, как «страна-источник», так и страна, в которой зарегистрирована компания-резидент могут облагать налогом доходы с процентов и лицензионные платежи, хотя и по более низким ставкам. Внутренняя налоговая ставка на доходы с процентов и лицензионные платежи, полученные нерезидентом в Сингапуре, соответствует корпоративному налогу на прибыль, который составляет 17 процентов для юридических лиц и 20 процентов для физических. В остальных случаях внутренняя налоговая ставка будет составлять 15 процентов на доходы с процентов и 10 процентов на лицензионные платежи.

Пример льгот, предоставленных СДН

В таблице ниже приведен гипотетический пример того, как холдинговая компания в Сингапуре будет облагаться налогами на прибыль от ПП в иностранном государстве. В

данном примере компания зарабатывает 1000 долларов в Сингапуре и 1000 долларов в другой стране АСЕАН с внутренней налоговой ставкой 25 процентов. СДН предлагает два основных способа, однако на примере видно, что в итоге получаемая выгода одинакова. Как видно из таблицы, СДН позволяет экономить на выплате налогов, но чистая прибыль после вычета налогов остается той же вне зависимости от того, применялись ли кредитование или освобождение от уплаты налогов.

	Кредитование	Освобождение от уплаты	Отсутствие СДН
Доход, полученный в Сингапуре	1000	1000	1000
Доход, полученный ПП	1000	1000	1000
Освобождение СДН	-	(1000)	-
Сумма дохода, облагаемого налогом	2000	1000	2000
Налог в Сингапуре (17%)	(340)	(170)	(340)
Налог в другой стране (25%)	(250)	(250)	(250)
Налоговый кредит в другой стране	170	-	-
Международные налоговые обязательства	(420)	(420)	(590)
Чистая прибыль после вычета налога	1580	1580	1410

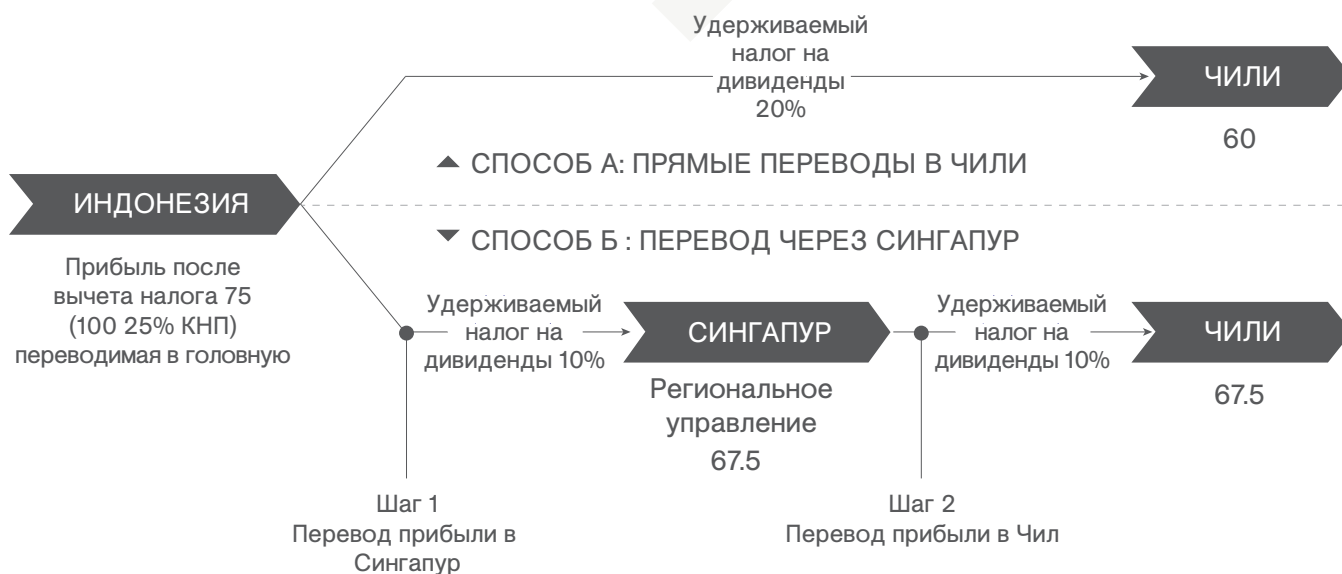
	Головная компания, инвестирующая в Индонезии напрямую	Головная компания, инвестирующая в Индонезии через дочернюю компанию в Сингапуре
Компания в Индонезии		
Прибыль до вычета налога	100	100
КНП в Индонезии (25%)	(25)	(25)
Прибыль после вычета налога	75	75
Головная компания		
Доход с дивидендов	75	75
Удерживаемый налог на дивиденды в Индонезии	$75 \times 20\% = 15$	$75 \times 15\% = 11.25$
Удерживаемый налог на дивиденды в Сингапуре	-	-
Полученные дивиденды	60	63.25

Перевод инвестиций в Сингапур

Второй пример показывает, как компания может сэкономить 3,75 процента от удерживаемого налога, направив инвестиции в Индонезию через Сингапур. Помимо Индонезии все страны АСЕАН, кроме Камбоджи, имеют аналогичные налоговые соглашения и могут рассматриваться наряду с Индонезией при переводе между головной и дочерней компаниями в Сингапуре. С созданием Экономического сообщества АСЕАН в 2015 году, экономические связи и отношения Сингапура с его договорными партнерами АСЕАН будут только укрепляться, тем самым предоставляя компаниям, работающим в стране, более выгодное преимущество.

Согласно этому гипотетическому сценарию, индонезийская дочерняя компания выводит прибыль головной компании, которая облагается высокой ставкой удерживаемого налога на дивиденды (20% в Индонезии). При условии, что головная компания расположена в стране, у которой нет СДН с Индонезией, предусматривающего пониженную ставку налога. Это показано в первом столбце. Используя сингапурскую дочернюю компанию между компаниями в Индонезии и головной компанией, как показано во втором столбце, компании требуется заплатить удерживаемый налог в размере 15 процентов, благодаря налоговому соглашению между странами. Так как Сингапур не взимает удерживаемый налог с дивидендов, сингапурская дочерняя компания может вывести прибыль своей головной компании, не беря на себя дальнейшие налоговые обязательства.

Стратегии перевода дивидендов из Индонезии в Чили



Примечание: степень выгоды перевода через Сингапур будет зависеть от страны, СДН и сумм денежных переводов

Главные факторы при приеме сотрудников на работу

В Сингапуре есть государственные ведомства, в обязанности которых входит контроль за соблюдением трудового законодательства: Министерство труда (далее – МТ), Национальный конгресс профсоюзов (далее – НКП) и Агентство развития рынка труда (далее – АРРТ). Сингапурская национальная федерация работодателей (далее – СНФР) также играет важную роль, помогая работодателям улучшать методы трудоустройства с целью повышения производительности и конкурентоспособности.

Закон об иммиграции

Большинство иностранцев могут въехать в Сингапур на срок не более 30 дней без визы, при условии, что их паспорт действителен не менее шести месяцев с даты въезда. Для коротких деловых поездок также можно получить визу при въезде. Для работы иностранные граждане должны получить одно из пяти разрешений на работу, которые представлены ниже в таблице.

Лица, имеющие право на получение разрешения на работу	
Вид разрешения на работу	Лица, имеющие право
Разрешение на работу	Иностранные сотрудники, работающие на руководящих или административных должностях, либо специалисты, получающие фиксированную ежемесячную заработную плату не менее 3,600 долларов.
Индивидуальное разрешение на работу (далее – ИРР)	В отличие от обычного разрешения на работу, которое аннулируется, когда сотрудник увольняется, иностранец, владеющий индивидуальным разрешением на работу, не привязан к работодателю и выдается на основе личных деловых качеств. ИРР действителен в течение 3 лет и работнику разрешено находиться в Сингапуре до 6 месяцев без рабочего места, имея возможность поиска новой работы. Для получения ИРР фиксированная ежемесячная заработная плата должна составлять не менее 18,000 долларов или 12,000 долларов, если работник уже имеет разрешение на работу.
Разрешение на ведение предпринимательской деятельности	Для получения разрешения на ведение предпринимательской деятельности заявитель должен быть иностранным предпринимателем, стремящимся открыть бизнес в Сингапуре и соответствовать определенным требованиям, попадая под категорию предпринимателя, изобретателя или инвестора.
Базовое разрешение на работу	Специалисты среднего уровня, получающие фиксированную ежемесячную заработную плату не менее 2200 долларов, имеют право на получение базового разрешения на работу.
Другие разрешения на работу	Если иностранный сотрудник не имеет квалификации и не соответствует необходимым критериям, он все равно может подать заявление на получение разрешения на работу с учетом индивидуальных обстоятельств.

Источник: Министерство труда, <http://www.mom.gov.sg/foreign-manpower/passes-visas/Pages/default.aspx>

Договоры

Закон о занятости в Сингапуре регулирует условия трудоустройства для всех работников (независимо от гражданства) на основании трудового договора с работодателем.

Помимо прочего, Закон о занятости охватывает следующее:

- Минимальный период времени для уведомления о расторжении договора
- Действия работодателя в случае нарушения работником трудовой дисциплины
- Выплата заработных плат, сроки выплат и т.д.
- Охрана материнства и материнские пособия, отпуск по уходу за ребенком для родителей
- Государственные праздники, отпуска и больничные отпуска

Трудовой договор в Сингапуре включает следующие основные пункты:

- Начало работы, полные имена работодателя и работника
- Указание должности и основных обязанностей
- Рабочее время (часы работы, количество рабочих дней в неделю, выходные дни)
- Испытательный срок (если есть)
- Выплаты (заработная плата, сроки выплат, фиксированные надбавки/вычеты, плата за сверхурочную работу, бонусы, льготы и т.д.)
- Пособия сотрудникам (больничный отпуск, ежегодный отпуск, декретный отпуск и т.д.), другие медицинские выплаты (льготы)
- Срок уведомления о расторжении договора
- Правила поведения

В Сингапуре нет установленной законом минимальной заработной платы. Однако есть Ежегодные рекомендации по корректировке заработной платы, которые предоставляет Национальный совет по заработной плате.

Некоторые льготы и вычеты для иностранцев, платящих налоги в Сингапуре

Расходы	Ставка
Льготы	
Полученный доход	От 1,000 до 8,000 долларов в зависимости от возраста
Расходы на обучение, связанное с трудоустройством	Максимум 5,500 долларов каждый год
Полисы страхования жизни для компаний, имеющих филиал в Сингапуре	Максимум 5,500 долларов; ограничивается более низкой страховой премией, выплаченной в прошлом году
Удержание	
Расходы, связанные с трудовой деятельностью (только связанные с получением дохода)	Расходы на трудоустройство могут быть учтены, если физическое лицо соответствует следующим требованиям: расходы связаны со служебными обязанностями; расходы не возмещаются работодателем; расходы не являются личными
Расходы на аренду (годовые расходы)	В зависимости от типа недвижимости (жилая, коммерческая и т.д.). Ограничен 150,000 долларов.
Пожертвования	До 250% от суммы пожертвования до 31 декабря 2021 года

Источник: <https://www.iras.gov.sg/IRASHome/Individuals/Foreigners/Working-out-your-taxes/Deductions-for-Individuals-Foreigners-Expenses-Donations-Reliefs-Rebates/>

Заработные платы и социальное страхование

Юридические обязательства, как правило, заключаются в оказании помощи в оформлении налога на доходы физических и/или его уплате, а также управление взносами в Центральный страховой фонд.

Удержание и уплата налога на доходы физических лиц

Большинство работодателей предпочитают передавать информацию о доходах сотрудников в НУС в электронном формате. Каждый год до сентября НУС выдает уведомление о взносах, чтобы подтвердить налоговую декларацию или сообщить о необходимости провести проверку. После получения уведомления о взносах, НДФЛ может быть уплачен. Портал “Мои налоги” является платформой для налогоплательщиков для взаимодействия с НУС через интернет.

Налогом облагается доход, полученный в предыдущем году, начиная с 1 января и заканчивая 31 декабря. Если с 1 марта по 18 апреля физическое лицо получает письмо, бланк или СМС-сообщение от НУС с уведомлением о необходимости уплаты налога, следует отправить заполненную налоговую декларацию в электронном виде. Не имеет значения, сколько заработал работник в предыдущем году или подключен ли работодатель к электронной налоговой системе. В течение 30 дней с момента получения уведомления о взносах физические лица должны оплатить указанную сумму. Иностранец, который находится в Сингапуре более 183 дней в календарном году, считается налоговым резидентом и должен платить налоги за весь доход, полученный в Сингапуре. Доход, полученный за пределами Сингапура, освобождается от налогообложения, если только доход не получен от партнерских отношений, иностранного работника, работающего в Сингапуре или от лица, работающего за пределами Сингапура от имени правительства Сингапура. Нерезидентами являются “лица, занимающиеся профессиональной деятельностью независимого характера (то есть не являющиеся сотрудниками) в Сингапуре меньше 183 дней в году на контрактной основе” (например, иностранные докладчики, консультанты и т.д.). Налогоплательщикам-нерезидентам предоставляется 15-процентная фиксированная ставка, за исключением “высокооплачиваемых должностей” (например, для иностранных руководителей применяется 22-процентная ставка). Начиная с 2017 года, предельные налоговые ставки для тех, кто получает самый высокий доход, увеличатся до 22 процентов.

Прогрессирующая ставка налога на доходы физических лиц

Доход, облагаемый налогом	Налоговая ставка (в процентах)	Налог, подлежащий уплате (в Син. долларах)
Первые S\$20,000	0	0
Следующие S\$10,000	2	200
Первые S\$30,000	-	200
Следующие S\$10,000	3.50	350
Первые S\$40,000	-	550
Следующие S\$40,000	7	2,800
Первые S\$80,000	-	3,350
Следующие S\$40,000	11.5	4,600
Первые S\$120,000	-	7,950
Следующие S\$40,000	15	6,000
Первые S\$160,000	-	13,950
Следующие S\$40,000	18	7,200
Первые S\$200,000	-	21,150
Следующие S\$40,000	19	7,600
Первые S\$240,000	-	28,750
Следующие S\$40,000	19.5	7,800
Первые S\$280,000	-	36,550
Следующие S\$40,000	20	8,000
Первые S\$320,000	-	44,550
Сверх S\$320,000	22	

Ставки и взносы в Центральный страховой фонд* (процент от зарплаты)

Возраст сотрудника (лет)	Ставка взноса			Вид счета		
	Работодатель	Сотрудник	Сумма	Обычный	Специальный	Медицинский
35 и выше	17	20	37	23	6	8
Выше 35-45	17	20	37	21	7	9
Выше 45-50	17	20	37	19	8	10
Выше 50-55	17	20	37	15	10.5	10.5
Выше 55-60	13	13	26	12	3.5	10.5
Выше 60-65	9	7.5	16.5	3.5	2.5	10.5
Выше 65	7.5	5	12.5	1	1	10.5

* Для месячной заработной платы менее 750 Син.долларов работников частного сектора (для этой категории есть сложные формулы расчета взносов ЦСФ). Источник: Central Provident Fund Board, <https://www.cpf.gov.sg/Employers/EmployerGuides/employer-guides/paying-cpf-contributions/cpf-contribution-and-allocation-rates>

Центральный страховой фонд Сингапура

Чтобы обеспечить себе доход после выхода на пенсию, работники обязаны делать взносы в фонд социального обеспечения, который называется Центральный страховой фонд. Работодатель делает все взносы в этот фонд, в том числе за сотрудников, удерживая процент из их зарплат. Полученная сумма расходуется на здравоохранение, жилье, образование, пенсии и улучшение инфраструктуры.

В ЦСФ средства делятся на три следующих сберегательных счета: обычный счет, специальный счет и медицинский счет. Обычный счет может быть использован в любое время для покупки дома, инвестирования, на образование. Специальный счет неприкасаем до выхода на пенсию, кроме случая использования денег для приобретения финансовых продуктов, связанных с выходом на пенсию. Данный счет будет источником дохода на пенсии. Медицинский счет используется для оплаты медицинских расходов, расходов на госпитализацию и оплату медицинской страховки. Размер обязательных взносов работодателя варьируются от 7,5 до 16 процентов в зависимости от возраста и заработной платы работника. Обязательные взносы работников варьируются от 5 до 20 процентов. Работодатели не обязаны платить взносы в ЦСФ за иностранных работников, если только иностранный работник не становится резидентом. Резиденты обязаны делать взносы в ЦСФ, причем в первые два года после получения статуса резидента, ставки ниже. Заявления на получение статуса резидента в Сингапуре открыты для тех, у кого есть разрешение на работу, предпринимателей и инвесторов, желающих обосноваться в Сингапуре.

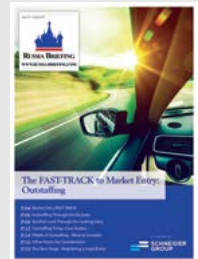
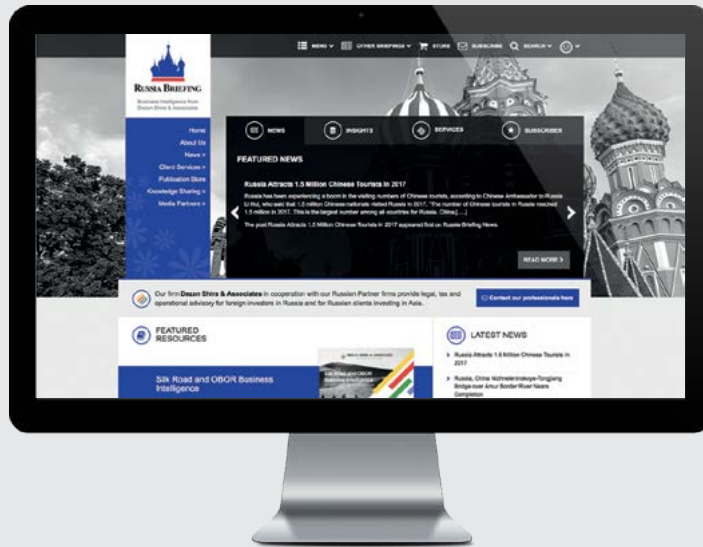
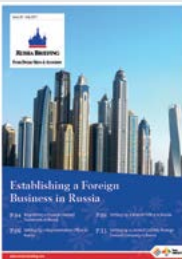
Больше информации о требованиях социального страхования можно найти на сайте Министерства труда Сингапура.



RUSSIA BRIEFING

Главный Источник Китайской Бизнес-Аналитики

Russia Briefing является издательской дочерней компанией Dezan Shira & Associates. Используя опыт и знания профессионального персонала Dezan Shira & Associates (адвокатов, дипломированных бухгалтеров и т.д.), Russia Briefing публикует, в основном, на английском языке, информацию об инвестировании в Россию, а также информацию для российских компаний, инвестирующих в Азию. Наша фирма регулярно сотрудничает с различными российскими организациями, такими как российское посольство, ИТАР ТАСС, а также многочисленными торговыми и информационными организациями, публикуя руководства по ведению бизнеса и организовывая профессиональные мероприятия с участием российского бизнеса в Азии.



ПОДПИШИСЬ НА RUSSIAN BRIEFING

Журналы Russia Briefing

Наше издательство публикует ежемесячные статьи и журналы посвященные ведению бизнеса в России и Азии для российских инвесторов. Чтобы получить бесплатный абонемент и оставаться в центре событий и обновлений Russia Briefing, пожалуйста, нажмите ниже.

[Читать журналы](#)

Russia Briefing Онлайн

Вы можете читать наши обновления, статьи и журналы в любой точке мира подключившись к подписке или заходя на наш сайт. Вся информация доступна онлайн.

[Посетить сайт](#)

Статьи на русском

Наши публикации о ведении бизнеса в странах Азии доступен на русском языке.

[Читать на русском](#)

Другие Ресурсы в Азии



Русская Палата

Наша Русская палата поддерживает русскоязычные компании для успешного выхода и роста их деятельности в странах Азии. Анализ и отслеживание российской политики в области международной торговли и инвестиций, а также в области развития более тесных экономических связей между Россией и Китаем, Россией и Индией, Россией и АСЕАН и в рамках китайской инициативы «Один Пояс и Один Путь» дает нам возможность всегда быть в курсе новосведений и оказывать практические консультации российским компаниям на высшем уровне.

Мы видим растущие возможности для российских компаний инвестировать в азиатский рынок благодаря двусторонним и многосторонним инициативам, которые уже действуют или находятся в стадии разработки. Также мы ожидаем, что эта тенденция сохранится и в ближайшие годы. Страны с развивающейся экономикой предлагают привлекательные преимущества для российских компаний, поэтому очень важно правильно планировать инвестиции с юридической и финансовой точек зрения. ЕАЭС – основа будущего экономического и торгового развития России, и Союз будет продолжать выступать в качестве основного игрока по новому «Шелковому пути». Недавние соглашения о свободной торговле между Евразийским экономическим союзом и Вьетнамом, проходящие переговоры о ЗСТ с Китаем, Индией и Сингапуром безусловно прокладывают путь российскому коммерческому успеху в регионе.

Дезан Шира успешно помогла российским компаниям войти и установить свое присутствие в Азии, включая структурирование их инвестиций, юридическое и финансовое сопровождение, постоянную налоговую и аудиторскую поддержку, чтобы российские компании могли расти в Азии, оставляя свои заботы на нас.

Наша редакционная команда выпускает премиальный источник информации Россия Брифинг о российских инвестициях в Азию и наоборот, включая освещение наиболее важных налоговых, юридических, бухгалтерских и операционных вопросов.

Наша Команда

Наша преданная команда в структуре Русской палаты включает ключевых экспертов по российским зарубежным инвестициям в Азию и проекту нового «Шелкового пути».

Крис Девоншир-Эллис является основателем и председателем компании. В настоящее время он представляет нашу практику в России и дает стратегические рекомендации относительно китайской инициативы «Один Пояс и Один Путь». Крис также является приглашенным профессором в Высшей школе экономики в Санкт-Петербурге.

Мария Котова является главой Русской палаты и помогает российским инвесторам в их планах по выходу и развитию на азиатских рынках, координируя работу со всеми нашими офисами в регионе.

Крис и Мария регулярно встречаются с ключевыми клиентами и партнерами в России, а также посещают крупные деловые мероприятия, чтобы поделиться своим опытом в области выхода на рынок и ведения бизнеса в Китае, Индии и странах АСЕАН.



КРИС ДЕВОНШИР-ЭЛЛИС
Основатель Дезан Шира & Парнеры
Председатель Международного совета акционеров и директоров



МАРИЯ КОТОВА
Глава Русской палаты

ОСТАВАЙТЕСЬ НА СВЯЗИ С НАМИ





ДЕЗАН ШИРА И ПАРТНЕРЫ

Ваш Партнер Развития в Азии



**Вы планируете расширить бизнес в Азии?
Обратитесь к нашим специалистам сегодня.**

Бизнес-аналитика | Регистрация компании и ее структура | Бухгалтерский учет
| Кадровое обслуживание | Налоги | Аудит и оценка рисков | Технологии

Наши офисы в АСЕАН

Вьетнам

Хошимин

hcmc@dezshira.com

Сингапур

singapore@dezshira.com

Ханой

hanoi@dezshira.com

Индонезия

indonesia@dezshira.com

Члены нашего альянса в АСЕАН

Малайзия

malaysia@dezshira.com

Филиппины

philippines@dezshira.com

Таиланд

thailand@dezshira.com



Сканируй код

Посетите нашу мобильную
страницу и будьте в курсе
последних новостей

*Asiapedia*TM



Азиапедия - это набор ресурсов, основанный на том, что мы узнали о ведении бизнеса в Азии