



ДЕЗАН ШИРА и ПАРТНЕРЫ

Ваш Партнер Развития в Азии

РУКОВОДСТВО

Indonesia
Exim

Ведение бизнеса в Индонезии 2022





НАША СТРАНИЦА В
FACEBOOK
<Дезан Шира и Партнеры>
<АСЕАН Брифинг>



НАША СТРАНИЦА В
LINKEDIN
<Дезан Шира и Партнеры>
<АСЕАН Брифинг>



НАША СТРАНИЦА В
ТВИТТЕРЕ
@DezanShira
@ASEANBriefing

СЕРИЯ РУКОВОДСТВ «ВЕДЕНИЕ БИЗНЕСА В АЗИИ»

[Руководство Китая](#)

[Руководство Индии](#)

[Руководство Вьетнама](#)

[Руководство АСЕАН](#)

[Руководство Гонконга](#)

[Руководство Сингапура](#)

[Руководство России](#)

[Руководство Пояс и путь](#)



Этот выпуск журнала «Ведение бизнеса в Индии» был подготовлен командой профессионалов Дезан Шира и Партнеры под руководством Аймана Фалака в качестве редактора. Над креативным дизайном данного руководства работал Раффаэль Бертоне.

© 2022 Дезан Шира и Партнеры

Отказ от ответственности

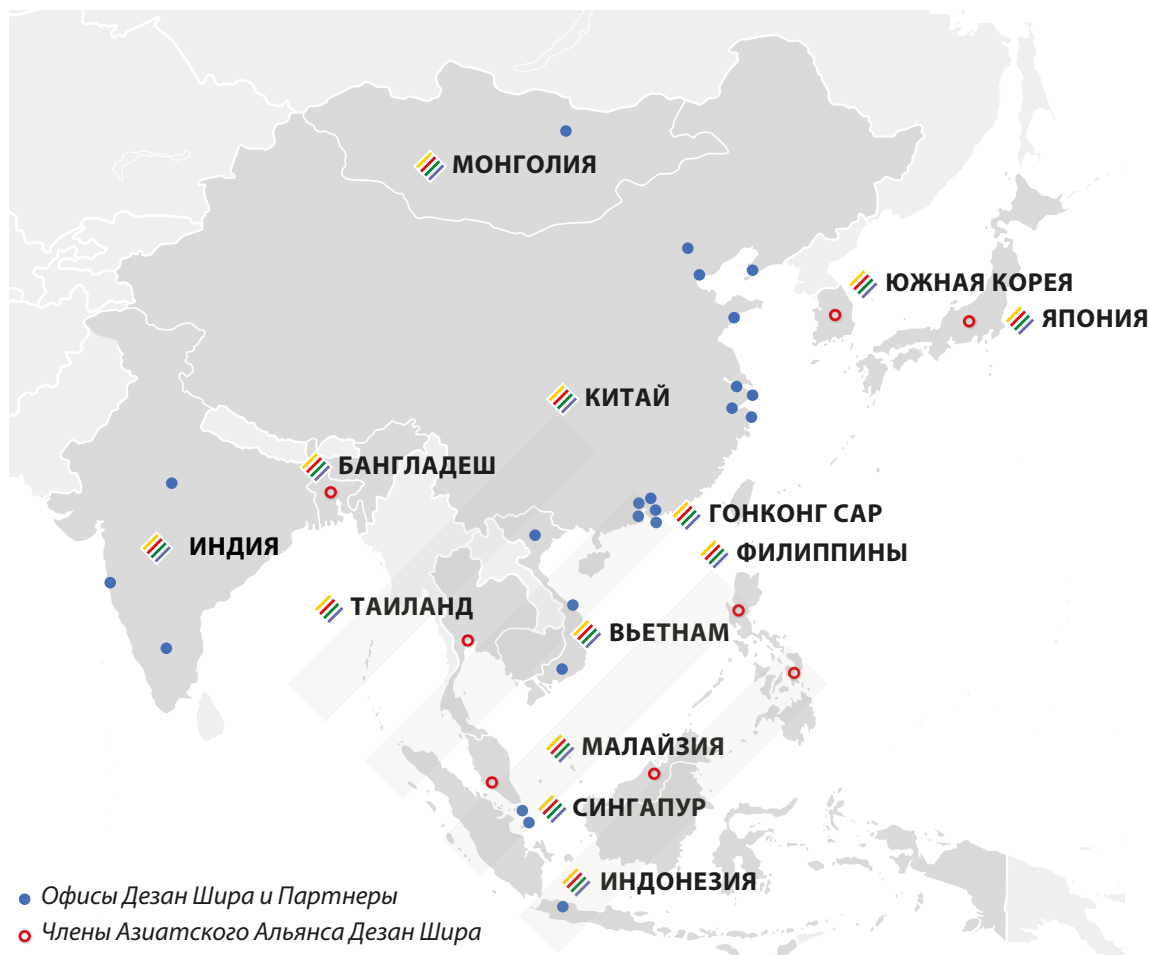
Содержание данного руководства предназначено только для общей информации. Для консультации по вашему конкретному бизнесу, пожалуйста, свяжитесь с квалифицированным профессиональным консультантом.

© 2022 Asia Briefing Ltd. Запрещается воспроизводить, копировать или переводить материалы без предварительного разрешения издателя



ДЕЗАН ШИРА и ПАРТНЕРЫ

Ваш Партнер Развития в Азии



О компании Дезан Шира и Партнеры

Дезан Шира и Партнеры — паназиатская многопрофильная компания, предоставляющая профессиональные услуги, предоставляющая юридические, налоговые и операционные консультации международным корпоративным инвесторам. Наша миссия, работающая в Китае, Индии и странах АСЕАН, состоит в том, чтобы направлять иностранные компании в сложной нормативно-правовой среде Азии и помогать им во всех аспектах создания, поддержания и развития их деловых операций в регионе. Обладая более чем двадцатилетним опытом работы на местах и большой командой юристов, налоговых экспертов и аудиторов, а также исследователей и бизнес-аналитиков, мы являемся вашим партнером для роста в Азии.

Предисловие



АЛЬБЕРТО ВЕТТОРЕТТИ
Управляющий партнер
Дезан Шира и Партнеры

После обретения независимости в 1945 году Индонезия пережила стремительную индустриализацию в 1970-х годах благодаря сильному экспорту нефти, прежде чем трудоемкие отрасли стали новым двигателем роста в конце 1980-х годов. Этот экономический рост внезапно остановился с началом азиатского финансового кризиса 1997-1998 годов. После кризиса в стране была проведена разумная налогово-бюджетная политика и политические реформы, которые позволили сократить государственный долг и улучшить инвестиционный климат.

Правительство пообещало продолжить проведение разумной макроэкономической политики и структурных реформ и в октябре 2020 года издало Закон о создании рабочих мест, также известный как Сводный закон. Сводный закон вносит поправки примерно в 75 действующих законов и направлен на стимулирование внутренних и иностранных инвестиций за счет устранения бюрократической неэффективности, упрощения требований к лицензированию бизнеса и либерализации большего числа отраслей.

Эта публикация, предназначенная для ознакомления с основами инвестирования в Индонезии, была составлена экспертами Дезан Шира и Партнеры, специализирующейся на прямых иностранных инвестициях, предоставляющей корпоративное учреждение, бизнес-аналитику, налоговые консультации и соблюдение требований законодательства, бухгалтерский учет, расчет заработной платы, комплексную проверку и услуги по финансовому обзору для транснациональных корпораций, инвестирующих в развивающиеся страны Азии.

Вступление в Руководство по ведению бизнеса в Индонезии 2022 охватывает следующее:

- Что такое Сводный закон?
- Новый положительный инвестиционный список Индонезии
- Создание Корпораций
- Налогообложение
- Трудовые ресурсы и заработная плата
- Аудит и Соответствие Требованиям
- Торговля
- Импорт и экспорт
- Больницы
- Строительство
- Авиация
- Реализация особых экономических зон
- Перевозки
- Халяльный закон
- Электронная коммерция.



КОНТАКТЫ

Дезан Шира и Партнеры
indonesia@dezshira.com
www.dezshira.com



Что нового в этом руководстве?

Что такое Сводный закон?

Закон о создании рабочих мест, также известный как Сводный закон, рекламируется как крупнейшая попытка Индонезии провести бюрократические реформы с момента обретения независимости.

Закон вносит поправки в более чем 75 действующих законов, направленных на упрощение процесса получения лицензий на ведение и открытие бизнеса, оформление особых экономических зон и внесение поправок в строгое трудовое законодательство страны. Кроме того, Индонезия либерализовала новые сектора, представляющие интерес для иностранных инвесторов, такие как строительство, здравоохранение и телекоммуникации.

В этом руководстве мы рассмотрим важные изменения, которые повлияют на иностранные компании, желающие инвестировать в Индонезию.

Ниже приведены некоторые из ключевых изменений, о которых должны знать иностранные компании.

Новый режим лицензирования бизнеса

В настоящее время Индонезия ввела новый режим лицензирования бизнеса, согласно которому лицензии на ведение бизнеса выдаются на основе оценки «уровня бизнес-риска», определяемого масштабом опасностей, которые потенциально может создать бизнес. Деловая деятельность, осуществляемая компанией-заявителем, будет отнесена к одному из следующих типов уровня риска:

- бизнес с низким уровнем риска;
- предприятия со средним и низким уровнем риска;
- предприятия со средним уровнем риска;
- предприятия с высокой степенью риска.

Положительный инвестиционный список

В соответствии со Сводным законом Индонезия либерализовала более 245 направлений бизнеса, включая важные сектора, такие как транспорт, энергетика и телекоммуникации. Общий принцип положительного инвестиционного списка заключается в том, что указанные отрасли открыты для 100-процентных иностранных инвестиций, если только на них не наложены определенные ограничения.

Таким образом, правительство разделило сферы бизнеса на четыре категории.

1. Приоритетные отрасли;
2. Сферы бизнеса, которые предусматривают определенные требования или ограничения;
3. Сферы бизнеса открыты для крупных предприятий, в том числе иностранных инвесторов, но подлежат обязательному партнерству с кооперативами и микро-, малыми и средними предприятиями (ММСП);
4. Сферы бизнеса, полностью открытые для иностранных инвестиций.

Новое трудовое законодательство

Сводный закон внес поправки в трудовое законодательство Индонезии. Изменения включают новую формулу расчета минимальной заработной платы, отмену отраслевой минимальной заработной платы, введение положений о почасовой оплате труда (впервые) и поддержку доходов увольняемых работников. Кроме того, установлен новый порядок выплаты выходных пособий.

Налоговая перестройка

Правительство пересмотрело существующую налоговую структуру, чтобы оптимизировать сбор налоговых поступлений. Это включает в себя поправку, согласно которой резидент Индонезии будет использовать свое национальное удостоверение личности в качестве идентификационного номера налогоплательщика.

Закон также предусматривает повышение ставки налога на добавленную стоимость почти для всех товаров и услуг с нынешних 10 процентов до 11 процентов в апреле 2022 года и до 12 процентов к 2025 году. Однако ожидаемое повышение ставки корпоративного подоходного налога было отменено.

Важно отметить, что капитальный ремонт включает в себя изменения ставки подоходного налога с физических лиц. Физические лица, получающие более 5 миллиардов рупий (351 000 долларов США) чистого дохода в год, теперь будут облагаться 35-процентным подоходным налогом, а физические лица с годовым чистым доходом до 60 миллионов рупий в год (4 220 долларов США) будут облагаться пятипроцентной налоговой ставкой, по сравнению с предыдущим порогом в 50 миллионов рупий (3 517 долларов США).

Оглавление

Предисловие	04
Часть 1 Список Положительных Инвестиций и Либерализация Бизнес-секторов	08
Часть 2 Создание Корпорации	16
Часть 3 Налогообложение	31
Часть 4 Трудовые Ресурсы и Заработная Плата	46
Часть 5 Аудит и Соответствие Требованиям	70
Часть 6 Торговля	74
Часть 7 Импорт и Экспорт	78
Часть 8 Либерализация Сектора Здравоохранения	85
Часть 9 Новые Положения для Строительной Отрасли	90
Часть 10 Авиация	94
Часть 11 Реализация Особых Экономических Зон	99
Часть 12 Новые Положения для Сектора Судоходства	103
Часть 13 Сертификация Халяль	107
Часть 14 Электронная Коммерция	112
Часть 15 Почта, Телекоммуникации и Секторы вещания в соответствии со Сводным законом	119
Часть 16 Законы об Иностранной Собственности на Недвижимость	124
Часть 17 Государственные Объекты для Национальных Проектов	128

Список Положительных Инвестиций и Либерализация Бизнес-секторов

Постановление Президента № 10 от 2021 г. (PR 10/2021), имплементирующее постановление Сводного закона, либерализует многие секторы бизнеса для иностранных инвестиций. Названный положительным инвестиционным списком, регламент либерализует более 245 направлений бизнеса, включая такие важные сектора, как транспорт, энергетика и телекоммуникации.

Общий принцип положительного инвестиционного списка заключается в том, что бизнес-сектор открыт для 100-процентных иностранных инвестиций, если только он не подвергается определенному типу ограничений. Постановление снимает ограничения на иностранную собственность в условиях резкой либерализации деловой среды Индонезии, поскольку отрицательный список инвестиций был впервые введен в 1980-х годах. PR 10/2021 заменяет Указ Президента № 36/2010 (список отрицательных инвестиций Индонезии) и является частью текущих экономических реформ правительства посредством издания Сводного закона.

Разработка списка положительных инвестиций

Правительство разделило сферы бизнеса на четыре категории.

1. Приоритетные отрасли;
2. Сферы бизнеса, которые предусматривают определенные требования или ограничения;
3. Сферы бизнеса открыты для крупных предприятий, в том числе иностранных инвесторов, но подлежат обязательному партнерству с кооперативами и микро-, малыми и средними предприятиями (ММСП);
4. Сферы бизнеса, полностью открытые для иностранных инвестиций.

Предприятия открыты для 100-процентных иностранных инвестиций

Следующие области бизнеса открыты для 100-процентных иностранных инвестиций.

- Нефтегазовое строительство;
- Наземная нефтеперерабатывающая установка для добычи нефти;
- Наземные и морские распределительные трубопроводы;
- Услуги по бурению нефтяных и газовых скважин на суше и на море;
- Сервисное обслуживание нефтяных и газовых скважин;
- Производство электроэнергии;
- Строительство электроустановки;
- Производство геотермальной электроэнергии;
- Супермаркеты (площадью менее 1200 кв.м);
- Универмаг (площадью от 400 до 2 000 кв.м);
- Порты;
- Аэропорт и вспомогательные службы аэропорта;
- морская обработка грузов;
- Телекоммуникации;
- Электронная коммерция;
- Фармацевтическая индустрия;
- Больницы.

Приоритетные отрасли

Для классификации в качестве приоритетного сектора коммерческие предприятия должны соответствовать следующим критериям:

- Должны быть трудоемкими;
- Должны быть капиталоемкими;
- Должны быть частью национального проекта/программы;
- Должны быть ориентированы на экспорт;
- Должны быть задействованы инновационные отрасли (возобновляемые источники энергии, нефтепереработка, металлургия и т. д.);
- Должны использовать передовые технологии;
- Должны осуществлять исследования и разработки.

В этой категории есть 245 бизнес-сфер, которые можно найти в Приложении 1 списка положительных инвестиций. Кроме того, предприятия в приоритетных секторах имеют право на ряд налоговых и нефискальных стимулов.

Фискальные стимулы включают 50-процентное снижение корпоративного подоходного налога для инвестиций от 100 млрд рупий (6,9 млн долларов США) до 500 млрд рупий (34,9 млн долларов США) в течение пяти лет и снижение КПП на 100% для инвестиций свыше 500 млрд рупий (34,9 млн долларов США) на срок от 5 до 20 лет. Кроме того, существуют налоговые льготы в виде уменьшения налогооблагаемого дохода на 30 процентов от общей суммы инвестиций в течение шести лет, специальной ставки налога у источника на дивиденды в размере 10 процентов и налоговых убытков, переносимых на будущее на срок до 10 лет.

Примерами нефискальных стимулов являются предоставление вспомогательной инфраструктуры, упрощенные процедуры лицензирования бизнеса и гарантированные поставки энергии или сырья. Ниже мы рассмотрим несколько примеров приоритетных направлений бизнеса и их стимулов.

Примеры приоритетных бизнес-секторов и их стимулы	
Деловая линия	Тип поощрения
Текстильная и швейная промышленность	Налоговая льгота и инвестиционная льгота
Фармацевтическая индустрия	Налоговая льгота
Цифровая экономика (хостинг, обработка данных и т.д.)	Налоговый отпуск
Геотермальная (разведка и бурение)	Налоговая льгота
Приготовление пальмового масла	Налоговая льгота
Черная металлургия и сталелитейная промышленность	Налоговая льгота
Автомобильная промышленность	Налоговая льгота
Нефтегазоперерабатывающий завод	Налоговый отпуск
Косметическая промышленность	Налоговая льгота
Газификация угля	Налоговая льгота

Сферы бизнеса, которые предусматривают определенные требования или ограничения

В рамках этой категории бизнес-сферы открыты для иностранных инвестиций, но на них распространяются следующие типы ограничений:

- Направления деятельности, зарезервированные для внутренних инвесторов;
- Направления деятельности, на которые распространяются ограничения на иностранное владение;
- Направления деятельности, требующие специальных лицензий.

Сферы бизнеса с особыми требованиями

Сферы бизнеса	Требования
Издание газет, журналов (пресса)	Для учреждения требуется 100 % отечественного капитала и до 49 % иностранного капитала для развития и расширения бизнеса.
Частное вещательное агентство	Для учреждения требуется 100 % отечественного капитала и до 20 % иностранного капитала для развития и расширения бизнеса.
Радиовещательное агентство по подписке	Для учреждения требуется 100 % отечественного капитала и до 20 % иностранного капитала для развития и расширения бизнеса.
Общественное радио агентство	Для учреждения требуется 100 % отечественного капитала и до 20 % иностранного капитала для развития и расширения бизнеса.
Агентство общественного телевидения	Для учреждения требуется 100 % отечественного капитала и до 20 % иностранного капитала для развития и расширения бизнеса.
Почтовые услуги	Максимальная доля иностранного капитала 49 %
Внутренние регулярные авиаперевозки	Доля иностранного капитала 49 %. Отечественный капитал должен владеть большинством акций
Внутренние нерегулярные авиаперевозки	Доля иностранного капитала 49 %. Отечественный капитал должен владеть большинством акций
Воздушный транспорт	Доля иностранного капитала 49 %. Отечественный капитал должен владеть большинством акций
Внутренние пассажирские лайнеры и трамвайные перевозки	Максимальная доля иностранного капитала 49 %

Внутренний морской транспорт для туризма	Максимальная доля иностранного капитала 49 процентов
Внутренние линейные и трамповые морские перевозки грузов	Максимальная доля иностранного капитала 49 процентов
Внутренние морские перевозки специальных грузов	Максимальная доля иностранного капитала 49 процентов
Новаторские внутренние морские перевозки грузов	Максимальная доля иностранного капитала 49 процентов
Внутренние морские перевозки общественным судоходством	Максимальная доля иностранного капитала 49 процентов
Морские лайнеры и трамповые морские перевозки товаров	Максимальная доля иностранного капитала 49 процентов
Зарубежные морские перевозки специальных грузов	Максимальная доля иностранного капитала 49 процентов
Межобластной морской общественный транспорт	Максимальная доля иностранного капитала 49 процентов
Межобластной морской общественный транспорт (инновационный)	Максимальная доля иностранного капитала 49 процентов
Межпровинциальный городской / региональный общественный транспорт	Максимальная доля иностранного капитала 49 процентов
Межпровинциальный городской/региональный общественный транспорт (инновационный)	Максимальная доля иностранного капитала 49 процентов
Междугородний и региональный общественный транспорт	Максимальная доля иностранного капитала 49 процентов
Речной и озерный транспорт с нефиксированными и нерегулярными маршрутами	Максимальная доля иностранного капитала 49 процентов
Речной и озерный транспорт с непостоянными и нерегулярными маршрутами для туризма	Максимальная доля иностранного капитала 49 процентов
Речные и озерные перевозки товаров общего назначения и/или животных	Максимальная доля иностранного капитала 49 процентов
Речные и озерные перевозки спецгрузов	Максимальная доля иностранного капитала 49 процентов
Речные и озерные перевозки опасных грузов	Максимальная доля иностранного капитала 49 процентов
Оружейная промышленность	Капитал на основании одобрения Министерства обороны
Садоводство	Максимальная доля иностранного капитала 30 процентов

Строительство	Максимальное владение иностранным капиталом 67 процентов для инвесторов, не входящих в АСЕАН, и максимальное владение 70 процентами для инвесторов из АСЕАН.
Традиционные медицинские изделия (для человека)	100 процентов отечественный капитал
Рыбоперерабатывающая промышленность	100 процентов отечественный капитал
Строительные изделия из дерева	100 процентов отечественный капитал
Кофейная промышленность	100 процентов отечественный капитал
Ренданг индустрия	100 процентов отечественный капитал
Судовая промышленность	
• Аутригеры;	100 процентов отечественный капитал
• Традиционные суда	
Традиционные ремесла	100 процентов отечественный капитал
Традиционная косметика	100 процентов отечественный капитал
Сырье для народной медицины (для человека)	100 процентов отечественный капитал
Индустрия вышивки	100 процентов отечественный капитал
Производство крекеров и чипсов	100 процентов отечественный капитал
Мероприятия по совершению Хаджа и Умры	100 процентов отечественный капитал и мусульманство

Ограничения на иностранное владение (пункт 2) не применяются в следующих случаях:

- Инвестиции осуществляются в особых экономических зонах;
- Инвестиции осуществляются в форме не прямых инвестиций через Индонезийскую фондовую биржу;
- Инвестиции, на которые распространяется более благоприятный режим в соответствии с договором между Индонезией и страной происхождения инвестора;
- Любые инвестиции, одобренные до выпуска положительного инвестиционного списка. Положительный инвестиционный список предусматривает это посредством «дедовской политики».

Сферы бизнеса открыты для иностранных инвесторов, но подлежат обязательному партнерству с ММСП.

Сферы бизнеса в этой категории открыты для иностранных инвесторов или крупных предприятий на основании обязательного соглашения о партнерстве с ММСП. Для этой категории существует 89 бизнес-линий, которые характеризуются следующими характеристиками:

- направления бизнеса, не использующие передовые технологии;
- являются трудоемкими предприятиями, характеризующимися особым культурным наследием;
- капитал для коммерческой деятельности не превышает 10 миллиардов рупий (701 000 долларов США).

Кроме того, они охватывают предприятия, которые обычно осуществляются ММСП и/или секторами, которые потенциально могут войти в более крупную цепочку поставок. Партнерские отношения могут быть в форме оперативного сотрудничества, участия в прибылях, субподряда, аутсорсинга или распределения.

Какие виды деятельности закрыты для инвестиций?

Есть шесть бизнес-секторов, закрытых для инвестиций как для отечественных, так и для иностранных компаний:

- Наркотики I класса и культивирование;
- Все виды деятельности по производству и реализации алкоголя;
- Все формы игровой деятельности;
- Вылов исчезающих видов;
- Использование встречающихся в природе кораллов для производства ювелирных изделий, сувениров, строительных материалов и т.д.;
- производство химического оружия;
- Производство алкогольных напитков;
- Производство напитков, содержащих алкоголь-вино;
- Производство напитков, содержащих алкоголь-солод;
- Производство промышленных озоноразрушающих веществ и промышленных химикатов.

Создание Корпораций

Правительство Индонезии стремилось упростить процесс создания корпораций с помощью Сводного закона. Таким образом, Сводной закон внес поправки в некоторые аспекты процесса создания компаний и норм ведения бизнеса в Индонезии.

Одним из изменений Сводного закона является увеличение минимального требования к капиталу для иностранной инвестиционной компании (ИИК) до 10 миллиардов рупий (696 000 долларов США) с предыдущих 2,5 миллиардов рупий (174 135 долларов США).

Кроме того, правительство внедрило новый риск-ориентированный подход к выдаче бизнес-лицензий. Деловая активность будет оцениваться по шкале опасностей, которые они потенциально могут создавать (низкий риск, средне-низкий риск, средне-высокий риск и высокий риск).

Раньше иностранным предприятиям приходилось терпеть многоуровневые бюрократические структуры, в которых участвовало несколько местных и федеральных властей, что затрудняло инвесторам выбор лицензий на ведение бизнеса.

Еще одной важной и новой поправкой является введение компаний, находящихся в индивидуальной собственности, для граждан Индонезии. Это новый тип категории компаний, которую может зарегистрировать один человек.

Какие у меня есть варианты инвестирования?

Инвесторы должны тщательно оценить свои конкретные потребности, прежде чем принимать решение о том, из какой корпоративной структуры они будут работать. Инвесторам, впервые приехавшим в страну, рекомендуется использовать надежного местного консультанта, поскольку им легче соблюдать применимые правила.

Есть два законных варианта для иностранных инвесторов, желающих создать компанию в стране: ИИК или официальное представительство (ОП).

Иностранная инвестиционная компания

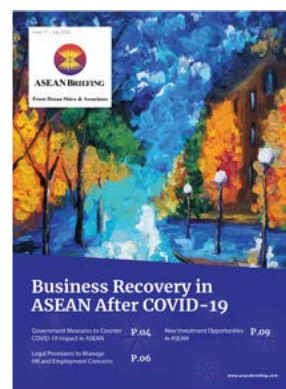
Создание иностранной инвестиционной компании или ИИК является предпочтительной структурой для компаний, желающих иметь юридическое присутствие в стране. Иностранные инвесторы должны будут иметь минимальный оплаченный капитал, эквивалентный 10 миллиардам рупий (696 000 долларов США), что больше по сравнению с предыдущими 2,5 миллиардами рупий (174 135 долларов США), поскольку правительство стремится привлечь больше ценных инвестиций в страну.

Установление требований к иностранной инвестиционной компании

Согласно Регламенту Координационного совета по инвестициям № 4 от 2021 года (ВКРМ Пол. 4/2021), инвесторы, желающие зарегистрировать ИИК, должны соблюдать следующие требования:



МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЧТЕНИЯ



Восстановление бизнеса в АСЕАН после COVID-19
АСЕАН Брифинг, июль 2020 г.

Юго-Восточная Азия сильно пострадала от пандемии COVID-19, как и весь остальной мир. В ответ страны блока АСЕАН выпустили различные пакеты стимулов, содержащие стимулы и новые правила для смягчения экономических последствий пандемии.

ДОСТУПНО ЗДЕСЬ

- Минимальный оплаченный капитал в размере 10 миллиардов рупий (696 000 долларов США) для покрытия операционной деятельности;
- Назначение двух акционеров (это могут быть иностранные физические или юридические лица - процент местного участия будет зависеть от ограничения иностранного участия на основании Списка положительных инвестиций);
- Назначение как минимум одного комиссара и директора (их могут занимать иностранные лица), хотя желательно иметь одного местного директора для простоты управления;
- Директор будет нести ответственность за повседневную деятельность компании.

Создание ИИК


1. Зарезервировать название компании в Министерстве юстиции и прав человека (которое не должно быть похоже на название других компаний или содержать нецензурную лексику), название компании должно состоять из трех слов и может быть на английском языке;
2. Определить код отраслевой бизнес-классификации (КБЛИ), исходя из предполагаемой хозяйственной деятельности;
3. Учредить юридическое лицо с деятельностью компании, указанной в учредительном акте (это должно быть сделано у местного нотариуса, а учредительный акт должен быть ратифицирован Министерством законодательства и прав человека);
4. Получить идентификационный номер налогоплательщика в местной налоговой инспекции и письмо о местожительстве от районного правительства (предприятия, основанные в Джакарте, не требуют письма о местожительстве);
5. Получить свидетельство о постановке на налоговый учет в налоговой инспекции по месту нахождения компании;
6. Получить идентификационный номер предприятия (ИНП), подав заявку через систему Единой Онлайн-подачи (ЕОП). ИНП применяется в качестве импортного идентификационного номера компании, таможенного идентификатора и свидетельства о регистрации. Кроме того, ИНП также автоматически регистрирует вашу компанию в государственной системе здравоохранения и социального обеспечения;
7. Некоторым компаниям может потребоваться подать заявку на получение дополнительных бизнес-лицензий (например, для добычи полезных ископаемых и финансовых технологий). Бизнес-лицензии теперь будут выдаваться на основе оценки «уровня бизнес-риска», определяемого масштабом опасностей, которые потенциально может создать бизнес.

Лицензирование бизнеса на основе рисков для ИИК

Постановление правительства № 5 от 2021 г. (ПП 5/2021) — исполнительное постановление Сводного закона — вводит новые критерии выдачи бизнес-лицензий в стране.

Бизнес-лицензии теперь будут выдаваться на основе оценки «уровня бизнес-риска», определяемого масштабом опасностей, которые потенциально может создать бизнес.

Чтобы определить уровень риска, правительство проведет анализ риска каждой заявки, прежде чем принять решение о выдаче бизнес-лицензии. Анализ будет состоять из:

- 
1. Определение соответствующей деловой активности;
 2. Оценка уровня опасности;
 3. Оценка потенциального возникновения опасностей;
 4. Определение уровня риска и рейтинга масштаба бизнеса;
 5. Определение типа бизнес-лицензии.

На основании вышеупомянутого анализа рисков деятельность компании-заявителя будет отнесена к одному из следующих уровней риска:

- предприятия с низким уровнем риска;
- предприятия со средним и низким уровнем риска;
- предприятия со средним уровнем риска;
- предприятия с высокой степенью риска.

Исходя из этого подхода, основанного на оценке рисков, чем ниже бизнес-риск, тем проще будут требования к лицензированию бизнеса.

Какие отрасли будут затронуты?

Правительство проведет анализ рисков для коммерческой деятельности в следующих секторах:

1. Морские дела и рыболовство;
2. Сельское хозяйство;
3. Окружающая среда и лесное хозяйство;
4. Энергетика и минеральные ресурсы;
5. Атомная энергия;
6. Промышленность;
7. Торговля;
8. Общественные работы и жилье;
9. Транспорт;
10. Здоровье, медицина и еда;
11. Образование и культура;
12. Туризм;
13. Религиозные дела;
14. Почта, телекоммуникации, радиовещание, электронные системы и операции;
15. Защита; и
16. Занятость.

Каковы требования для получения бизнес-лицензии?

Требования варьируются в зависимости от уровня риска бизнеса, при этом для категорий высокого риска требуется больше разрешений и лицензий.

Первым этапом процесса является получение ИНН через систему ЕОП. Чтобы зарегистрироваться для ИНН, компаниям необходимо будет предоставить следующую информацию:

- номер налогоплательщика (Идентификационный номер налогоплательщика – ИНН);
- код вида деятельности по КБЛИ;
- бизнес-профиль;
- структура капитала бизнеса;
- Предлагаемое местонахождение бизнеса.

Кроме того, система ЕОП будет связана со всеми соответствующими министерствами, такими как Министерство финансов, Министерство внутренних дел и Министерство законодательства и прав человека.

Предпринимательская деятельность с низким уровнем риска

Предпринимательская деятельность с низким уровнем риска требуется только для получения ИНН, чтобы начать свою деятельность. Помимо формального идентификатора бизнеса, ИНН также служит идентификационным номером импорта компании, а также номером для регистрации в национальной программе социального страхования.

Бизнес-деятельность со средним и низким уровнем риска

Предпринимательская деятельность в этой категории должна получить ИНН и сертификат стандартов до начала деятельности. Сертификат стандартов — это заявление о выполнении определенных стандартов бизнеса или продукции, которое необходимо заполнить через систему ЕОП.

ИНН позволяет бизнесу вести деятельность от «подготовки до «коммерческой стадии».

Подготовительный этап включает в себя:

- Закупка инструментов или оборудования;
- Приобретение земли;
- Подбор рабочей силы;
- Техничко-экономическое обоснование;
- Финансирование операций на этапе строительства.

Коммерческий этап включает в себя:

- Производство товаров/услуг;
- Распространение товаров/услуг;
- Маркетинг товаров/услуг;
- Другая коммерческая деятельность.

Бизнес-деятельность со средним уровнем риска

Для коммерческой деятельности со средним уровнем риска компаниям необходимо будет получить ИНП и Сертификат стандартов. Однако сертификат должен быть подтвержден центральным или региональным правительством.

Компании с ИНП и «непроверенным» сертификатом стандартов разрешается осуществлять только деятельность на стадии подготовки операций.

Как только центральное или региональное правительство удостоверится, что бизнес выполнил определенные бизнес-стандарты, они выдадут «подтвержденный» сертификат, и компания может начать коммерческую стадию операций.

Предпринимательская деятельность с высокой степенью риска

Бизнес-деятельность с высоким риском потребует ИНП и лицензии на работу. Лицензия будет выдана после того, как бизнес выполнит определенные условия и проверки, установленные центральным или региональным правительством, которые могут включать анализ воздействия на окружающую среду.

Однако ИНП позволяет бизнесу вести деятельность на стадии подготовки операций.

В зависимости от предоставляемых продуктов или услуг предприятиям может потребоваться получить другие вспомогательные лицензии для ведения коммерческой деятельности независимо от того, к какому уровню риска относится их деятельность.

Иллюстрацию лицензионных требований можно увидеть ниже.

Деловая линия	Масштаб бизнеса	Уровень риска	Лицензия	Орган, выдавший документ
Оптовая продажа	Микро, малый, средний и большой	Низкий	ИНП	Губернатор, регент, или мэр
Оператор электронной коммерции	Большой и средний	Высокий	ИНП и лицензия	Министерство торговли
Экспедирование грузов	Все размеры	Средней высоты	ИНП и Сертификат стандартов	Губернатор

Официальные представительства

Открытие официального представительства (ОП) – самый быстрый и простой способ создания юридического лица в стране. Эта установка является временной договоренностью — ОП не разрешается заниматься какой-либо коммерческой деятельностью, выставлять счета, подписывать контракты или получать какой-либо доход. Однако иностранные инвесторы могут владеть 100 процентами этого предприятия и не должны вносить тот же оплаченный капитал, который требуется ИИК.

Сводный закон Индонезии внес поправки в ОП и вводит четыре типа:

- Зарубежное официальное представительство (ЗОП);
- Официальное представительство иностранной торговой компании (ТОП);
- Официальное представительство иностранной строительной компании (ИСКОП);
- Официальное представительство иностранной электроэнергетической компании (ИЭЖКОП).

Кроме того, закон упростил процесс создания представительства в Индонезии.

Деловая активность ОП ограничивается исследованием рынка, получением информации о потенциальных клиентах, развитием торговых контактов и сбором информации о правилах и законах. Однако ИСКОП и ИЭЖКОП могут приносить доход.

Зарубежное официальное представительство (ЗОП)

ЗОП идеально подходит для инвесторов, которые все еще изучают возможности в Индонезии. ЗОП ограничивается некоммерческой деятельностью, и нет никаких ограничений на трудоустройство иностранных граждан. Однако, если ЗОП нанимает иностранных рабочих, то оно также обязано нанимать граждан Индонезии.

Ограничения ЗОП:

- Работа в качестве посредника, координатора или руководителя иностранной материнской компании;
- Подготовка к регистрации иностранной инвестиционной компании в Индонезии;
- Неучастие в управлении филиалом или дочерней компанией головной компании в Индонезии;
- ЗОП не получает доходов в Индонезии.

ЗОП должно быть зарегистрировано в офисном здании в столице любой провинции Индонезии. Кроме того, ЗОП классифицируются как бизнес-субъекты с низким уровнем риска, и поэтому для начала работы им требуется только идентификационный номер предприятия (ИНП) и регистрация ЗОП.

Официальное представительство иностранной торговой компании (ТОП)

ТОП выступает в качестве агента по продаже, покупке или производству для иностранной головной компании, и ему запрещено заниматься какой-либо торговой или коммерческой деятельностью. Для создания ТОП требуется ИНП и бизнес-лицензия ТОП для торгового сектора (Бизнес-Лицензия Представителя Внешнеторговой Компании В Области Торговли Через Электронные Системы — «БЛПВК для ТЭС»).

Каждое ТОП должно иметь БЛПВК, если ТОП хочет осуществлять импорт, это должно быть сделано через местную компанию, имеющую бизнес-лицензию, или через иностранную инвестиционную компанию, имеющую общий идентификационный номер импорта.

Иностранные организаторы электронной коммерции должны учредить ТОП, если они соответствуют следующим критериям:

- наличие более 1000 сделок с клиентами в течение года; и/или
- доставка клиентам более 1000 посылок за год.

Официальное представительство иностранной строительной компании (ИСКОП)

ИСКОП— это представительство иностранных строительных компаний, и, в отличие от компаний КРРА и КРЗА, ИСКОП может осуществлять проекты в Индонезии через совместное предприятие с местной строительной компанией. Субъект ИСКОП должен получить сертификат ИНП и бизнес-субъекта (Сертификат Бадан Усаха) (СБУ).

Помимо создания совместного предприятия с местной строительной фирмой, ИСКОП также должно соблюдать следующие требования:

- Выполнять все требования по лицензированию бизнеса;
- Нанять индонезийца на должность главы представительства ИСКОП;
- Использование сложных, эффективных и экологически безопасных технологий;
- Отдавать приоритет использованию местных строительных материалов;
- Нанимать больше индонезийских рабочих, чем иностранных, на уровне специалистов;
- Осуществлять передачу знаний и технологий индонезийским рабочим.

Совместное предприятие с местной строительной фирмой также должно соответствовать различным техническим критериям, таким как указание прав, ответственности и обязательств в письменном соглашении между сотрудничающими предприятиями. Кроме того, не менее 50 процентов себестоимости любых строительных работ, проводимых совместным предприятием, должно быть выполнено на суше, и не менее 30 процентов стоимости проекта должно нести предприятие ИСКОП.

Официальное представительство иностранной электроэнергетической компании (ИЭЭКОП)

ИЭЭКОП является представительством предприятий в сфере вспомогательных услуг в области электроэнергетики. ИЭЭКОП должно получить сертификат ИНП и бизнес-объекта. Бизнес-лицензия ИЭЭКОП предоставляется для следующих видов деятельности:

- Строительство электроустановки;
- Консультации по установке электричества;
- Обслуживание электроустановки.

ИЭЭКОП может оказывать дорогостоящие вспомогательные услуги по электроснабжению со следующим порогом:

- Проекты по строительству и монтажу электроэнергетической инфраструктуры на сумму не менее 100 млрд рупий (6,9 млн долларов США);
- Проекты по консультированию в области технического обслуживания и установки электроэнергии на сумму не менее 10 миллиардов рупий (696 000 долларов США).

Кроме того, представительство ИЭЭКОП должно назначить гражданина Индонезии ответственным за офис и осуществлять передачу технологий и знаний индонезийским работникам. ИЭЭКОП должно отдавать приоритет использованию отечественных продуктов, а также использовать высокотехнологичные и экологически безопасные технологии.

Организация ОП

Иностранные инвесторы, желающие открыть общее ОП, должны будут выполнить следующие требования:

- Зарегистрироваться через онлайн-систему ЕОП;
- Иметь Устав головной компании, заверенный нотариусом и посольством Индонезии в стране происхождения головной компании;
- Иметь письмо о назначении от посольства Индонезии, расположенного в стране происхождения головной компании;
- Иметь последнюю финансовую отчетность головной компании
- Иметь нотариально заверенное соглашение о намерениях; и располагать посольством Индонезии, расположенным в стране происхождения головной компании;
- Иметь сертификаты, подтверждающие компетентность в соответствующей отрасли или в подсекторе;
- Иметь договоры аренды;
- Должен находиться в столице провинции; и
- Иметь письмо, в котором говорится, что ОП не будет заниматься какой-либо коммерческой деятельностью в Индонезии.

Как было сказано выше, желающим открыть представительство ИСКОП или ИЭЭКОП потребуется получить дополнительные лицензии.

Индивидуально зарегистрированные компании

Постановление правительства № 8 от 2021 г. (ПП 8/2021), имплементирующее постановление Сводного закона, которое вносит поправки в Закон о компаниях 2007 г., вводя понятие «частные компании», а также оставляя необходимый минимальный оплаченный капитал на усмотрение учредителя (учредителей) общества.

Частные компании — это новый тип категории компаний в Индонезии, которые могут быть зарегистрированы одним лицом в возрасте не менее 17 лет. Инвесторы должны учитывать, что ПП 8/2021 касается только граждан Индонезии.

ПП 8/2021 устанавливает критерии, по которым предприятия могут быть отнесены к микро- или малым предприятиям, что ранее не регулировалось. С помощью этой реформы правительство надеется увеличить количество официально зарегистрированных микро- и малых предприятий, которые, таким образом, будут платить налоги, а также вносить вклад в национальные программы социального обеспечения. В настоящее время большинство из 64 миллионов микро-, малых и средних предприятий (ММСП) Индонезии относятся к неформальному сектору и на них занято более 70 миллионов неформальных работников.

Важно отметить, что частная компания применима только к предприятиям, относящимся к категории микро- или малых предприятий. В ПП 8/2021 говорится, что предприятия, отнесенные к категории микро- или малых предприятий, должны соответствовать следующим критериям капитала или годовых продаж.

Кроме того, для регистрации компании, находящейся в индивидуальном владении, не требуется учредительный договор, вместо этого физическому лицу необходимо заполнить заявление об учреждении через веб-сайт Министерства законодательства и прав человека (МЗПЧ) для получения свидетельства о регистрации. Заявление должно содержать следующую информацию:

Масштаб предприятия	Капитал	Годовой объем продаж
Микро	До 1 миллиарда рупий (69 000 долларов США), без учета земли и зданий.	До 2 миллиардов рупий (138 000 долларов США)
Малое	Более 1 миллиарда рупий (69 000 долларов США) и до 5 миллиардов рупий (345 000 долларов США), без учета земли и зданий.	Более 2 миллиардов рупий (138 000 долларов США) и до 15 миллиардов рупий (1 миллион долларов США)

- Название и местонахождение компании;
- Цель и деятельность компании;
- Размер уставного, выпущенного и оплаченного капитала общества;
- Количество акций компании;
- Данные учредителя компании;
- Налоговый номер учредителя компании.

Частная компания должна изменить свой юридический статус на общество с ограниченной ответственностью, если количество акционеров составляет более одного человека или бизнес больше не соответствует критериям микро- или малого бизнеса.

Еще одним важным аспектом в отношении частной компании является то, что их ответственность ограничена капиталом компании.

Минимальный требуемый уставной капитал

ПП 8/2021 предусматривает, что размер оплаченного капитала согласовывается с учредителем (учредителями) компании. Однако это не относится к компаниям в определенных сферах деятельности, которые обязаны иметь оплаченный капитал до начала деятельности.

Согласно Закону о компаниях 2007 года, компании должны иметь оплаченный капитал не менее 50 миллионов рупий (3 450 долларов США).

После того, как учредитель (учредители) компании согласился с размером уставного капитала, они должны оплатить не менее 25 процентов от общего оплаченного капитала, а подтверждение оплаты должно быть представлено в электронном виде в МЗПЧ в течение 60 дней с даты создания.

Обязанность подавать финансовую отчетность

Финансовые отчеты частных компаний должны быть представлены в течение шести месяцев после окончания их отчетного периода. Непредставление финансовой отчетности влечет за собой административные санкции, начиная от письменного предупреждения и заканчивая приостановлением деятельности.

Упрощение ведения бизнеса для ММСП

ММСП являются основой экономики Индонезии (составляя 60 процентов ВВП), а также крупнейшим источником занятости.

Однако основным препятствием для этих предприятий является то, что они не имеют доступа к банковским кредитам и другим видам финансирования, поскольку они и их работники не зарегистрированы. Это затрудняет для правительства поддержку расширения и роста ММСП или их выживания с начала пандемии. В результате, по оценкам, 43 процента индонезийских ММСП были

вынуждены закрыться, и ожидается, что закроются еще несколько, поскольку правительство продлило меры частичной изоляции в стране.

ПП 8/2021 может предоставить физическим лицам защиту и преимущества обществам с ограниченной ответственностью без необходимости выполнения всех административных требований. Кроме того, эти организации могут получить доступ к источникам финансирования, например, через небанковские учреждения. Эти организации (например, финтех-фирмы) могут предоставлять микрозаймы и уже завоевывают популярность среди многочисленного населения страны, не имеющего доступа к банковским услугам или недостаточно охваченного банковскими услугами.

Микрозаймы популярны из-за их удобства, поскольку для выдачи средств обычно требуется всего 24 часа, а сроки и сроки погашения небольшие и короткие — заемщики обычно получают не более 100 долларов США.

Новые меры защиты и расширения прав и возможностей малого бизнеса

Постановление правительства Индонезии № 7 от 2021 года (ПП 7/2021) направлено на обеспечение большей защиты и расширения прав и возможностей индонезийских кооперативов, микро-, малых и средних предприятий (ММСП).

ПП 7/2021 предоставляет несколько возможностей для поощрения роста местных ММСП, например, обязывает региональные органы власти выделять не менее 30 процентов общей земельной площади под коммерческие площади для продвижения и развития ММСП. Кроме того, регулирование упростило для ММСП получение бизнес-лицензии, снижение налогов и льгот, а также освобождение от уплаты провинциальной или региональной/городской минимальной заработной платы.

Новые критерии ММСП

ПП 7/2021 расширяет критерии для ММСП. Раньше было только два критерия: активы и выручка, и у каждого был свой порог признания компании ММСП. В соответствии с ПП 7/2021 ММСП классифицируются по их деловому капиталу или годовому объему продаж. Критерии исключают землю и здания.

Микропредприятия

Микропредприятия — это предприятия с капиталом не более 1 миллиарда рупий (69 900 долларов США) и годовым объемом продаж не более 2 миллиардов рупий (139 800 долларов США).

Малые предприятия

Малые предприятия - это предприятия с капиталом более 1 миллиарда рупий (69 900 долларов США) и годовым объемом продаж более 2 миллиардов рупий (139 000 долларов США), но менее 5 миллиардов рупий (349 551 доллар США).

Средние предприятия

Средние предприятия - это предприятия с капиталом более 5 миллиардов рупий (349 551 доллар США) и годовым объемом продаж более 15 миллиардов рупий (1,04 миллиона долларов США), но менее 50 миллиардов рупий (3,5 миллиона долларов США).

Простота получения лицензии на ведение бизнеса

Сводный закон внедрил централизованную систему лицензирования бизнеса. ММСП нужно только представить свое национальное удостоверение личности и рекомендательное письмо от ассоциации своего района онлайн, чтобы получить свой бизнес-номер.

Правительство предоставит техническое руководство, консультации и обучение для всех ММСП в этом процессе, надеясь, что это также повысит их знания национальных стандартов, таких как сертификация Халяль, а также других нормативных сертификатов.

Простота получения финансирования и стимулов

ММСП могут использовать свою коммерческую деятельность в качестве формы кредитной гарантии для получения финансирования. Кроме того, их процесс налогового администрирования был упрощен.

Микро- и малые предприятия имеют право на льготы в виде:

- снижение или освобождение от региональных налогов;
- снижение или облегчение региональных сборов;
- субсидированные кредиты;
- капитал для ММСП с инновационными продуктами, которые имеют рыночный потенциал или основаны на технологиях;
- финансирование прав интеллектуальной собственности;
- профессиональное обучение;
- поддержка исследований и разработок.

Правительство может выступать гарантом до 80 процентов кредитов или финансирования, предоставляемых банками и другими небанковскими финансовыми учреждениями ММСП. Микро- и малые предприятия должны в первую очередь соответствовать следующим критериям:

- должны только что начать коммерческую деятельность или уже быть в работе;
- иметь валовой доход не более 7,5 миллиардов рупий (524 381 доллар США) в год;
- деловая активность в:
 - сельском хозяйстве;

- » плантациях;
- » домашнем скоте;
- » гостевых домах/хостелах;
- » пансионатах;
- » кемпингах;
- » промышленности;
- » транспорте;
- » ресторанах; и
- » ларьках; и/или

- должны приобретать государственные товары или услуги в электронном виде.

Средние и крупные предприятия также могут получить вышеупомянутые стимулы, если они разрабатывают экспортно-ориентированную продукцию, нанимают местную рабочую силу, используют микро- или малые предприятия для расширения бизнеса, а также обучают и проводят программы повышения квалификации для микро- или малых предприятий.

ММСП также освобождаются от уплаты региональных/городских минимальных ставок заработной платы.

Приоритетное расположение и развитие

ПП 7/2021 обязывает министерства, государственные предприятия, а также региональные и частные предприятия выделять 30 процентов своих коммерческих площадей, торговых центров и общественной инфраструктуры для продвижения и развития ММСП. Общественная инфраструктура включает аэропорты, зоны отдыха и обслуживания платных дорог, железнодорожные вокзалы и терминалы.

Арендная плата за площадь, используемую для продвижения ММСП, не должна превышать 30 процентов от коммерческой арендной платы.

Правительство и государственные организации помогают стимулировать спрос

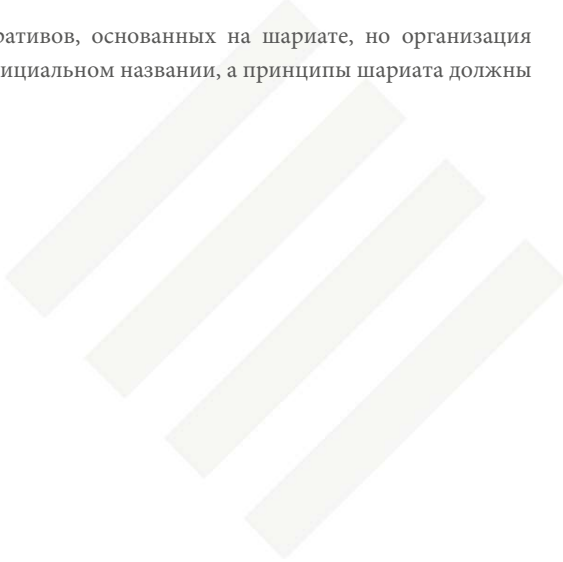
Центральное и региональное правительство (правительства) обязаны выделять 40 процентов своего бюджета на закупку товаров и услуг для ММСП.

Кооперативы

Есть также новые положения для помощи индонезийским кооперативам. ПП 7/2021 снижает требования к первичным кооперативам с 20 членов до девяти, и теперь кооперативы могут быть как одноцелевыми, так и многоцелевыми кооперативами, направленными на привлечение большего числа членов через это предприятие.

Шариатские кооперативы

GR 7/2021 разрешает создание кооперативов, основанных на шариате, но организация должна содержать слово «шариат» в официальном названии, а принципы шариата должны быть указаны в уставе кооперативов.



Налогообложение

Парламент Индонезии утвердил Гармонизированный Налоговый Закон (ГНЗ), который изменит существующую налоговую структуру. Изменения включают увеличение ставки налога на добавленную стоимость (НДС), новый налог на выбросы углерода, отмену планов по снижению корпоративного подоходного налога (КПН) и изменения основной ставки налога на доходы физических лиц (НДФЛ).

Новый закон направлен на оптимизацию сбора и соблюдения налоговых поступлений на фоне того, что государственные доходы уже сократились, чтобы покрыть расходы, вызванные пандемией, хотя некоторые бизнес-группы ставят под сомнение сроки повышения налогов, учитывая, что восстановление экономики все еще неустойчиво. Законопроект может принести до 250 триллионов рупий (17,5 миллиардов долларов США) налоговых поступлений, что эквивалентно 1,5 процента ВВП.

Корпоративное налогообложение

Корпоративный подоходный налог установлен по базовой ставке 22 процента на 2022 финансовый год. Существует несколько льгот, предоставляемых предприятиям в отношении КПН если они выполняют следующие условия:

- Компании, котирующиеся на фондовой бирже и предлагающие минимальные требования в размере 40 процентов от общего акционерного капитала, облагаются трехпроцентным налоговым вычетом по сравнению со стандартной ставкой;
- Компании с годовым оборотом в 50 млрд рупий (3,5 млн долларов США) имеют право на 50-процентное снижение налога по сравнению со стандартной ставкой, которая применяется пропорционально к части валового оборота до 4,8 млрд рупий (336 000 долларов США);
- Компании с валовым оборотом не более 4,8 млрд рупий (336 000 долларов США) облагаются налогом в размере 0,5% от общего оборота.

Налог на добавленную стоимость

Налог на добавленную стоимость в Индонезии взимается с оказания услуг или передачи налогооблагаемых товаров. Ставки НДС указаны ниже:

- 11 процентов для большинства производителей, розничных торговцев, оптовиков и импортеров с апреля 2022 года и 12 процентов к 2025 году;
- Экспорт материальных и нематериальных товаров облагается НДС по нулевой ставке; и
- Экспорт услуг облагается нулевым процентным НДС.

НДС в период подготовки к производству

До Сводного закона, если юридическое лицо, облагаемое налогом на добавленную стоимость, не вышло за пределы предпроизводственной стадии (не экспортировало или не поставило какие-либо облагаемые НДС товары или услуги) в течение определенного периода времени, то юридическое лицо считается неспособным производить любой «входной НДС», который уже зачтен и, следовательно, больше не может быть востребован.

Согласно постановлению РМК-18/2021, в постановлении подчеркивается этот момент и то, что юридическое лицо, облагаемое НДС, считается не осуществившим поставку, если оно не экспортировало или не поставило какие-либо услуги или товары, облагаемые НДС. Любые поставки, осуществляемые для собственного использования организацией или в качестве подарка клиентам, или поставки из головного офиса или филиала, не считаются поставками при оценке того, вышла ли организация за пределы подготовительного этапа.

Предпроизводственный этап обычно составляет три года, который продлевается для производственных секторов и секторов бизнеса в рамках национальных стратегических проектов до пяти или шести лет соответственно.

Зачёт НДС

Сводный закон содержит несколько положений, касающихся зачета НДС, а именно в отношении входного НДС. Положения устанавливают, что входной НДС не может быть зачислен и должен быть возвращен в государственную казну субъектом, облагаемым НДС, в случае, если субъект получил возмещение переплаты по налогу и/или зачислил входной НДС в качестве выходного НДС, подлежащего уплате в налоговом периоде.

Кроме того, если плательщику НДС компенсируются излишне уплаченные налоговые платежи, плательщику НДС не может быть возмещена сумма в следующем налоговом периоде.

Зачет входного НДС до того, как предприятие станет плательщиком НДС

Если Генеральное налоговое управление считает, что организация может облагаться НДС, то входящий НДС до этого теперь может быть зачтен в размере 80 процентов исходящего НДС.

Удерживаемый налог

Удерживаемый налог применяется как к компаниям-резидентам, так и к компаниям-нерезидентам в Индонезии. Ставка налога на дивиденды составляет 15 процентов для резидентов и 20 процентов для нерезидентов (если они не имеют применимого соглашения об избежании двойного налогообложения). Ставка налога у источника на проценты и роялти также установлена в размере 15 процентов для резидентов и 20 процентов для нерезидентов.

Ставки налога у источника для компаний-резидентов и нерезидентов в Индонезии

Характер дохода	Ставка налога (%)	
	Резиденты	Нерезиденты
Дивиденды	15	20
Проценты	15	20
Роялти	15	20

Заключительный подоходный налог

Определенные виды доходов облагаются заключительным подоходным налогом в размере определенной валовой суммы дохода.

Тип дохода	Налоговая ставка (%)
Аренда земли и/или здания	10
Поступления от передачи земли и прав на строительство	2,5
Плата за выполнение строительных работ	2/3/4
Плата за планирование строительных работ	4/6
Стоимость авторского надзора за строительными работами	4/6
Проценты по срочным или сберегательным депозитам и по сертификатам Банка Индонезии, кроме тех, которые подлежат уплате банкам, действующим в Индонезии, и утвержденным государством пенсионным фондам	20
Проценты по облигациям, кроме тех, которые выплачиваются банкам, работающим в Индонезии, и утвержденным государством пенсионным фондам	10
Доходы от продажи акций на фондовых биржах Индонезии. Чтобы использовать эту ставку, акционеры-учредители должны заплатить налог в размере 0,5% от рыночной цены своих акций при листинге.	0,1
Доход от лотерейных призов	25
Определенный доход, полученный юридическими лицами (кроме частных представительств) с валовым оборотом не более 4,8 млрд рупий (334 000 долларов США) за один финансовый год.	0,4

Подходный налог

Иностранным работникам необходимо знать, что личный подходный налог (НДФЛ) в Индонезии определяется по схеме самостоятельной налоговой оценке.

В стране принята всемирная система налогообложения доходов, что означает, что лица, считающиеся налоговыми резидентами Индонезии, платят налог правительству с доходов, полученных ими в Индонезии, а также с доходов, полученных ими за границей, если только не существует применимого соглашения об избежании двойного налогообложения.

Налогоплательщики-нерезиденты будут обязаны платить НДФЛ только за доход, который они зарабатывают в Индонезии, если только страна, в которой они являются налоговым резидентом, не имеет применимого налогового соглашения с Индонезией. В этих случаях налогоплательщик может не платить никаких налогов в Индонезии или платить уменьшенную сумму.

Учитывая эти налоговые режимы, иностранным работникам важно понимать свои налоговые обязательства в Индонезии. Рекомендуется воспользоваться услугами зарегистрированных местных налоговых консультантов, чтобы помочь определить, какой режим налогового законодательства будет применяться вместе с любыми исключениями, которые могут возникнуть.

Право на уплату подходного налога

В соответствии с предыдущим законом Индонезии о подходном налоге физическое лицо считается субъектом внутреннего налогообложения, если оно находится в стране более 183 дней в течение 12-месячного периода или имеет намерение остаться в Индонезии.

В РМК 18/2021 правительство предоставило дополнительные разъяснения по определению «проживания в Индонезии» и «намерения остаться в Индонезии».

«Проживание в Индонезии» определяется как физическое лицо, которое:

- Проживает в Индонезии по месту жительства, которое находится в их распоряжении и к которому можно получить доступ в любое время, которым они владеют, арендуют и которое не является местом транзита;
- Иметь свои жизненные интересы в Индонезии;
- Имеют обычное место жительства в Индонезии.

«Намерение остаться в Индонезии» должно быть подтверждено следующими документами:

- Разрешение на постоянное пребывание;
- Виза с ограниченным сроком пребывания;
- Разрешение на ограниченное пребывание; или
- Другие документы, подтверждающие их пребывание в Индонезии более 183 дней.

Территориальное налогообложение для иностранцев

Иностранцы, ставшие субъектами внутреннего налогообложения, будут облагаться налогом только на доход, полученный в Индонезии. Это применимо только в том случае, если они соответствуют требованиям к экспертизе из Приложения II РМК-18.

Однако их экспертиза должна быть подкреплена следующим:

- Сертификатом, выданным уполномоченным государством учреждением, или наличием не менее пяти лет опыта работы в области науки, техники и математики;
- Обязательством по передаче знаний гражданину Индонезии.

Территориальный налоговый режим доступен в течение четырех лет проживания. Если иностранное физическое лицо покинет Индонезию и снова въедет в Индонезию в течение четырехлетнего периода, территориальное налогообложение начнется с того момента, когда оно впервые стало субъектом внутреннего налогообложения.

Иностранцы, желающие подать заявку на территориальный налоговый режим, должны сделать это через Генеральное Налоговое Управление (ГНУ). Те, кто уже был субъектом внутреннего налогообложения до выдачи РМК-18/2021, также могут обратиться в ГНУ за этим налоговым режимом. В случае одобрения территориальное налогообложение начнется со 2 ноября 2020 года.

Некоторые иностранные экспатрианты из-за своего особого правового статуса не считаются налоговыми резидентами Индонезии и освобождаются от уплаты НДФЛ, даже если они находятся более 183 дней в году или проживают и намереваются остаться в Индонезии.

Эти исключения распространяются на:

- Иностранный дипломатический и консульский персонал;
- Военнослужащие и гражданские служащие иностранных вооруженных сил;
- Представители международных организаций, указанные министром финансов.

Что касается налоговых ставок, резиденты и нерезиденты облагаются налогом по-разному:

- Резиденты облагаются удерживаемым прогрессивным налогом (их чистый налогооблагаемый доход устанавливается по дифференцированным ставкам, при этом текущие ставки варьируются от пяти процентов до максимум 30 процентов, в зависимости от дохода физического лица);
- Нерезиденты облагаются окончательным фиксированным подоходным налогом в размере 20 процентов от валового дохода.

Ставки подоходного налога с населения в Индонезии

Годовой доход	Показатель (%)
До 60 миллионов рупий (4 220 долларов США)	5
От 60 миллионов рупий (4 220 долларов США) до 250 миллионов рупий (17 500 долларов США)	15
От 250 миллионов (17 500 долларов США) до 500 миллионов рупий (35 170 долларов США)	25
От 500 миллионов рупий (35 170 долларов США) до 5 миллиардов рупий (351 000 долларов США)	30
Более 5 миллиардов рупий (351 000 долларов США)	35

Вычеты и помощь

Есть несколько элементов, которые можно вывести из валового дохода при определении годового налогооблагаемого дохода физического лица.

Стоит отметить, что семья рассматривается как единая налоговая отчетная единица с единым идентификационным номером налогоплательщика (ИНН) на имя главы семьи. Главе семьи необходимо сообщить о доходах супруга и детей, находящихся на его иждивении, в налоговой декларации.

Для налогоплательщиков-резидентов доступны следующие личные вычеты.

Вычеты по подоходному налогу в Индонезии

Основа вычета	Сумма вычета в год
Индивидуальный налогоплательщик	54 миллиона рупий (3 739 долларов США)
Супруг	Дополнительные 4,5 миллиона рупий (311 долларов США)
Каждый иждивенец (максимум 3)	Дополнительные 4,5 миллиона рупий (311 долларов США)

Обязательства работодателя по соблюдению

Подоходный налог в Индонезии в основном уплачивается работодателем путем удержания. Налог, удержанный работодателями, должен ежемесячно перечисляться в государственный орган.

Обязательства сотрудников по соблюдению требований

Иностранцы обязаны заполнить годовую налоговую декларацию и рассчитать свои налоговые обязательства до 31 марта следующего налогового года.

Большая часть НДФЛ выплачивается за счет установленных законом удержаний работодателя с заработанного дохода. Однако для любого другого дохода, который налогоплательщик в Индонезии получает на регулярной основе, он должен ежемесячно уплачивать предварительные налоги в налоговый департамент на основе дохода, полученного в предыдущем году.

Подача налоговой декларации

Для подачи налоговой декларации физическое лицо должно зарегистрироваться в качестве налогоплательщика, чтобы получить идентификационный номер налогоплательщика (ИНН). Иностранцы должны получить ИНН если они являются налоговыми резидентами.

В то время как работодатели несут ответственность за удержание налога из заработной платы своих сотрудников, ответственность за регистрацию в качестве налогоплательщика и подачу налоговых деклараций лежит на каждом работнике.

Снятие с налогового учета при выезде из Индонезии

Настоятельно рекомендуется, чтобы экспатрианты, покидающие Индонезию, навсегда аннулировали свою налоговую регистрацию, чтобы избежать недоразумений и, таким образом, не считаться постоянно налоговым резидентом Индонезии.

Для этого иностранцы должны подать заявление в местную налоговую инспекцию, которая затем проведет налоговую проверку деклараций налогоплательщика и подтверждающих документов, прежде чем дать разрешение на снятие с учета.

Лицо должно обеспечить наличие всех документов, связанных с налогами, в ожидании налоговой проверки (включая банковские выписки, ведомости о заработной плате, иностранную налоговую документацию, если имеется, трудовые договоры и т. д.).

Дивиденды и офшорные доходы освобождены от подоходного налога

Для увеличения инвестиций в финансовые рынки и реальный сектор Индонезии правительство предоставило льготы по налогу на прибыль для иностранных дивидендов, полученных отечественными налогоплательщиками. Требования реинвестирования не требуются для внутренних дивидендов, полученных отечественными корпоративными налогоплательщиками.

Такие уступки потребуют реинвестирования в течение определенного периода с момента получения дивидендов. РМК-18/2021 содержит подробную информацию об этих требованиях к реинвестированию:

Квалификационные реинвестиции следующие:

- Инвестиции в инструменты финансового рынка, такие как:
 - » Государственные облигации, включая инструменты шариата;
 - » Облигации или сукук, выпущенные государственным предприятием, частными компаниями;
 - » Финансовые вложения в банки восприятия, в том числе шариатские банки;
 - » Другие легальные формы инвестиций.

К вложениям в финансовые инструменты вне денежного рынка относятся:

- Инвестиции в реальный сектор;
- Инвестиции в инфраструктуру через государственно-частное партнерство;
- Долевое участие в уже существующей компании, зарегистрированной в Индонезии;
- Сотрудничество с Фондом национального благосостояния Индонезии;
- Кредитование малого и среднего бизнеса в Индонезии.

Инвестиции должны удерживаться в течение как минимум трех лет с момента получения дивидендов или офшорного дохода. Налогоплательщик также должен инвестировать дивиденды или офшорный доход в квалифицируемые инвестиции до конца третьего или четвертого месяца после окончания финансового года. Наконец, инвестиции не могут быть переведены, кроме как в другие квалифицируемые инвестиции.

Тип дохода	Необходимость реинвестирования	Порог (%)
Внутренние дивиденды, полученные корпоративными налогоплательщиками	Нет	не применимо
Внутренние дивиденды, полученные отечественными налогоплательщиками-физлицами	Да	Нет
Оффшорные дивиденды, полученные отечественными налогоплательщиками – от зарегистрированной на бирже компании	Да	Нет
Оффшорные дивиденды, полученные отечественными налогоплательщиками – от зарегистрированной на бирже компании	Да	30
Оффшорный доход, полученный от постоянного представительства (ПП)	Да	30
Оффшорный доход, полученный от активного бизнеса (не от ПП или дочерней компании)	Да	Нет

Примечание: 30 процентов от прибыли после уплаты налогов.

Источник: PwC — Taxflash.

Если требование о реинвестировании предусматривает 30-процентный порог, налогоплательщик может воспользоваться полным освобождением, если этот порог будет выполнен. Однако, если реинвестирование меньше 30-процентного порога, налогоплательщик должен уплатить подоходный налог с разницы между суммой инвестиций и 30-процентным порогом, чтобы воспользоваться освобождением.

Инвесторы должны учитывать, что освобождение не распространяется на иностранных граждан, которые используют соглашение об избежании двойного налогообложения (ИДН) между Индонезией и страной-партнером/юрисдикцией ИДН.

Цифровой налог

С июля 2020 года поставщики цифровых услуг-нерезиденты в Индонезии теперь могут быть назначены сборщиками НДС и, как таковые, теперь обязаны собирать 10-процентный НДС и платить правительству Индонезии.

Следующие цифровые нематериальные товары теперь будут облагаться НДС:

- Использование или право на использование защищенных авторским правом материалов в области искусства, науки и литературы, таких как электронные книги, журналы, программное обеспечение;
- Право на использование записанных изображений или звуков, которые распространяются, среди прочего, через оптоволокно, спутник или кабель;
- Записи изображений или звукозаписи, используемые в телевизионных передачах, радиопередачах, которые распространяются, среди прочего, по оптоволокну, спутнику или кабелю;
- Кинофильмы или видеокассеты, используемые для телевизионных передач.

Правительство признает следующие субъекты электронной коммерции на основании их деятельности:

- Коммерсанты (продавцы): предприятия или частные лица, которые осуществляют электронные предложения через электронные системы, управляемые или принадлежащие им самим, либо через организатора электронной коммерции.
- Организаторы электронной торговли (ОЭТ): предприятия или частные лица, предоставляющие электронные системы для упрощения операций электронной торговли. К ним относятся бизнес-модели, такие как потоковые онлайн-платформы, онлайн-рынки, онлайн-реклама и платформы сравнения цен, среди прочего.
- Организаторы посреднических услуг (ОПУ): это предприятия или частные лица, предоставляющие средства поисковых систем (например, Google, Bing) или предоставляющие услуги хранения информации (хостинг и кэширование).

Вышеупомянутые юридические лица могут быть как отечественными, так и иностранными предприятиями, и юридические требования для каждого типа также будут различаться.



МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЧТЕНИЯ



Возможности для иностранных инвесторов в цифровой экономике Индонезии *Брифинг АСЕАН, март 2021 г.*

В этом выпуске Брифинг АСЕАН мы представляем обзор цифровой экономики Индонезии, ее динамичной стартап-сцены и того, как инвесторы могут использовать Сингапур в качестве базы для экспансии в страну. Затем мы анализируем новые законы Индонезии о цифровом налогообложении и процесс соблюдения требований иностранными компаниями.

ДОСТУПНО ЗДЕСЬ

Отечественные продавцы

Отечественные продавцы должны получить бизнес-лицензию от государственного Агентства единой онлайн-подачи (ЕОП). Согласно Стандартной классификации сфер бизнеса страны, предприятия, осуществляющие торговлю через Интернет, должны соответствовать классификации KBLI 4791.

Отечественные организаторы электронной коммерции

Предприятия, которые управляют собственными средствами электронной коммерции, классифицируются как ОЭТ и должны получить специальную лицензию "Разрешениями на ведение бизнеса через электронные системы" (бизнес-лицензия на торговлю через электронную систему (РВБЭС)).

РВБЭС может применяться через систему ЕОП и предприятия должны будут придерживаться определенных критериев, чтобы иметь право на участие. Критерии, такие как:

- Получение сертификата поставщика электронных систем в течение 14 дней после выдачи РВБЭС;
- Обязательство по предоставлению правительству имя веб-сайта и/или приложения;
- Обязательство по созданию раздела жалоб потребителей на своем сайте/в приложении, который включает адрес электронной почты и контактный номер в дополнение к реквизитам Главного управления по защите прав потребителей и соблюдению правил торговли;
- ОЭТ должен предоставлять средства, которые информируют клиентов или связывают их с веб-сайтом Агентства ЕОП;
- Предприятие должно предоставлять данные о своих транзакциях (подписчики, платежи, жалобы, контракты, отгрузки и т. д.) в Статистическое управление Индонезии (БПС), государственное учреждение, ответственное за проведение статистических обследований.

Иностранные продавцы

Иностранные продавцы должны предоставить действующую бизнес-лицензию, выданную в стране, где они зарегистрированы, местной компании ОЭТ, которая предоставляет их средства электронной связи. Затем отечественный ОЭТ должен будет сообщать БПС обо всех транзакционных действиях (абоненты, платежи, жалобы, контракты, отгрузки и т. д.) иностранного торговца.

Иностранные организаторы электронной коммерции

Иностранные ОЭТ, назначенные Министерством финансов в качестве «сборщиков НДС», обязаны взимать 10-процентную ставку НДС при продаже цифровых продуктов индонезийским потребителям.

Сначала они должны иметь следующие локальные значения транзакций:

- ОЭТ заключил сделки с индонезийскими потребителями на сумму более 600 миллионов рупий в год или 50 миллионов рупий (3 500 долларов США) в месяц;
- Трафик или посетители сайта электронной коммерции превышают 12 000 пользователей в год или 1 000 пользователей в месяц.

Налог с продаж предметов роскоши

Импорт некоторых промышленных товаров, облагаемых налогом, может облагаться налогом с продаж предметов роскоши (НПР). НПР необходимо учитывать каждый месяц вместе с НДС.

Краткое изложение ставок НПР приведено ниже.

Государственная пошлина

Физические лица, компании и другие организации в Индонезии должны платить гербовые сборы за некоторые юридические документы. По состоянию на январь 2021 года стандартная ставка гербового сбора составляет 10 000 рупий (0,70 доллара США).

Налог с продаж предметов роскоши в Индонезии

Группа	Проценты НПР (%)							
	10	20	30	40	50	60	75	125
Роскошные резиденции, такие как роскошные дома, таунхаусы, кондоминиумы, апартаменты.		●						
Дирижабли, воздушные шары и другие безмоторные летательные аппараты				●				
Огнестрельное и другое вооружение, кроме государственного				●	●			
Воздушные суда, не предназначенные для государственных или коммерческих авиатранспортных целей					●			

Роскошные круизеры,
кроме нужд
государственного и
общественного транспорта,
а также яхты для туризма



Автотранспортные
средства



Ранее государственная пошлина составляла 3 000 рупий (0,20 доллара США), 6 000 рупий (0,40 доллара США) или комбинацию этих ставок.

В Индонезии гербовый сбор взимается с двух основных типов документов: документов, созданных для объяснения событий гражданского характера, и документов, которые будут использоваться в качестве доказательств в суде.

К документам гражданского характера относятся:

- договоры, сертификаты, письма-заявления и аналогичные документы и их копии;
- нотариальные и исполнительные акты (гроссе) и их копии;
- акты, совершенные перед сотрудником по земельным документам (также известным как сотрудник по передаче земли) и их копии;
- ценные бумаги в любом виде и с любым наименованием;
- документы, подтверждающие денежную сумму свыше 5 000 000 рупий (350 долларов США), которые описывают получение денег или содержат подтверждение выплаты или погашения долга, либо полностью, либо частично.

В дополнение к этим документам Закон также распространяется на следующие гражданско-правовые документы:

- документы по сделкам с ценными бумагами, включая сделки по фьючерсным контрактам под любым именем и в любой форме;
- аукционная документация в виде выписок, протоколов, копий и протоколов аукционных исполнительных документов (гроссе);
- иные документы, предусмотренные Постановлением Правительства.



Закон освобождает от уплаты государственной пошлины следующие документы:

- документы о передаче земли и правах на строительство, используемые для обработки и восстановления социальных условий после стихийных бедствий;
- документы о передаче земли и правах на строительство, используемые исключительно для религиозной или некоммерческой деятельности;
- документы, касающиеся реализации государственных программ и денежно-кредитной или финансовой политики;
- документы, касающиеся выполнения международных соглашений в соответствии с обязательными международными договорами или взаимными законами.

Электронная пошлина

Электронные пошлины с уникальным кодом и описанием будут применяться к электронным транзакционным документам на сумму более 5 000 000 рупий (350 долларов США).

Однако правительство Индонезии все еще строит инфраструктуру для управления электронными пошлинами.

Сеть ИДН в Индонезии

Индонезия подписала 71 соглашение об избежании двойного налогообложения (ИДН) с различными странами, которые устраняют случаи двойного налогообложения в трансграничной деятельности. Ставка налога у источника на дивиденды устанавливается в пределах от 7 до 15 процентов, тогда как процентные ставки устанавливаются в пределах от 5 до 15 процентов, если только не действует применимое налоговое соглашение, согласно которому налог не взимается.

Ставка налога на роялти составляет от 10 до 15 процентов.

Страны, подписавшие соглашения об ИДН с Индонезией

А-В	С-J	К-О	Р-S	T-Z
Алжир	Камбоджа	Северная Корея	Пакистан	Тайвань
Армения	Канада	Южная Корея	Папуа - Новая Гвинея	Таджикистан
Австралия	Китай	Кувейт	Филиппины	Таиланд
Австрия	Хорватия	Лаос	Польша	Тунис
Бангладеш	Чешская Республика	Люксембург	Португалия	Турция
Беларусь	Дания	Малайзия	Катар	Украина
Бельгия	Египет	Мексика	Румыния	Объединенные Арабские Эмираты
Бруней	Финляндия	Монголия	Россия	Объединенное Королевство
Болгария	Франция	Марокко	Сербия	Соединенные Штаты Америки
	Германия	Нидерланды	Сейшелы	Узбекистан
	Гонконг	Новая Зеландия	Сингапур	Венесуэла
	Венгрия	Норвегия	Словакия	Вьетнам
	Индия		Южная Африка	Зимбабве
	Иран		Испания	
	Италия		Шри-Ланка	
	Япония		Судан	
	Иордания		Суринам	
			Швеция	
			Швейцария	
			Сирия	

Трудовые Ресурсы и Заработная Плата

Трудовой кодекс

Основными источниками законов о занятости и труде в Индонезии являются:

- Закон о труде от 2003 г. о рабочей силе с поправками, недавно внесенными Законом № 11 от 2020 г. о создании рабочих мест;
- Закон № 21 от 2000 г. о профсоюзах;
- Закон № 2 от 2004 г. об урегулировании споров в сфере производственных отношений.

Срочные трудовые договоры

Одной из поправок, внесенных в Закон о создании рабочих мест, являются изменения в срочных трудовых договорах. В соответствии с правилом 35 от 2021 года (ПП 35/2021) правительство признает три типа срочных трудовых договоров (СТД):

- СТД по факту выполнения работ;
- СТД в зависимости от периода времени; и
- СТД, связанные с непостоянной работой.

В ПП 35/2021 указано, что все типы СТД предназначены для работ, которые носят временный характер и могут быть выполнены в течение установленного периода времени, поэтому любые продления договора не могут быть продлены на длительные периоды (например, 10 лет). Несоблюдение этих правил приведет к заключению с работником бессрочного трудового договора.

Новая система срочных трудовых договоров в Индонезии

	СТД по факту завершения работы	СТД на период времени	СТД, связанные с непостоянной работой
Тип работы	<ul style="list-style-type: none">• Временная работа;• Разовая работа	<ul style="list-style-type: none">• Работа, которую можно выполнить в короткие сроки;• Сезонная работа; или• Работа, связанная с новыми продуктами, которые находятся на стадии испытаний или экспериментов.	<ul style="list-style-type: none">• Работа, основанная на посещаемости; или• Работа, которая меняется в зависимости от объема или времени.
Контрактный период	Конкретного максимального периода не существует, однако трудовой договор должен включать положения об ожидаемом сроке выполнения работы.	Максимум пять лет (включая продление).	Максимум 20 дней в месяц. Если работник работает 21 день в месяц или более в течение трех месяцев подряд, то он будет считаться постоянным работником.

Компенсация работникам СТД

До принятия Сводного закона любая сторона, прекращающая действие СТД, должна была выплатить другой стороне компенсацию, эквивалентную заработной плате работника, за оставшееся время действия СТД. Если бы срок действия СТД истек естественным образом, ни одна из сторон не должна была бы выплачивать компенсацию.

Это изменилось с ПП 35/2021, который теперь обязывает работодателя выплачивать компенсацию работнику, даже если работник досрочно прекращает действие СТД.

Работодатели обязаны выплачивать компенсацию при:

- истечение срока действия СТД;
- Каждое расширение СТД;
- Досрочное расторжение договора, независимо от того, кто расторгает договор.

Как рассчитывается компенсация?

Компенсация рассчитывается по следующей формуле:

Контрактный период	Сумма компенсации
Более одного месяца, но менее 12 месяцев	(срок работы в месяцах/12) x месячная зарплата
Более 12 месяцев	
12 месяцев подряд	Зарплата за один месяц

Когда срок действия СТД истекает, а затем продлевается, компенсация за первоначальный контракт должна быть выплачена по истечении срока действия СТД.

Для любых действующих СТД компенсационная выплата будет рассчитываться со 2 ноября 2020 года, даты вступления в силу сводного закона. Кроме того, иностранные рабочие не имеют права на вышеупомянутую компенсацию.

Рабочие часы

Нормальное рабочее время в Индонезии составляет 40 часов в неделю, которые можно разделить на восемь часов в день в течение пяти рабочих дней или семь часов в день в течение шести рабочих дней.

ПП 35/2021 признает рабочее время менее 40 часов в неделю, если компания имеет следующие характеристики:

- Наличие работы, которую можно выполнить менее чем за 35 часов в неделю;
- Наличие гибкого графика работы;
- Наличие работы, которую можно выполнить за пределами определенного места.

Сверхурочные

Постановление увеличивает количество сверхурочных рабочих часов до четырех часов в день и 18 часов в неделю, что не распространяется на праздничные дни. ПП 35/2021 требует, чтобы коллективные трудовые договоры, правила компании или трудовые договоры конкретно указывали, какие должности имеют право на оплату сверхурочных. Если это не выражено, то работник автоматически получает право на получение данной выплаты.

Постановление содержит положения о сотрудниках, которые освобождаются от права на оплату сверхурочной работы:

- Сотрудники, занимающие определенные должности с обязанностями мыслителей, контролеров, планировщиков, исполнителей и т. д.;
- Работники, чье рабочее время не может быть ограничено, например, на руководящих должностях;
- Работники, которым платят высокую заработную плату.

Аутсорсинг

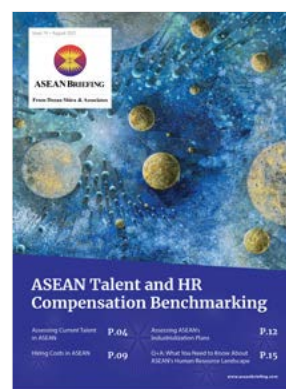
Новый регламент разъясняет работодателям необходимость включения в договор положений о передаче прав на защиту в случае смены аутсорсинговой компании.

Увольнение

ПП 35/2021 устанавливает процедуры увольнения в одностороннем порядке. Работодатель должен сначала уведомить работника в письменной форме с указанием причин увольнения, а также выплат и пособий при увольнении не менее чем за 14 рабочих дней до даты увольнения.



МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЧТЕНИЯ



Сравнение талантов и вознаграждения персонала АСЕАН АСЕАН Брифинг, август 2021 г.

В этом выпуске АСЕАН Брифинг мы представляем обзор текущей доступности талантов в АСЕАН и будущих факторов, которые будут влиять на развитие человеческих ресурсов в регионе. Затем мы изучаем стоимость найма в блоке, прежде чем, наконец, сосредоточиться на планах индустриализации отдельных членов АСЕАН.

ДОСТУПНО ЗДЕСЬ

Если работник не возражает против увольнения, то работодатель может уведомить об этом Министерство труда. Однако, если работник возражает против увольнения, он должен письменно указать причины этого в течение семи рабочих дней с момента получения уведомления об увольнении.

Любые разногласия, связанные с расторжением, должны быть обсуждены между соответствующими сторонами, чтобы договориться о взаимном разделении. Если это не удастся, то дело может быть передано в местное бюро по трудоустройству для посредничества, а в случае неудачи - в суд по трудовым отношениям.

До внесения изменений в Сводный закон работодатели не имели права в одностороннем порядке расторгать трудовые отношения ни при каких обстоятельствах, если только расторжение не было согласовано обеими сторонами путем переговоров. В этом случае работодатель сможет получить разрешение на увольнение в трудовых судах, а работник будет иметь право на получение шестимесячной заработной платы.

Если работник не возражает против увольнения, то работодатель может уведомить об этом Министерство труда. Однако, если работник возражает против увольнения, он должен письменно указать причины этого в течение семи рабочих дней с момента получения уведомления об увольнении.

Выплаты при расторжении договора

Уволенные сотрудники имеют право на выплаты при увольнении, и сумма варьируется в зависимости от продолжительности работы сотрудника.

Выплаты при увольнении состоят из выходного пособия, выплаты за выслугу лет и компенсации прав. Есть еще одна составляющая, называемая выходным пособием, но это должно быть оговорено в трудовом договоре.

Компенсационные выплаты относятся к компенсации за любой неиспользованный ежегодный отпуск и другие понесенные расходы, например, на переезд.

Выплата за выслугу лет относится к типу компенсации, выплачиваемой сотрудникам в зависимости от количества лет, которые они проработали в компании. Работник, с которым был расторгнут контракт, может иметь право на выплату за выслугу лет в дополнение к выходному пособию.

Выходное пособие в Индонезии

Полные годы службы	Выходное пособие
Менее 1 года	заработная плата за 1 месяца
Более 1 года, но менее 2	заработная плата за 2 месяца
Более 2 лет, но менее 3	заработная плата за 3 месяца
Более 3 лет, но менее 4	заработная плата за 4 месяца
Более 4 лет, но менее 5	заработная плата за 5 месяца
Более 5 лет, но менее 6	заработная плата за 6 месяца
Более 6 лет, но менее 7	заработная плата за 7 месяца
Более 7 лет, но менее 8	заработная плата за 8 месяца
Более 8 лет	9 месяцев

Оплата услуг в Индонезии

Полные годы службы	Оплата услуги
Более 3 лет, но менее 6	заработная плата за 2 месяца
Более 6 лет, но менее 9	заработная плата за 3 месяца
Более 9 лет, но менее 12	заработная плата за 4 месяца
Более 12 лет, но менее 15	заработная плата за 5 месяца
Более 15 лет, но менее 18	заработная плата за 6 месяца
Более 18 лет, но менее 21 года	заработная плата за 7 месяца
Более 21 года, но менее 24 лет	заработная плата за 8 месяца
Более 24 лет	заработная плата за 10 месяцев

Регламент 35/2021 содержит изменения в расчете выходного пособия для определенных случаев, таких как слияние или объединение компании, приводящее к увольнению сотрудника, или закрытие компании из-за растущих убытков, среди прочего. В таких случаях выходное пособие не такое высокое, как указано в предыдущих таблицах.

Формула выплаты при увольнении				
Причина прекращения	Выходное пособие (в соответствии с предыдущими таблицами)	Оплата длительного обслуживания (в соответствии с предыдущими таблицами)	Компенсация прав (в соответствии с предыдущими таблицами)	Выходное пособие
Длительная болезнь или инвалидность, в результате которой работник не может работать в течение 12 месяцев.	2x	1x	1x	Нет
Смерть сотрудника				
Уход на пенсию	1,75x	1x	1x	Нет
<ul style="list-style-type: none"> • Слияние, консолидация, разделение компании, при которых работник не желает продолжать свою работу или работодатель больше не принимает работника; • Работодатель проводит мероприятия по предотвращению убытков; • Приобретения; • Увольнение работника по собственному желанию в связи с нарушениями, допущенными работодателем; и • Работодатель участвует в процессе выплаты долга без убытков 	1x	1x	1x	Нет
Форс-мажор, но не влекущий за собой закрытие компании	0,75x	1x	1x	Нет

<ul style="list-style-type: none"> • Приобретение, приводящее к смене места работы работника; • Эффективность за счет убытков работодателя; • Закрытие компании в связи с форс-мажорными обстоятельствами; • Банкротство компании; • нарушение работником трудового договора (после вручения предупреждений); и • Работодатель участвует в разбирательстве по выплате долга в связи с его убытками 	0,5x	1x	1x	Нет
<ul style="list-style-type: none"> • Решением суда обвинения работника в адрес работодателя признаны недоказанными; • добровольное увольнение работника; • Самовольное отсутствие работника в течение пяти непрерывных рабочих дней; и • Сотрудник признан виновным в нарушении, которое создает убытки для компании 			Да	Да
Сотрудник не может работать в течение шести месяцев из-за задержания властями и создает убытки для компании			Да	Нет
Сотрудник не может работать полгода из-за задержания властями, но не создает убытков для компании		1x	Да	Нет

Соответствующие категории виз для иностранных работников

В зависимости от цели визита иностранные гости могут подать заявление на получение различных виз.

Деловые визы

Это однократная виза, действительная в течение 60 дней по прибытии и может быть продлена до четырех раз. Этот тип визы предназначен для деловых людей, которые участвуют в встречах в стране, посещают конференции или проводят исследования рынка.

Эта виза должна быть спонсирована юридическим лицом в Индонезии, и ее владельцам не разрешается устраиваться на работу во время пребывания в стране.

Многократные деловые визы

Многократные деловые визы позволяют иностранным посетителям совершать повторные поездки в Индонезию в течение одного года. Виза, однако, имеет 60-дневный срок по прибытии, а это означает, что посетители должны будут покинуть страну до истечения срока ее действия, прежде чем снова въехать в Индонезию.

Требования для получения этого типа визы такие же, как и для деловой визы. Плата составляет 100 долларов США.

Требования к заявке

Требования к заявке на деловую визу следующие:

- Паспорт, действительный не менее шести месяцев;
- Письмо-приглашение от индонезийского спонсора с указанием цели визита заявителя и продолжительности пребывания. Индонезийский спонсор также должен будет подать онлайн-заявку в иммиграционный офис в Джакарте от имени заявителя;
- Процесс обычно занимает пять рабочих дней, в течение которых иммиграционная служба выдает письмо с подтверждением визы. Затем это будет отправлено в ближайшее к заявителю посольство Индонезии, которое выдаст визу.
- Деловое сопроводительное письмо от собственной компании заявителя;
- Одна фотография паспортного размера (на белом фоне);
- Копия билета заявителя туда и обратно, электронный авиабилет;
- Оплатить сбор в размере 50 долларов США;
- Выписка из банка, подтверждающая наличие у заявителя не менее 1 500 долларов США.

Рабочие визы

В соответствии с Постановлением Министерства трудовых ресурсов № 8 от 2021 г. (МТР Пол. 8/2021) компания-спонсор обязана запросить одобрение Министерства трудовых ресурсов (МТР) для утверждения Плана использования иностранных рабочих (План использования иностранной рабочей силы (ПИИРС)).

Затем спонсор заявителя должен заплатить МТР 100 долларов США авансом в рамках Закона о Фонде развития иностранных рабочих (ФРИР). Эта сумма должна выплачиваться ежемесячно МТР.

Если ПИИРС одобрен, иностранный рабочий может легально работать в Индонезии. После этого иммиграционный офис может выдать визу с ограниченным пребыванием (ВОП). По прибытии в Индонезию заявитель должен преобразовать свою ВОП в разрешение на ограниченное пребывание (РОП).

Иностранцам в Индонезии не разрешается устраиваться на работу в следующих секторах:

- Управление человеческими ресурсами;
- Менеджер по производственным отношениям;
- Менеджер по развитию персонала;
- Супервайзер по развитию карьеры сотрудников;
- Консультант по работе;
- Сотрудник-посредник;
- Супервайзер по подбору персонала;
- Интервьюер;
- Работа администратором по обучению;
- Работа аналитиком; и
- Специалист по охране труда.

План использования иностранных работников

31 марта 2021 г. Министерство труда Индонезии издало Постановление № 8 от 2021 г. (МТР Пол. 8/2021) о найме иностранных рабочих. МТР Пол. 8/2021 представляет собой регламент по реализации ПП 34/2021 и подробно описывает требования, которые должны выполнять предприятия для найма иностранных работников.

Чтобы местная компания наняла иностранного работника, она должна подготовить План использования иностранного работника (План использования иностранной рабочей силы (ПИИРС)) — документ, в котором подробно описывается конкретная работа, должность и продолжительность работы, которую иностранный работник будет выполнять в Индонезии. ПИИРС теперь также служит основанием для МТР для выдачи виз и разрешений на пребывание.

Типы ПИИРС

В соответствии с МТР 8/2021 существует четыре типа ПИИРС.

Категории ПИИРС

Типы ПИИРС	Срок действия
Временные работы (контроль качества производства, съемочные работы, установка станков и т.д.)	Действует до шести месяцев и не может быть продлен
Работа более полугодом	Срок действия до двух лет с возможностью продления
Работа, не требующая выплаты в Компенсационный фонд использования иностранных работников	Срок действия до двух лет с возможностью продления
Занятость в особых экономических зонах (ОЭЗ)	Срок действия пять лет с возможностью продления; или ОЭЗ ПИИРС для директоров или уполномоченных может быть предоставлена на срок, необходимый работодателю.

Каков процесс найма иностранных работников в Индонезии?

Местная компания обязана подать заявку на ПИИРС, что можно сделать через онлайн-портал Министерства трудовых ресурсов. Заявление адресовано директору по управлению использованием иностранной рабочей силы (Директор по контролю за использованием иностранных работников). Однако, если заявка предназначена менее чем для 50 иностранных работников, то заявка адресована Генеральному директору по вопросам трудоустройства и расширения возможностей трудоустройства (Генеральный директор по развитию трудоустройства и расширению возможностей трудоустройства).

Кто может подать заявку?

Согласно МТР 8/2021, работодатели, которые могут нанимать иностранных работников, включают:

- Государственные учреждения, международные органы и представители иностранных государств;
- Внешнеторговые представители, иностранные информационные агентства, ведущие деятельность в Индонезии, и иностранные представительства;
- Иностранные частные компании, ведущие бизнес в Индонезии;
- Юридические лица, такие как частные общества с ограниченной ответственностью, созданные в Индонезии;
- Социальные, религиозные или культурные учреждения;
- Субъекты управления развлечениями; и
- Другим хозяйствующим субъектам разрешено нанимать иностранных работников.

ПИИРС оценка

После подачи МТР проведет технико-экономическое обоснование, чтобы увидеть, соответствуют ли работодатель и потенциальный сотрудник всем требованиям. Работодатели обязаны предоставить следующую информацию:

- Личность работодателя;
- Причины использования иностранного работника;
- Положение иностранного работника в организационной структуре компании;
- количество нанятых иностранных рабочих;
- Срок контракта иностранного работника;
- Место работы иностранного работника;
- Доказательство обязательной отчетности работодателя;
- Письмо-заявление, подтверждающее следующее:
 - » Обозначение индонезийских сотрудников, назначенных в качестве коллеги к иностранному сотруднику;
 - » Индонезийские работники получают обучение или образование у иностранного работника в соответствии с должностью и квалификацией иностранного работника; и
 - » Обеспечить возвращение иностранного работника в свою страну после истечения срока действия его трудового контракта.
- Планы на будущее по привлечению индонезийских рабочих.

Результаты этой оценки будут выданы не позднее, чем через два рабочих дня.

Предоставление личной информации

Работодатель может предоставить личную информацию и документы иностранного работника после оценки ПИИРС или во время подачи документов ПИИРС. Личная информация будет проверена МТР в течение двух рабочих дней.

Утверждение и оплата ПИИРС

Если документы и информация, заявленные в МТР, верны и полны, МТР выдаст письменное уведомление о платеже на сумму 100 долларов США в Компенсационный фонд иностранных рабочих (Компенсационный фонд по найму иностранных работников КФН-ИР). Эта сумма должна выплачиваться МТР каждый месяц.

После того, как работодатель произведет оплату, министерство здравоохранения выдаст разрешение ПИИРС и данные будут отправлены в Министерство юстиции и прав человека, которое обрабатывает визу и разрешение на пребывание. Плата КФН-ИР не взимается с представителей иностранных государств, международных организаций, религиозных учреждений, социальных учреждений и определенных должностей в сфере образования.

Обязательства по годовой отчетности

Работодатели должны представлять ежегодный отчет в МТР, который охватывает объем занятости иностранного работника, образование или обучение, проводимое индонезийскими коллегами, а также виды реализованной передачи технологий.

Освобождение от ПИИРС

Существуют освобождения от ПИИРС для иностранных работников, которые являются членами совета директоров, членами совета уполномоченных, дипломатическим или консульским персоналом, или наняты местным работодателем в связи с аварийной деятельностью, профессиональной деятельностью или в связи с производственной деятельностью индонезийского технологического стартапа.

В частности, для технологических стартапов и мероприятий по профессиональному обучению освобождение от ПИИРС действует не более трех месяцев, после чего компания должна подать заявку на одобрение ПИИРС. Это заявление должно быть подано не менее чем за две недели до истечения срока найма иностранного работника, как указано в заявлении о трудоустройстве иностранного работника, которое выдается вместо разрешения ПИИРС.

МТР направит уведомление в иммиграционный офис о выдаче визы с ограниченным сроком пребывания (ВОП). По прибытии в Индонезию заявитель должен преобразовать свой ВОП в карту разрешения на ограниченное пребывание (КРОП).

Дополнительные требования для получения ВОП

После того, как иностранец получил спонсорскую поддержку для работы в Индонезии, он может подать заявление на получение визы с ограниченным сроком пребывания (Ограниченная виза на жительство или ВОП). После получения ВОП их иммиграционный статус меняется на разрешение на ограниченное пребывание (РОП), для которого требуется официальная печать иммиграционной службы.

После получения ВОП их иммиграционный статус меняется на РОП, для чего требуется официальная печать иммиграционной службы.

После получения РОП иностранный рабочий может получить РОП, который позволит ему работать в Индонезии на срок до 12 месяцев. Затем его можно продлить по мере приближения даты истечения срока действия.

Дополнительные требования для получения ВОП:

- Письмо с указанием того, что заявитель имеет хорошую репутацию в посольстве или консульстве страны происхождения иностранца;
- Медицинская справка о том, что заявитель свободен от каких-либо инфекционных заболеваний.

Изменения в сроках разрешений на ограниченное пребывание

До внесения изменений в регламент ПП 48/2021 (выпущенный в марте 2021 г.) разрешение на ограниченное пребывание (РОП) действовало не более двух лет с возможностью продления дважды на два года каждый раз. По истечении шести лет иностранец должен подать заявление на получение нового РОП.

В соответствии с ПП 48/2021, РОП теперь действует в течение пяти лет и может быть продлен один раз еще на пять лет, то есть иностранец может оставаться в общей сложности в течение 10 лет. Любая РОП для рабочих целей, действующая не более 90 дней, может быть продлена максимум до 180 дней.

Кроме того, экспатриантам, получившим РОП в назначенном порту въезда, например, в аэропортах и портах, не нужно будет подавать заявление на получение РОП в местном иммиграционном офисе в Индонезии, как это было оговорено ранее. Это должно облегчить нагрузку на экспатриантов и обеспечить дополнительную уверенность.

Постоянные визы

Виза на постоянное пребывание (разрешение на постоянное пребывание КРПП) позволяет экспатриантам постоянно оставаться в Индонезии. Чтобы претендовать на эту визу, иностранные работники должны иметь карту с ограниченным пребыванием (КРОП) в течение четырех лет подряд, работать в одной компании и занимать ту же должность. Как и в случае с другими визами, заявителям потребуется местный спонсор. Помимо работодателя, это также может быть их супруг (который должен быть индонезийцем).

Изменение вида на жительство

Иностранцы теперь могут изменить вид на жительство на РОП или РОП в разрешение на постоянное пребывание (КРПП) или визу на постоянное пребывание/постоянное проживание. КРПП действует пять лет и продлевается автоматически, если статус экспата не меняется.

Получение КРПП означает, что иностранец больше не обязан совершать ежегодные поездки в иммиграционный офис, как в случае обладателей КРОП/РОП, и больше не требуется дорогостоящее продление визы.

Введение второй категории дома

Теперь правительство разрешило иностранцам, которые относятся к Индонезии как к «категории второго дома», иметь право на получение ВОП. Заявитель должен представить доказательства того, что он поселился в Индонезии. Дальнейшие требования будут опубликованы в будущих постановлениях правительства.

Виза по прибытию, визы для социальных визитов и многократные визы

Виза по прибытию по-прежнему действительна в течение 30 дней, но не может быть продлена. Ранее этот тип визы можно было продлить еще на 30 дней после истечения срока ее действия.

Однократная виза или виза для социального визита выдается иностранцам, въезжающим в Индонезию для участия в программах краткосрочной стажировки, волонтерских программах, семейных встречах, спортивных и общественных мероприятиях, среди прочего. Продолжительность этого пребывания составляет 180 дней без возможности продления. Этот тип визы ранее был действителен в течение 60 дней и мог быть продлен четыре раза с максимальным сроком пребывания шесть месяцев.

Наконец, иностранцам, подающим заявление на получение многократной визы, может быть предоставлено 180 дней пребывания в Индонезии, которое может быть продлено до общего срока пребывания не более одного года.

Новая категория виз для социальных поездок

В соответствии с ПП 48/2021 правительство добавило «прединвестиционную» деятельность в качестве одного из видов деятельности, которую иностранцы могут осуществлять в Индонезии по гостевой визе. Это относится, в частности, к иностранцам, желающим начать бизнес в Индонезии и проводящим технико-экономическое обоснование.

Раньше для подачи заявки требовалось письмо от поручителя из Индонезии. Согласно последним изменениям, если у иностранца нет поручителя, то гарантийное письмо может быть заменено доказательством оплаты «иммиграционной гарантии» Генеральному иммиграционному управлению.

Поручители экспатриантов

ПП 48/2021 предусматривает освобождение от требования к иностранному рабочему в Индонезии иметь поручителя. В зависимости от визы иностранцам требовался поручитель, который отвечал бы за их деятельность в стране и сообщал властям о любых изменениях их гражданского или иммиграционного статуса. Это требование не требовалось для иностранцев, состоящих в законном браке с индонезийцами, иностранных инвесторов или граждан стран, которые также отказались от гарантийных требований для индонезийцев.

Иностранные инвесторы, иностранцы, которые сделали Индонезию своим вторым домом, и иностранцы, занимающиеся прединвестиционной деятельностью, теперь могут вносить официальный платеж в Генеральное иммиграционное управление, которое будет действовать в качестве их иммиграционной гарантии.

Платеж покрывает расходы на репатриацию, депортацию или другие иммиграционные расходы. Если иммиграционная гарантия не будет использована во время пребывания иностранца в Индонезии, полная сумма будет возвращена.

Вакансии, открытые для трудоустройства иностранных работников

27 августа 2019 года Министерство труда Индонезии издало Постановление № 228 от 2019 года («Положение 228, 2019»), определяющее типы должностей, которые иностранные работники могут занимать в стране. Новое положение расширяет количество вакансий, открытых для иностранных работников, объединяет список должностей в один и упрощает процесс утверждения для иностранцев и их работодателей.

Положение 228 перечисляет более 2000 наименований должностей в 18 секторах, которые теперь могут занимать иностранцы. Названия должностей взяты непосредственно из Международной стандартной классификации профессий (МСКП), выпущенной Международной организацией труда (МОТ). Должности и требования Постановления 228 от 2019 года будут пересмотрены правительством через два года.

Это постановление было издано в качестве исполнительного положения к Постановлению Министерства труда № 10 от 2018 г. (Положение 10, 2018 г.), предназначенному для привлечения высококвалифицированных иностранных сотрудников в Индонезию. Правило 10 также было разработано, чтобы обеспечить большее удобство для местных работодателей — предыдущие правила, касающиеся иностранных работников, были разбросаны по отдельным секторам.

Секторы и должности, открытые для иностранных сотрудников

Сектор	Количество доступных позиций
Строительство	181
Недвижимость	6
Образование	780
Производство / перерабатывающая промышленность	70
Управление водными ресурсами и отходами, переработка, восстановление	19
Искусство и развлечения	57
Транспорт и складирование	51
Гостиничный бизнес и еда и напитки	12
Сельское, лесное и рыбное хозяйство	10
Лизинг, рабочая сила, туристические агентства и другие вспомогательные услуги	3
Финансовые услуги и страхование	32
Здравоохранение и социальная деятельность	4

Секторы и должности, открытые для иностранных сотрудников

Сектор	Количество доступных позиций
Информация и телекоммуникации	244
Добыча полезных ископаемых	592
Оптовая и розничная торговля, ремонт и техническое обслуживание автомобилей и мотоциклов	46
Закупка электроэнергии, газа, геотермальной энергии и холодного воздуха	40
Разные услуги	8
Профессиональная, научная и техническая деятельность	20

Минимальная заработная плата

Минимальная заработная плата реализуется на основании Постановления правительства № 36 от 2021 года (ПП 36/2021), в котором говорится, что расчет минимальной месячной заработной платы осуществляется провинциальным или районным советом по заработной плате.

Местное самоуправление будет определять минимальную заработную плату исходя из экономических условий и условий занятости. Они состоят из следующих переменных:

- Паритет покупательной способности;
- Уровни поглощения рабочей силы; и
- Переменные медианной заработной платы (разница между 50 процентами самой высокой заработной платы и 50 процентами самых низких 50 процентов самой низкой заработной платы работников на той же должности).

Эти переменные оцениваются на основе существующих данных за последние три года. Кроме того, совет по заработной плате также будет принимать во внимание экономический рост или инфляцию нормы обеспечения, а также потребление на душу работающих членов домохозяйства.

Если провинциальная, региональная или городская минимальная заработная плата в настоящее время выше, чем отраслевая минимальная заработная плата, то предприятия должны будут применять провинциальную, региональную или городскую минимальную заработную плату.

На кого распространяется минимальная заработная плата?

Минимальная заработная плата распространяется на всех работников, проработавших в компании менее одного года. По истечении одного года работник имеет право на получение заработной платы в соответствии со шкалой заработной платы в конкретной компании, если он этого желает.

Кроме того, предприятиям больше не разрешается откладывать выплату минимальной заработной платы своим работникам, как раньше, если они не классифицируются как микро или малые предприятия.

Почасовая оплата труда совместителя

ПП 36/2021 предусматривает, что работники, занятые неполный рабочий день, теперь имеют право на почасовую оплату — впервые в Индонезии. Почасовая оплата предусмотрена только для работников, занятых неполный рабочий день.

Формула определения почасовой оплаты труда выглядит следующим образом:

Почасовая заработная плата = Месячная заработная плата/126

Для расчета дневной заработной платы:

Шесть рабочих дней/неделю

Дневная заработная плата = месячная заработная плата/25

Пять рабочих дней/неделю

Дневная заработная плата = месячная заработная плата/21

Работодатель и работник могут установить свое соглашение, но итоговая заработная плата не должна быть ниже расчетной по вышеуказанным формулам. Согласованная структура заработной платы также должна быть доведена до сведения Министерства трудовых ресурсов.

Заработная плата должна выплачиваться в рупиях или эквиваленте рупий в иностранной валюте. Любая безналичная часть оплаты не может превышать 25 процентов от общей суммы заработной платы.

Минимальная заработная плата для микро и малого бизнеса

Микро- и малые предприятия освобождаются от уплаты провинциального, регионального или городского уровня минимальной заработной платы. Однако их работникам должны платить не менее 50 процентов от среднего общественного потребления или 25 процентов выше черты бедности на провинциальном уровне.

Вычеты

Любые удержания из заработной платы работника должны производиться только в одном из следующих случаев:

- Оплата штрафов;
- Возмещение ущерба, причиненного работником (не более 50 процентов месячной заработной платы работника);
- Заработная плата выплачивается авансом;
- Арендная плата за имущество, арендованное работодателем для работника;
- Задолженность работника или рассрочка работодателю;
- Переплата по заработной плате.

Санкции

Работодатели, которые не выплачивают зарплату своим работникам в установленный срок, могут быть оштрафованы на пять процентов от заработной платы работников каждый день, начиная с четвертого дня после установленного срока. Если заработная плата не выплачена после восьмого дня, работодатель будет облагаться дополнительным одним процентом от заработной платы работников в день.

Кроме того, если работодатель не подготовит структуру заработной платы и шкалу заработной платы для работника, он может столкнуться со следующими санкциями:

- Письменные предупреждения;
- Ограничение предпринимательской деятельности;
- Временная приостановка деятельности;
- Отзыв лицензии на ведение бизнеса.

Какие новые тарифы на 2022 год?

Следующие ставки представляют собой минимальную заработную плату в каждой провинции Индонезии. Ставки в городах или районах, как правило, выше, чем минимальная заработная плата в провинции.

Минимальная заработная плата в Индонезии в 2022 г.			
Провинция	Месячная минимальная ставка заработной платы (рупии)	Провинция	Месячная минимальная ставка заработной платы (рупии)
Ачех	3 166 460 (220 долларов США)	Западная Нуса-Тенгара	2 207 212 (153 доллара США)
Северная Суматра	2 552 609 (177 долларов США)	Восточная Нуса-Тенгара	1 975 000 (137 долларов США)
Западная Суматра	2 512 539 (175 долларов США)	Западный Калимантан	2 434 328 (169 долларов США)
Риау	2 938 564 (204 доллара США)	Южный Калимантан	2 906 473 (202 доллара США)
Острова Риау	3 144 466 (US\$219)	Центральный Калимантан	2 922 516 (203 доллара США)
Джамби	2 649 034 (184 доллара США)	Восточный Калимантан	3 014 497 (209 долларов США)
Южная Суматра	3 144 146 (218 долларов США)	Северный Калимантан	3 310 723 (230 долларов США)
Бангка Белитунг	3 264 884 (227 долларов США)	Малуку	2 618 312 (182 доллара США)
Бенгкулу	2 238 094 (155 долларов США)	Северный Малуку	2 862 231 (199 долларов США)

Лампунг	2 440 486 (169 долларов США)	Горонтало	2 800 580 (195 долларов США)
Бантен	2 501 203 (174 доллара США)	Северный Сулавеси	3 310 723 (234 доллара США)
ДКИ Джакарта	4 452 724 (310 долларов США)	Юго-Восточный Сулавеси	2 710 595 (188 долларов США)
Западная Ява	1 841 487 (128 долларов США)	Центральный Сулавеси	2 390 739 (166 долларов США)
Центральная Ява	1 813 011 (126 долларов США)	Южный Сулавеси	3 165 876 (224 доллара США)
Особый район Джокьякарты	1 840 951 (128 долларов США)	Западный Сулавеси	2 571 328 (182 доллара США)
Восточная Ява	1 891 567 (131 доллар США)	Папуа	3 561 932 (248 долларов США)
Бали	2 516 971 (175 долларов США)	Западное Папуа	3 200 000 (222 доллара США)

Социальное страхование

Программы социального обеспечения в Индонезии находятся в ведении двух организаций — Администратора социального обеспечения в области здравоохранения (БПДЖС Здоровье) и Социального обеспечения рабочих (БПДЖС Трудоустройство) в отношении пенсий. В 2014 году страна запустила свои универсальные программы здравоохранения и пенсионного обеспечения, обязав всех граждан и экспатриантов присоединиться к ним.

В 2014 году правительство запустило свои амбициозные всеобщие программы здравоохранения и пенсионного обеспечения. С момента своего создания программа здравоохранения стала крупнейшей в мире, в которой приняли участие более 185 миллионов человек. Зарегистрированные индонезийцы и иностранцы имеют право на бесплатные медицинские услуги, начиная от стоматологической помощи и заканчивая лекарствами и физиотерапией. Кроме того, пациенты также имеют право на бесплатную неотложную и хроническую помощь в дополнение к трансплантации органов.

Кто имеет право?

Правительство сделало обязательным для всех граждан Индонезии и экспатриантов участие в программах социального обеспечения. Иностранные сотрудники также должны регистрировать свои семьи в программах.

Классификация объектов медицинского назначения

Система здравоохранения БПДЖС делится на три класса. Это не определяет уровень лечения, которое получает пациент, но определяет тип больничной палаты, которую ему предоставят. Больничные палаты в Индонезии бывают разного уровня комфорта и размера.

Пациентам класса I предоставляются комнаты с двумя или тремя другими пациентами, в то время как пациенты класса II должны делить комнаты с тремя-шестью другими. Пациентам класса III придется делиться с 10 или более пациентами.

Как рассчитать страховые взносы для сотрудников?

Премия для сотрудников рассчитывается как пять процентов от месячной заработной платы с потолком заработной платы в 12 миллионов рупий (839 долларов США).

В частном секторе работодатель должен платить четыре процента, а работник оставшийся один процент. Для государственных служащих правительство вносит три процента, а работник - два процента. Помимо работника, страховая премия также распространяется на их супруга и до трех детей-иждивенцев в возрасте до 21 года.

Сотрудники, зарабатывающие менее 4 миллионов рупий (279 долларов США) в месяц, имеют право на получение палат класса I в больницах. Работники с заработком ниже этого могут получить номера класса II и III.

Как рассчитать страховые взносы для неработающих?

Новые надбавки для лиц, которые классифицируются как неработающие/самозанятые/неформальные работники, следующие:

- Класс I – 150 000 рупий (10,21 доллара США) на человека в месяц;
- Класс II – 100 000 рупий (6,80 долларов США) на человека в месяц; и
- Класс III – 42 000 рупий (2,85 доллара США) на человека в месяц (для этого конкретного класса правительство будет платить 16 600 рупий (1,12 доллара США) от общей суммы на человека в месяц)

Как рассчитать пенсионные отчисления работникам?

Пенсионная программа включает в себя:

- Компенсация несчастных случаев – обеспечивает защиту от несчастных случаев, произошедших во время или в результате работы;
- Пособия по старости – обеспечивает защиту участников, находящихся на пенсии, уволенных;
- Пенсионные выплаты – обеспечивает гарантированный доход на пенсии;
- Страхование жизни – в случае смерти участника его наследники могут претендовать на получение пособия.

В соответствии с новым постановлением 37/2021, которое было выпущено в марте 2021 года, правительство обнародовало новую программу пособий по безработице (Программа Защиты от Потери Работы (ПЗПР) — первая в своем роде в стране.

Однако схема ПЗПР не обеспечивает всеобщего охвата, поскольку право на нее имеют только сотрудники, уже зарегистрированные в программе Социальное обеспечение работников. Задачей работодателей является зачисление новых сотрудников в программу. Сотрудники, которые были уволены и имеют право на пособие по безработице, получают денежное пособие на срок до шести месяцев, дальнейшее обучение навыкам и информацию о профориентации.

Работодатели будут вносить 0,46 процента своей месячной заработной платы в программу ПЗПР, в которой 0,22 процента вносит правительство, а остальные 0,24 процента - работодатель. Важно отметить, что взнос работодателя берется из перекомпоновки компонентов пенсионной программы страхования жизни и оплаты труда.

В соответствии с ПП 37/2021 взнос работодателя в компонент страхования жизни был снижен на 0,1 процента с 0,3 процента от месячной заработной платы работника до 0,2 процента. Кроме того, вклад в оплату труда также был уменьшен на 0,14 процента с 0,24 до 1,74 процента, чтобы получить новый диапазон 0,10 – 1,60 процента.

Схема социального обеспечения работников

Области охвата	% от месячной заработной платы		
	Взносы работодателя	Взносы работодателя после ПП 37/2021	Взносы сотрудников
Страхование жизни	0,3%	0,2%	-
Страхование от несчастных случаев	0,24-1,74%	0,10 – 1,60%	-
Пособия по старости	3,7%	-	2%
Пенсионный план	2%	-	1%

Максимальная заработная плата, используемая в качестве основы для расчета, ограничена шестимесячным окладом в размере 5 миллионов рупий (352 доллара США).

Каковы преимущества программы?

Программа предлагает участникам следующие преимущества:

Денежная стипендия — участник может получать 45 процентов месячной заработной платы (максимум 5 миллионов рупий (352 доллара США)) в течение первых трех месяцев, а затем 25 процентов в течение следующих трех месяцев.

Программа также будет предоставлять консультации по вопросам карьеры, а также онлайн и оффлайн обучение.

Санкции для работодателей

Работодатели, которые не регистрируют своих сотрудников в программе, должны выплатить сотруднику денежную компенсацию в виде единовременной выплаты в дополнение к обучению на рабочем месте.

Пособия на религиозные праздники

Выплата пособия на религиозные праздники (Тунджанган Хари Райя - ТХР) работодателями своим работникам является обязательной в Индонезии. Это соответствует Постановлению Министерства трудовых ресурсов № 6 от 2016 года (Пол. 6).

Предприятия обязаны платить ТХР за своих индонезийских сотрудников, тогда как для иностранных работников это необязательно.

Что такое ТХР?

ТХР — это ежегодная премия, предоставляемая работникам по крайней мере за одну неделю до начала религиозного праздника, отмечаемого работником (в зависимости от религии работника), эквивалентная месячной заработной плате (в зависимости от периода работы). Признанные религиозные праздники для выплаты ТХР:

- Ураза-байрам для мусульман;
- Рождество для католиков и протестантов (которые в Индонезии считаются двумя разными религиями);
- Ньепи для индусов;
- Весак для буддистов; и
- Китайский Новый год конфуцианства.

Практика многих предприятий в стране заключалась в том, чтобы выплачивать ТНР работникам-немусульманам до рождественских праздников, а работникам-мусульманам - до перерыва на Ид-иль-Фитр.


Кто имеет право на получение ТХР и как он рассчитывается?

Все сотрудники, как постоянные, так и работающие по контракту, имеют право на получение ТНР, и эта сумма должна выплачиваться в индонезийских рупиях.

Выплачиваемая сумма зависит от стажа сотрудников. Для сотрудников, работающих более 12 месяцев подряд, они имеют право на ТХР, эквивалентную месячной заработной плате.

Для сотрудников, проработавших один месяц или более, но менее 12 месяцев, ТХР рассчитывается пропорционально по следующей формуле:

(период службы/12) x 1 месячный оклад



Внештатные работники также имеют право на ТХР. Те, кто работает более 12 месяцев подряд, должны получать эквивалент месячной заработной платы, которая рассчитывается на основе средней заработной платы, которую они получали в течение этого периода.

Для тех, кто работает более одного месяца и менее 12 месяцев, ТХР рассчитывается на основе среднемесячной заработной платы в течение всего периода занятости.

Штрафы за несоблюдение

В постановлении повторяется, что предприятия, не уплачивающие ТХР, будут оштрафованы на пять процентов от суммы ТХР, которая будет использована для благосостояния сотрудников. Кроме того, эта санкция не освобождает работодателя от обязанности платить ТХР.

В дополнение к финансовым санкциям работодатели будут подвергаться административным санкциям за неуплату ТХР. Эти:

- Ограничение предпринимательской деятельности;
- Постоянная или временная приостановка производственных мощностей; или
- Приостановка деятельности.

Аудит и Соответствие Требованиям

В настоящее время в Индонезии нет единого унифицирующего положения по аудиту и соответствию требованиям. Иностранные инвесторы должны знать, что правила, касающиеся аудита, бухгалтерского учета и финансовой отчетности, предусмотрены несколькими законами и подзаконными актами, и что их хорошее понимание может гарантировать, что их бизнес будет соответствовать требованиям.

Иностранные инвесторы, однако, должны сосредоточиться на Законе о компаниях, который диктует условия, когда аудит становится обязательным в дополнение к стандартам бухгалтерского учета, которых компании должны придерживаться при подготовке финансовой отчетности.

Требования к аудиту и проверке исполнения

Закон об инвестициях устанавливает основные требования к ведению бизнеса в Индонезии. Они являются частью ключевых норм соответствия:

- внедрение надлежащего корпоративного управления;
- осуществление деятельности по корпоративной социальной ответственности;
- соблюдение трудового законодательства;
- ежеквартальное предоставление инвестиционной деятельности Координационному Совету по Инвестициям (БКПИМ);
- уважение культурных традиций общин.

Закон о компаниях требует, чтобы финансовая отчетность компании с ограниченной ответственностью проверялась бухгалтером, зарегистрированным в Индонезии, если она соответствует хотя бы одному из следующих критериев:

- компании с активами, превышающими 50 миллиардов рупий (3,5 миллиона долларов США);
- публичные компании;
- компании, выпускающие долговые инструменты;
- некоторые виды государственных предприятий;
- компании, которые собирают или управляют государственными фондами (такими как банки и страховые компании).

По закону компания должна хранить свои бухгалтерские записи и бухгалтерские книги не менее 10 лет с момента окончания отчетного периода.

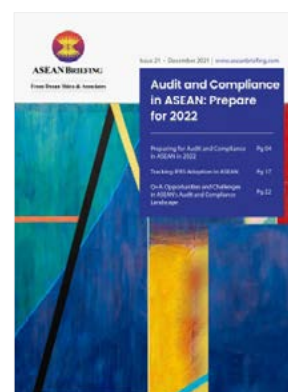
Публичные компании

В соответствии с Законом о рынках капитала иностранным компаниям разрешено торговать акциями на бирже страны.

Однако, они должны быть сначала проверены аудиторской фирмой, одобренной Управлением финансовых услуг страны (ОЖК), основным регулятором сектора финансовых услуг Индонезии.



МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЧТЕНИЯ



Аудит и соблюдение требований в АСЕАН: подготовка к 2022 г. АСЕАН Брифинг, декабрь 2021 г.

В этом выпуске журнала АСЕАН Брифинг мы предоставляем обзор требований к аудиту и соблюдению требований в шести крупнейших экономиках АСЕАН. Затем мы исследуем продолжительность внедрения МСФО в АСЕАН и даем ответы на часто задаваемые вопросы об аудиторской среде АСЕАН.

ДОСТУПНО ЗДЕСЬ

Публичные компании должны соответствовать формату, установленному Агентством по надзору за рынком капитала и финансовыми учреждениями (Бапедам-ЛК). Они должны представить в Бапедам-ЛК свою проверенную финансовую отчетность за три месяца до окончания финансового периода.

Публичные компании также должны создавать комитеты по внутреннему аудиту, отдел внутреннего аудита и секретаря компании. Комитет по аудиту поддерживает совет уполномоченных в обеспечении эффективности и достоверности финансовой отчетности компании и внутреннего контроля.

Независимость аудитора

Индонезийские стандарты аудита требуют, чтобы аудитор был зарегистрированным и независимым бухгалтером, как это предусмотрено Министерством Финансов (МФ). Они должны избегать всех потенциальных конфликтов интересов и соблюдать правила МФ.

Управление финансовых услуг Индонезии предусматривает обязательную ротацию бухгалтера каждые три года с двухлетним периодом охлаждения. Это относится только к общественному бухгалтеру, а не к аудиторской фирме.

Фискальный год

Годовой срок подачи отчетности и уплаты налога на прибыль – 30 апреля, если фискальный год компании начинается с 1 января – 30 декабря. Если фискальный год компании отличается от календарного года, то крайний срок – четыре месяца после окончания фискального года.

Стандарты бухгалтерского учета

Аудиты должны проводиться на основе Индонезийских стандартов финансового учета (САК), которые устанавливаются Советом по Стандартам Финансового Учета (ДСАК ИАИ) и Индонезийским советом по шариатским стандартам учета (ДСАК ИАИ) для компаний, основанных на шариате.

С 2015 года ДСАК ИАИ привел свои стандарты бухгалтерского учета в соответствие с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО), выпущенными Фондом МСФО и Советом по международным стандартам бухгалтерского учета (МСБУ). Текущая гармонизация вращается вокруг хронологического принятия прошлых МСФО с акцентом на преодоление разрыва между статусом принятия Индонезией и самыми современными международными стандартами.

В настоящее время САК разбит на два уровня:

- Уровень 1 – САК: применяется к зарегистрированным на бирже компаниям и другим организациям со значительной общественной подотчетностью;
- Уровень 2 – САК ЕТАП: применяется к организациям с низкой публичной подотчетностью. Уровень 2 САК ЕТАП был разработан с использованием МСФО для СЕ в качестве отправной точки.

Это часть усилий Индонезии, направленных на то, чтобы сделать местную финансовую отчетность более сопоставимой и понятной за пределами страны, поскольку страна стремится привлечь больше иностранных инвестиций и **играть более заметную роль в G20.**

Ежегодные отчеты

Вся годовая финансовая отчетность зарегистрированной компании должна представляться в региональную налоговую инспекцию один раз в год. Финансовая отчетность состоит из следующего:

- Бухгалтерский баланс;
- Денежные потоки;
- отчет о прибылях и убытках;
- Отчет об изменениях капитала.

Финансовые отчеты должны содержать данные как за текущий, так и за предыдущий год и должны быть представлены на сравнительной основе. Все финансовые отчеты должны быть подготовлены на индонезийском языке. Компания может использовать другой язык только в том случае, если она получила разрешение МФ.

В бухгалтерских книгах также должна использоваться рупия в качестве валюты. Компании должны будут получить разрешение от налоговых органов на использование доллара США, единственной другой допустимой функциональной валюты. Сделать это нужно не позднее, чем за три месяца до начала отчетного года.

Штрафы за несоблюдение

Компании, которые не соблюдают аудиторские и налоговые требования Индонезии, могут рассчитывать на получение ежемесячных процентных штрафов в размере от двух процентов до 48 процентов. Кроме того, выдача ложных налоговых и бухгалтерских документов также может привести к тюремному заключению.

Торговля

Постановление правительства № 29 от 2021 г. (ПП 29/2021), постановление об осуществлении Сводного закона, вносящее изменения по вопросам торговли, особенно в таких областях, как распределение товаров, экспорт и импорт, а также деятельность иностранных инвестиционных компаний в сфере розничной торговли, в том числе.

Правительство также представило несколько подзаконных актов по реализации ПП 29/2021 в форме Постановления Министерства торговли 24 от 2021 г. (МТ Пол. 24/2021) и Постановления Министерства торговли 17 от 2021 г. (МТ Пол. 17/2021), в которых изложены рамки для распределения товаров и упрощения операций по импорту и экспорту.

Положения о распределении товаров

Косвенное распространение товаров

В ПП 29/2021 говорится, что не прямое распространение товаров должно сопровождаться какой-либо документацией по сделке и может осуществляться через следующие типы участников бизнеса:

- Дистрибьютор и его сеть (дистрибьютор, розничная и оптовая торговля);
- Агент (дистрибьютор, розничный и оптовый торговец); и
- Франшиза.

Дистрибьюторы должны иметь бизнес-идентификационный номер и бизнес-лицензию дистрибьютора в дополнение к владению зарегистрированным складом или управлению им. Если производитель назначает единственного дистрибьютора, это назначение действительно в течение пяти лет и должно быть продлено как минимум один раз (продление на пять лет). В соответствии с МТ Пол. 24/2021 дистрибьюторы и индивидуальные дистрибьюторы могут назначать субдистрибьюторов, а агенты и единственные агенты могут назначать субагентов.

Прямое распространение товаров

Компаниям, занимающимся прямым распространением товаров, также требуется идентификационный номер предприятия, и они должны соответствовать следующим критериям:

- Обладает эксклюзивным правом на распространение продукции;
- Принял кодекс поведения;
- Имеет маркетинговый план;
- Продает непосредственно потребителям через маркетинговую сеть, одобренную продавцами;
- Набирает прямых продавцов.

Производителям запрещается распространять товары непосредственно среди потребителей, за исключением случаев, когда эти производители классифицируются как микро- и малые предприятия.

Экспорт и импорт

Экспорт или импорт товаров может осуществляться только экспортерами и импортерами, получившими необходимые лицензии. Бизнес-идентификационный номер компании служит их лицензией на импорт или экспорт, хотя им также необходимо будет получить регистрацию экспортера и/или разрешение на экспорт или регистрацию импортера и/или разрешение на импорт.

Вышеупомянутые лицензии не требуются, если импортируемая продукция не используется в коммерческих целях. Министерство торговли теперь получило полномочия предоставлять упрощенное лицензирование бизнеса «авторитетным» экспортерам и импортерам.

Критерии, позволяющие квалифицироваться как авторитетный экспортер или импортер, выделены в МТ Пол. 17/2021, компания должна соответствовать следующим критериям:

- Должен быть действительным налогоплательщиком в течение последних двух лет, что будет подтверждено Министерством финансов;
- Осуществлять экспорт товаров за последние два года в соответствии с направлением деятельности;
- Выполнять обязательство сообщать о реализации всех осуществленных экспортных операций по каждому товару;
- Никогда не привлекались к административной или уголовной ответственности.

Складирование

Склад должен иметь регистрационный номер склада, выданный губернатором, мэром или регентом по месту расположения склада. Владелец склада должен записывать наименование, тип, происхождение, назначение и т. д. товаров, хранящихся на складе, хотя это не обязательно для склада, который временно используется логистической компанией.

Иностранные инвестиционные компании в розничном секторе

Ранее ограничения на иностранные инвестиции применялись к розничной торговле, при этом особые ограничения налагались на универмаги и магазины самообслуживания. Супермаркеты площадью менее 1 200 кв. м и универмаги площадью от 400 до 2 000 кв. м были ограничены 67-процентной долей иностранного капитала.

Эти условия больше не сохраняются, но некоторые условия, такие как минимальная площадь универмага должна быть 400 квадратных метров, сохраняются. Более того, продуктовые магазины в форме универмагов открыты для иностранных инвестиций, если они расположены в торговом центре. Право собственности на универмаги, которые не расположены в торговых центрах или не интегрированы с ними, принадлежит только местным компаниям.



Использование Индонезийского для маркировки

Все продукты, продаваемые на внутреннем рынке, должны быть на индонезийском языке. Освобождение от использования этикеток на индонезийском языке распространяется на товары, произведенные микро- и малыми предприятиями, или на оптовые товары, которые продаются непосредственно потребителям.

На этикетке должна быть указана информация о происхождении товаров, а также название и адрес компании/предпринимателя. Предприниматели, использующие стороннюю службу упаковки, должны указывать информацию о названии и адресе службы упаковки на своих товарах.

Импорт и Экспорт

Индонезия зарекомендовала себя как прибыльный рынок и приложила серьезные усилия для улучшения своих процедур импорта и экспорта, поскольку страна стремится стать четвертой по величине экономикой в мире к 2045 году.

В соответствии с Постановлением Правительства № 29 от 2021 года (Пол. 29/2021), регулирующим реализацию Сводного закона, Министерство торговли (МТ) является органом, который выдает разрешения, проверки, обязательства и лицензии на импортно-экспортную деятельность. Более того, МТ теперь имеет полномочия предоставлять большую автономию и упрощать получение коммерческой лицензии импортерам или экспортерам, которые, как считается, имеют хорошую репутацию. Критерии того, кто квалифицируется как импортер или экспортер с хорошей репутацией, должны быть дополнительно регламентированы в постановлении министерства.

Получение бизнес-идентификационного номера теперь достаточно для импортно-экспортной деятельности

В соответствии с Пол. 29/2021 предприятиям теперь потребуется только Идентификационный номер предприятия (ИНП), чтобы начать свою импортную или экспортную деятельность. Получение НИП может быть осуществлено через систему единой онлайн-подачи (ЕОП).

Ранее предприятия должны были подавать заявки на получение одного из трех типов лицензий на импорт: АПИ-У (Общая лицензия на импорт); АПИ-П (Лицензия на импорт производителя); и Ограниченная лицензия на импорт, также известная как АПИ Тербатас (АПИ-Т). ИНП теперь удваивается как АПИ-У, АПИ-П и АПИ-Т. Кроме того, экспортерам также требуется только ИНП.

Однако, предприятиям, импортирующим определенные виды товаров, потребуется дополнительная лицензия на импорт от МТ. В зависимости от обстоятельств компании, это может быть для:

- Лицензии на регистрацию импортера;
- Лицензии на разрешение импорта для производителей-импортеров (компаний, которые импортируют материалы, используемые при производстве их собственной продукции); или
- Общей лицензии на разрешение импорта.

Аналогичным образом, предприятиям, экспортирующим определенные виды товаров, потребуется дополнительная экспортная лицензия от МТ, которая может быть:

- Лицензией на регистрацию экспорта; или
- Лицензией на разрешение экспорта.

Импорт в Индонезию

Перед импортом или экспортом товаров предприятия должны свериться с Кодом Индонезийской Системы Гармонизации (СГ), который используется для классификации каждой категории товаров. Это связано с тем, что для определенных продуктов могут потребоваться дополнительные лицензии или регистрация.

Кроме того, код СГ является одним из факторов, определяющих ставки налогов и таможенных пошлин, а также любые конкретные требования к импорту/экспорту этого продукта.

Выбор экспедитора

При импорте товаров из-за рубежа важно выбрать профессионального экспедитора. Экспедиторы удовлетворяют все логистические потребности, а также помогают в управлении и выполнении требований по таможенному оформлению. Предприятия, осуществляющие импорт в Индонезию, должны предоставить следующие документы:

- Коммерческий счет, подписанный производителем или поставщиком как достоверный и правильный;
- Коносамент в трех заверенных оригиналах и четырех необоротных копиях;
- Страховое свидетельство;
- Упаковочный лист;
- Разрешение ИНП/импорт;
- Таможенную импортную декларацию.

Импортные пошлины и налоги

Таможенные пошлины в Индонезии варьируются от 0 до 170 процентов, при этом большинство импортируемых товаров облагаются пошлинами в диапазоне от 0 до 15 процентов. Размер пошлины зависит от типа импортируемого товара, исходя из кода СГ товара.

Необходимо предварительно оплатить таможенные пошлины и налоги на импорт и предоставить таможенное уведомление о поступающем грузе. Налог с продаж на импорт взимается с импорта в пункте ввоза (за исключением тех товаров, которые правительство считает необходимыми) по ставкам в диапазоне от пяти до 30 процентов. Кроме того, Индонезия привержена Соглашению о свободной торговле АСЕАН, в рамках которого пошлины на импорт из стран-членов обычно варьируются от нуля до пяти процентов, за исключением товаров, указанных в списках исключений.

Экспорт товаров из Индонезии

Процесс экспорта обычно начинается с процесса заключения договора купли-продажи между экспортерами и импортерами, посредством которого оплата может быть произведена с помощью аккредитива (аккредитива) или без аккредитива.

Требуемое юридическое лицо

Только зарегистрированные в Индонезии юридические лица могут экспортировать товары из Индонезии. Это могут быть общества с ограниченной ответственностью, публичные компании или кооперативы.

Предприятия, осуществляющие экспорт из Индонезии, должны предоставить следующие документы:

- Коносамент, авиационный счет или другие транспортные документы, такие как почтовая квитанция, грузовая квитанция;
- Коммерческий счет;
- Таможенную экспортную декларацию;
- Упаковочный лист;
- Экспортную декларацию на товары (ПЕБ);
- Страховое свидетельство;
- Разрешение на экспорт;
- Сертификат происхождения.

Экспортные тарифы и налоги

Экспортеры освобождаются от экспортных пошлин, НДС и налога на предметы роскоши в отношении материалов и промежуточных продуктов, используемых при производстве товаров, произведенных на экспорт. Однако экспорт определенных товаров, таких как необработанная кожа, дубленая кожа и уголь, облагается экспортными пошлинами в размере 25 процентов, 15 процентов и пяти процентов соответственно.

Квалификация в качестве Авторитетного Экспортера и Импортера в Индонезии

Министерство торговли Индонезии (МТ) в апреле 2021 года выпустило МТ Пол. 17/2021, в котором изложены критерии для квалификации в качестве авторитетного экспортера и импортера в Индонезии и вытекающие из этого преимущества.

Среди преимуществ: мгновенное утверждение бизнес-лицензий, таких как разрешения на экспорт и импорт, а также отмена требований к отчетам инспекторов для обязательных товаров. МТ Пол. 17/2021 является разъяснением к ПП 29/2021.

Что такое уважаемый экспортер или импортер?

МТ Пол. 17/2021 описывает уважаемого экспортера и импортера как предприятия, которые продемонстрировали высокий уровень соблюдения законов и нормативных актов, установленных правительством в отношении импорта и экспорта.

Несмотря на преимущество, заключающееся в том, что уважаемый экспортер или импортер немедленно получает разрешение на получение бизнес-лицензий, они не освобождаются от проверки властями.

Получение разрешений на экспорт и импорт

Типы бизнес-лицензий, на получение которых имеют право уважаемые экспортеры и импортеры, называются лицензией на одобрение экспорта и лицензией на одобрение импорта. Для уважаемых экспортеров, имеющих лицензию на экспорт, они автоматически получают разрешение на экспорт примерно девяти видов товаров и сырьевых товаров. Некоторые из них перечислены ниже.

Примеры Разрешений на экспорт, выданных Уважаемым Экспортерам

Черный клейкий рис	Рис высшего сорта	Природные растения и дикие животные
Рис со средним зерном	Животные и продукты животного происхождения	Другие виды топлива
Органический рис		

Источник: налоговая информация «Делойт Индонезия», 2021 г.

Авторитетные импортеры, имеющие лицензию на импорт, автоматически получают разрешение на импорт 77 видов товаров и сырьевых товаров. Некоторые из них также перечислены ниже.

Примеры Разрешений на импорт, выданных Авторитетным импортерам

Железо или сталь, легированная сталь и ее производные	Нефармацевтические прекурсоры	Садоводческая продукция для промышленного сырья
Пластиковое сырье	Дополнительные продукты для электронной и телематической промышленности	Подержанные капитальные товары
Нефть и природный газ		

Источник: налоговая информация «Делойт Индонезия», 2021 г.

Как вы можете быть классифицированы в качестве авторитетного экспортера и импортера?

Чтобы быть признанным авторитетным экспортером и импортером, МТ Пол. 17/2021 устанавливает следующие критерии:

Для экспортеров

- Выполнять обязательство сообщать о реализации всех осуществленных экспортных операций по каждому товару;
- Должен быть действительным налогоплательщиком в течение последних двух лет, что будет подтверждено Министерством финансов;
- Осуществляли экспорт товаров в течение последних двух лет в соответствии с направлением деятельности;
- Бизнес никогда не подвергался административным санкциям за нарушение правил для экспортеров;
- Бизнес никогда не привлекался к уголовной ответственности;
- Бизнес в настоящее время не находится под административными санкциями.

Для импортеров

- Выполнять обязательство сообщать о реализации всех осуществленных импортных операций по каждому товару;
- Должен быть действительным налогоплательщиком в течение последних двух лет, что будет подтверждено Министерством финансов;
- Осуществляли импорт товаров в течение последних двух лет в соответствии с направлением деятельности;
- Бизнес никогда не подвергался административным санкциям за нарушение правил для экспортеров;
- Бизнес никогда не привлекался к уголовной ответственности;
- Бизнес в настоящее время не находится под административными санкциями.

Еще один способ быть признанным авторитетным экспортером и импортером — получить статус уполномоченного экономического оператора или основного таможенного партнера. Генеральный директор по внешней торговле от имени министра торговли определит, кому предоставляется статус авторитетного экспортера и импортера.

Приостановление и аннулирование статуса экспортера и импортера

Предприятия могут быть лишены статуса авторитетных экспортеров и импортеров, если они не соблюдают какой-либо из упомянутых критериев или находятся под следствием за преступные действия в торговом секторе.

Статус авторитетного экспортера и импортера может быть отозван, если бизнес не соответствует условиям приостановки по истечении не позднее 30 дней после даты приостановки. Кроме того, статус также может быть аннулирован, если они будут признаны виновными в совершении преступления в торговом секторе, злоупотреблении лицензией на ведение бизнеса и/или получили три санкции по отстранению в течение трех лет.

Запрет на ввоз некоторых товаров и экспорт в соответствии со Сводным законом

Постановление № 18 Министерства торговли Индонезии (МТ Пол. 18/2021) содержит обновленный список видов товаров, которые запрещены к ввозу и вывозу из Индонезии. МТ Пол. 18/2021 является регламентом реализации Постановления Правительства № 29 от 2021 года (ПП 29/2021). Он вносит изменения в правила Индонезии в отношении распределения товаров, импорта и экспорта.

Какие виды товаров запрещены к ввозу и вывозу в Индонезии?

МТ Пол. 18/2021 предусматривает новые категории товаров, запрещенных к ввозу, а именно готовые ручные инструменты, сахар, озоноразрушающие вещества, некоторые лекарства и продукты питания, а также опасные и токсичные материалы и другие. Категории товаров, запрещенных к вывозу, включают металлолом, предметы культурного наследия, некоторые виды сельскохозяйственной продукции, субсидируемые удобрения, продукцию горнодобывающей промышленности, лесного хозяйства и некоторые виды сельскохозяйственной продукции.

Горнодобывающая продукция подразделяется на подкатегории:

- Товары общего назначения;
- Товары, которые запрещены к вывозу (вступит в силу только с 11 июня 2023 года);
- Богатство.

Полный список товаров, запрещенных к импорту и экспорту, можно найти в приложении к МТ Пол. 18/2021.

Где применяется это правило?

Запрет распространяется на импорт товаров из-за пределов таможенной зоны Индонезии в порты свободной торговли и зоны свободной торговли, а также на экспорт товаров из портов свободной торговли и зон свободной торговли. Кроме того, постановление также применяется к импорту товаров из-за пределов таможенной зоны в исключительную экономическую зону, экспорту товаров из исключительной экономической зоны за пределы таможенной зоны, импорту товаров из-за пределов таможенной зоны в таможенную зону и экспорту товаров из таможенной зоны за пределами таможенной зоны.

Либерализация Сектора Здравоохранения

Больничный сектор Индонезии теперь открыт для 100-процентных иностранных инвестиций благодаря Всеобъемлющему закону. Его имплементационное постановление Правительственное постановление 47 от 2021 года (ПП 47/2021) сокращает количество коек в больницах, принадлежащих прямым иностранным владельцам, и обязывает все больницы предоставлять вспомогательные услуги, такие как лабораторные услуги, услуги по переливанию крови и услуги по питанию.

Из-за отсутствия инфраструктуры и финансирования в системе здравоохранения Индонезии многие индонезийцы выезжают на лечение за границу, особенно в Сингапур и Малайзию. Общие прямые и косвенные расходы, связанные с этим выездным медицинским туризмом, оцениваются более чем в 6 миллиардов долларов США ежегодно. Однако с началом пандемии и последующими ограничениями на поездки индонезийцы были вынуждены обращаться в местные больницы, и поэтому правительство стремилось улучшить нормативно-правовую базу, чтобы привлечь больше инвестиций для улучшения перспектив отрасли и потенциала обслуживания.

Больницы классифицируются как предприятия с высоким уровнем риска, поэтому им потребуется регистрационный номер (ИНП) и лицензия. Лицензия будет выдана после того, как бизнес выполнит определенные условия и проверки, установленные центральным или региональным правительством.

Основные клиники (те, которые предлагают специализированное медицинское обслуживание) также открыты для 100-процентных иностранных инвестиций, в то время как клиники пратама (те, которые предлагают только базовые медицинские услуги) закрыты для иностранных инвесторов и зарезервированы для местных малых и средних предприятий.

Классификация частных больниц

ПП 47/2021 сохраняет критерии классификации в соответствии с предыдущим режимом, в соответствии с которым больницы подразделяются на две категории:

- Больницы общего профиля – предоставляют услуги во всех областях и типах заболеваний;
- Специализированные больницы – предоставляют первичные услуги при одном конкретном типе заболевания или других специальностях.

Больницы общего профиля классифицируются на классы А, В, С и D, в то время как специализированные больницы классифицируются на классы А, В и С. Эти классификации связаны с количеством стационарных коек, выделенных в каждом классе частных больниц, как показано ниже.

Классификация больниц в Индонезии				
Классификация больниц	Количество стационарных коек			
	Класс А	Класс В	Класс С	Класс D
Больницы общего профиля	Мин. 250	Мин 200	Мин. 100	Мин. 50
Специализированные больницы	Мин. 100	Мин. 75	Мин. 25	-

Послабления в отношении необходимого количества стационарных коек для иностранных больниц

Больницы общего профиля, принадлежащие иностранным компаниям, должны соответствовать требованиям либо класса А (минимум 250 коек), либо класса В (минимум 200 коек), чтобы обеспечить не менее 200 коек, в то время как требования к стационарным койкам для специализированных больниц, принадлежащих иностранным компаниям, были сокращены как минимум до 100 коек.

Однако это не относится к стоматологическим больницам, специализированным глазным больницам, больницам уха, носа и горла, а также больницам хирургии головы и шеи. Частные больницы должны соответствовать следующим требованиям к помещениям:

1. 40 процентов от общего количества коек выделено для стационарных палат 'стандартного класса' для участников национальной программы медицинского страхования;
2. 10 процентов от общего числа коек выделено для отделений интенсивной терапии; и
3. 10 процентов от общего числа коек выделяются для изоляторов, которые могут быть увеличены до 20 процентов в случае чрезвычайной ситуации в области общественного здравоохранения, такой как вспышка.

Для государственных больниц:

1. 60 процентов от общего количества коек выделено для стационарных палат 'стандартного класса' для участников национальной программы медицинского страхования;
2. Шесть процентов от общего числа коек выделяются для отделений интенсивной терапии; и
3. 10 процентов от общего числа коек выделяются для изоляторов, которые могут быть увеличены до 20 процентов в случае чрезвычайной ситуации в области общественного здравоохранения, такой как взрыв.

Правительство предоставило больницам Индонезии срок до 1 января 2023 года для соблюдения минимального количества стандартных стационарных палат.

Новые обязательства, налагаемые на больницы в Индонезии

ПП 47/2021 налагает новые обязательства на больницы в Индонезии:

- Больницы должны предоставлять точную информацию о предоставляемых ими услугах;
- Больницы должны предоставлять безопасные, превосходные, антидискриминационные услуги;
- Ведение медицинской документации;
- Оказывать неотложную помощь пациентам в соответствии с их возможностями обслуживания;
- Предоставлять услуги обездоленным и бедным слоям населения;
- Больницы должны предоставлять медицинские услуги во время стихийных бедствий в соответствии со своими возможностями обслуживания;

- Внедрить реферальную систему;
- Предоставлять правильную, честную и четкую информацию о правах и обязанностях пациента;
- Иметь и развивать систему управления авариями и стихийными бедствиями;
- Внедрить больничную этику;
- Защита и предоставление юридической помощи всему персоналу больницы;
- Внедрение государственных нормативных актов в секторе здравоохранения;
- Разработать и внедрить внутренние правила больницы; и
- Обеспечить соблюдение правил для обеспечения того, чтобы в больничной среде не было табачного дыма.

Дополнительные вспомогательные услуги, предоставляемые больницами в Индонезии

Как больницы общего профиля, так и специализированные больницы обязаны предоставлять дополнительные вспомогательные услуги. Эти вспомогательные услуги предоставляются медицинским и немедицинским персоналом.

Дополнительные вспомогательные услуги, предоставляемые больницами в Индонезии

Медицинский персонал	Немедицинский персонал
Лабораторные услуги	Управление больницей
Услуги по ведению медицинской документации	Информация и коммуникация
Службы крови	Средства технического обслуживания и медицинское оборудование
Услуги в области питания	Услуги прачечной/уборка
Централизованные услуги по стерилизации	Обращение с трупом
	Другие вспомогательные услуги

Санкции

Больницам, которые не соблюдают обязательства, установленные в соответствии с ПП 47/2021, будут вынесены санкции в виде письменного предупреждения, административного штрафа в размере до 100 миллионов рупий (7 000 долларов США) и/или отзыва лицензии больницы.

Огромный рынок больниц и медицинских учреждений в Индонезии

В Индонезии один из самых низких показателей больничных коек на тысячу населения в АСЕАН - 388 105 коек, или 1,49 койки на тысячу. Низкое количество коек отражает возможность для иностранных инвесторов восполнить этот пробел, особенно в городах второго уровня, таких как Бандунг и Сурабая.

В долгосрочной перспективе ожидается, что отрасль здравоохранения Индонезии продолжит расти, поскольку расширение среднего класса страны и всеобщее здравоохранение стимулируют спрос. В Индонезии действует крупнейшая в мире программа всеобщего медицинского обслуживания, охватывающая более 200 миллионов человек, и те, кто зарегистрирован в программе, могут получать бесплатные медицинские услуги, начиная от стоматологических осмотров и заканчивая трансплантацией органов.

Новые Положения для Строительной Отрасли

Постановление правительства № 14 от 2021 г. (ПП 14/2021) пересматривает несколько положений Закона Индонезии о строительстве от 2007 г. Эти изменения включают упрощение процесса лицензирования бизнеса, обязательство по передаче технологий квалифицированными иностранными строителями, а также требования, предъявляемые к работодателям и подрядчикам новыми стандартами безопасности, охраны здоровья и устойчивого развития, установленные в соответствии с ПП 14/2021.

Строительный бизнес и регистрация работников

Строительные предприятия в Индонезии теперь должны регистрировать свой проектный опыт в центральном правительстве через Агентство по Развитию Строительных Услуг (Институт Развития Строительных Услуг — ИРСУ).

ИРСУ отвечает за аккредитацию и регистрацию поставщиков строительных услуг.

Информация, предоставляемая ИРСУ, должна включать:

- название проекта;
- имя работодателя;
- годовая производительность подрядчика;
- стоимость проекта;
- продолжительность и год осуществленного проекта;
- название и часть распределения капитала в рамках совместной операции (если она проводится);
- протокол передачи проекта.

Кроме того, каждый местный строитель должен также зарегистрировать свой профессиональный опыт в ИРСУ, который включает:

- Наименование работодателя;
- Продолжительность и год выполнения работ;
- Тип предоставляемой услуги.

Классификация строительных рабочих

ПП 14/2021 классифицирует строительных рабочих на основе научной области, связанной со строительными услугами. Классификация включает в себя:

- архитектуру;
- строительные работы;
- слесарные работы;
- экологическое управление;
- городское и региональное планирование;
- технический инжиниринг;
- осуществление управления; или
- дизайн интерьеров и ландшафтную архитектуру.

Требования при найме иностранных строительных рабочих в Индонезии

Согласно ПП 14/2021, иностранные строители имеют «экспертную квалификацию», и есть только определенные должности, которые они могут занимать в соответствии с законодательством Индонезии о рабочей силе. Работник должен пройти проверку на профессиональную пригодность с последующей регистрацией в Министерстве общественных работ и жилищного строительства и ИРСУ. Работодатели иностранных строительных рабочих должны иметь план найма иностранных рабочих, как это регулируется законодательством о рабочей силе.

Передача технологии

Иностранные строители обязаны осуществлять передачу знаний индонезийским рабочим. Передача может осуществляться в виде:

1. подготовки профиля использования, разработки и использования технологии на индонезийском и английском языках;
2. обеспечения управления и обучения навыкам для индонезийских дублеров по крайней мере один раз для каждого проекта;
3. содействия индонезийским рабочим в получении обучения, практической работы и/или возможных академических исследований в проектах, которые осуществляет бизнес.

Пункт о передаче технологий должен быть включен в трудовой договор с иностранным работником.

Лицензирование бизнеса

Для работы строительным компаниям теперь требуется только получение бизнес-идентификационного номера и сертификата строительной компании (Сертификат Юридического Лица – «СЮЛ»). СЮЛ выдается Агентством по Сертификации Предприятий Сферы Услуг (Агентство по Сертификации Субъектов Предпринимательства в Сфере Строительных Услуг— АССУ), которое является агентством, осуществляющим деятельность по сертификации предприятий и лицензированным ИРСУ.

Резервы на совместную деятельность подрядчиков

Строительная организация может осуществлять совместную деятельность при условии, что совместная деятельность осуществляется между:

- подрядчиком, квалифицированным как «крупный подрядчик», и другим подрядчиком, также квалифицированным как «крупный подрядчик»;
- подрядчиком, квалифицированным как «средний подрядчик», и другим подрядчиком, также квалифицированным как «средний подрядчик»;
- подрядчиком, квалифицированным как «крупный подрядчик», и подрядчиком, квалифицированным как «средний подрядчик»;

- подрядчиком, квалифицированным как «средний подрядчик», и подрядчиком, также квалифицированным как «мелкий подрядчик»;
- подрядчиком, квалифицированным как «мелкий подрядчик», и подрядчиком, также квалифицированным как «мелкий подрядчик».

Совместная работа должна четко указывать права, возможности и обязанности в письменном соглашении между сотрудничающими предприятиями.

Кроме того, один из участников совместной работы должен быть назначен «головной фирмой». Как руководитель совместной операции компания должна выполнять следующие требования:

- владением контрольным капиталом, до 70 процентов; и
- квалификационным уровнем таким же или выше, чем у другого участника (участников) совместной работы.

Существует ли максимальное количество участников совместной работы?

Максимальное количество участников совместной работы:

1. до трех компаний в одной совместной работе, выполняющей несложный по своему характеру проект;
2. до пяти компаний в одной совместной работе, выполняющей сложный по своему характеру проект.

Какие субъекты не могут проводить совместную работу?

Подрядчик, квалифицированный как крупный подрядчик, не может проводить совместную операцию с мелким подрядчиком.

Устойчивое строительство

ПП 14/2021 устанавливает основные принципы устойчивого строительства:

1. быть экономически целесообразным и способствовать повышению благосостояния населения;
2. смягчение рисков для здоровья и безопасности, изменения климата и стихийных бедствий;
3. использование вторичных ресурсов;
4. сокращение образования отходов, как физических, так и нефизических;
5. поддержка сохранения окружающей среды посредством усилий по сохранению;
6. уменьшение социального неравенства.

Авиация

Постановление правительства Индонезии № 32 от 2021 года (ПП 32/2021), реализующее постановление Сводного закона, направлено на поддержку недавней либерализации авиационной отрасли Индонезии. В новом положительном инвестиционном списке страны внутренний воздушный транспорт открыт для иностранной собственности не более чем на 49 процентов, тогда как аэропорты и вспомогательные службы аэропортов теперь открыты для 100 процентов иностранных инвестиций. ПП 32/2021 обеспечивает упрощенный процесс получения лицензии и регистрации воздушных судов в Индонезии, а также сокращает минимальное количество воздушных судов, которыми должен владеть и эксплуатировать/обладать оператор.

Кроме того, в Постановлении министра транспорта № 81 от 2021 г., реализующим постановлении к ПП 32/2021, дополнительно описаны необходимые шаги и критерии для получения иностранными компаниями лицензий в сфере услуг аэропортов и связанных с аэропортами услуг.

Лицензирование и регистрация самолетов в Индонезии

Критерии лицензирования и регистрации воздушных судов в Индонезии в соответствии с ПП 32/2021 по-прежнему соответствуют Закону об Авиации 2009 года. Регистрация воздушного судна должна быть представлена владельцем или уполномоченным лицом со следующими требованиями:

1. наличие доказательств владения воздушным судном или управления им;
2. наличие страховки самолета;
3. подтверждение того, что вы не зарегистрированы в других странах;
4. самолет достиг предельного возраста, установленного министром транспорта;
5. предоставление доказательств выполнения требований по закупке самолетов.

Существуют некоторые дополнительные технические и/или административные требования, введенные в соответствии с ПП 32/2021, необходимые для получения технических сертификатов.

Сертификат производителя самолета

Предприятия, занимающиеся производством или сборкой самолетов, также должны разработать руководство по системе управления безопасностью, что ранее не требовалось.

Сертификат эксплуатанта

Теперь для получения сертификата эксплуатанта организации должны иметь утвержденную программу безопасности авиаперевозок.

Минимальные требования к владению воздушным судном в Индонезии

Правительство ослабило минимальный предел владения с пяти собственных и пяти эксплуатируемых (арендованных) самолетов до одного собственного и двух арендованных самолетов для регулярного коммерческого оператора. Это облегчает иностранному бизнесу начало работы в Индонезии. Минимальный лимит владения для оператора грузовых авиаперевозок, нерегулярного коммерческого оператора и регулярного коммерческого оператора можно увидеть из следующей таблицы.

- слесарные работы;
- экологическое управление;
- городское и региональное планирование;
- технический инжиниринг;
- осуществление управления;
- дизайн интерьеров и ландшафтная архитектура.

Минимальные требования к владельцу воздушного судна в Индонезии

	Принадлежит	Действует (в аренде)
Оператор грузовых авиаперевозок	1	1
Нерегулярный коммерческий оператор	1	1
Регулярный коммерческий оператор	1	2

Лицензирование бизнеса для аэропорта и связанных с аэропортом услуг

MT 81/2021 делит бизнес-деятельность аэропортов на две услуги:

- услуги аэропорта;
- услуги, связанные с аэропортом.

Оба сектора теперь открыты для 100-процентных иностранных инвесторов, которые должны сначала создать юридическое лицо в Индонезии, чтобы участвовать. При этом предприятия должны получить бизнес-идентификационный номер, который теперь оценивается на основе уровня риска бизнеса (лицензирование бизнеса на основе риска).

Услуги аэропорта в Индонезии

Аэропортовые услуги связаны с предоставлением и/или развитием:

1. терминальных сооружений для пассажирских, почтовых и грузовых перевозок;
2. средств посадки, стоянки, маневрирования и хранения воздушных судов;
3. мероприятий по утилизации отходов, электронике, воде, электричестве;
4. зданий и земельных участков, связанных с авиатранспортной деятельностью.

Вышеупомянутые услуги могут предоставляться только коммерческим предприятием аэропорта, которому по закону разрешено осуществлять коммерческую эксплуатацию аэропортов, или оператором аэропорта, учрежденным центральным или региональным правительством. Бизнес-субъект аэропорта относится к индонезийскому юридическому лицу или государственному предприятию. Каждый тип бизнеса пройдет различные процедуры, чтобы стать коммерческим оператором аэропорта.

Для индонезийского юридического лица они должны пройти тендер, где они должны придерживаться одной из следующих схем сотрудничества по проекту:

- сотрудничество с центральным правительством и другими коммерческими структурами;
- сотрудничество с государственным предприятием.

Получение стандартного сертификата субъекта предпринимательской деятельности аэропорта

После победы в тендере индонезийское юридическое лицо должно затем получить «стандартный сертификат юридического лица аэропорта» (сертификат Организации Аэропорта) через Единую онлайн-систему подачи заявок (ЕОП).

Для получения сертификата юридическое лицо должно соответствовать следующим требованиям:

- юридическое лицо должно продемонстрировать финансовые возможности компании для строительства и эксплуатации аэропорта;
- юридическое лицо должно иметь бизнес-план, содержащий профиль компании, услуги, которые будут предоставляться, анализ рынка, организацию управления аэропортом и финансовый план;
- минимальный уставный капитал компании должен составлять 30 процентов от общих капитальных затрат в течение периода концессии плюс сумма для покрытия операционных расходов за 12 месяцев;
- структура собственности на капитал должна соответствовать действующим законам и правилам Индонезии;
- персонал и организация аэропорта должны соответствовать стандартам безопасности гражданской авиации.

Услуги, связанные с аэропортом в Индонезии

Услуги, связанные с аэропортом, открыты для индонезийских юридических лиц, занимающихся обработкой багажа, грузов и наземным обслуживанием. Предприятиям необходимо будет получить дополнительные лицензии (стандартный сертификат технического обслуживания для обслуживания воздушных судов на земле) для тех услуг, которые выполняются через ЕОП.



Реализация Особых Экономических Зон

Индонезия управляет примерно 19 особыми экономическими зонами (ОЭЗ), 14 из которых являются действующими, что, если их объединить, составит одну из крупнейших в мире исключительных экономических зон (распространяющихся на 6 миллионов км²). Правительство Индонезии обязалось сделать ОЭЗ приоритетом политики для привлечения иностранных инвестиций, повышения промышленной активности и содействия созданию рабочих мест. Кроме того, эти ОЭЗ разбросаны по всему архипелагу, чтобы помочь устранить региональные диспропорции в экономическом развитии. Например, на острове Ява проживает 60 процентов населения, что делает его самым густонаселенным островом в мире, и на него приходится 58 процентов общего ВВП.

Постановление правительства № 40 от 2021 года (ПП 40/2021) реализует последние положения об особых экономических зонах (ОЭЗ) в Индонезии. ПП 40/2021 освещает различные налоговые льготы для привлечения иностранных инвесторов к работе в ОЭЗ. К ним относятся снижение корпоративного подоходного налога (КПН), неуплата налога на добавленную стоимость (НДС) и освобождение от импортных пошлин.

Предложение о создании ОЭЗ

Индонезийские предприятия или региональные правительства могут предложить территорию для развития ОЭЗ, если они придерживаются следующих критериев:

- предлагаемая земля не является охраняемой территорией и не может нарушить охраняемые территории, земля также должна соответствовать региональным территориальным планам;
- не менее 50 % требуемой доли земли уже должно быть в собственности; и
- земля должна иметь четкие границы.

На территории ОЭЗ могут осуществляться следующие виды хозяйственной деятельности:

1. производство и переработка;
2. логистика и дистрибуция;
3. исследования, цифровая экономика и развитие технологий;
4. туризм;
5. развитие энергетики;
6. образование;
7. здравоохранение;
8. финансовые услуги;
9. креативные индустрии;
10. развитие и управление ОЭЗ; и
11. приобретение инфраструктуры ОЭЗ.

Какие налоговые льготы доступны?

Льготы по налогу на прибыль

ПП 40/2021 предусматривает, что субъекты, инвестирующие в любую коммерческую деятельность, которая является основным направлением ОЭЗ, могут иметь право на снижение КПП на любой доход, полученный от указанной коммерческой деятельности.

Субъекты хозяйствования, инвестирующие в основную деятельность, но не получающие снижение КПП, могут получить следующие льготы:

- вычет чистого дохода в размере 30 процентов от суммы общих инвестиций;
- ускоренная амортизация активов;
- введение 10-процентного налога на дивиденды, если применимое соглашение об избежании двойного налогообложения не предусматривает более низкие ставки;
- возмещение убытков до 10 лет.

Кроме того, иностранцы, которые работают в ОЭЗ, обладают определенными навыками и проводят более 183 дней в течение 12-месячного периода в Индонезии, могут облагаться налогом на доход, полученный в Индонезии (а не на мировой доход) в течение четырех лет.

Льготы по налогу на добавленную стоимость

НДС не взимается в отношении следующих видов деятельности:

- доставка налогооблагаемых материальных товаров из другой индонезийской таможенной зоны, зон свободной торговли и таможенных складов субъекту хозяйствования;
- ввоз хозяйствующим субъектом налогооблагаемых материальных товаров в ОЭЗ;
- ввоз товаров народного потребления в туристическую ОЭЗ;
- предоставление налогооблагаемых услуг или товаров, включая землю или здания, одним хозяйствующим субъектом в ОЭЗ другому субъекту хозяйствования в той же или другой ОЭЗ.

Неуплата НДС теперь также распространяется на сырье, необходимое для производства налогооблагаемых услуг или товаров, связанных с техническим обслуживанием, ремонтом и капитальным ремонтом (ТОР) судов и самолетов.

Налог на импорт и таможенные услуги

Ввоз потребительских товаров в ОЭЗ хозяйствующим субъектом имеет право на освобождение от уплаты ввозной пошлины, а также неуплаты налога на ввоз и налога с продаж предметов роскоши.

Предоставляемые льготы будут различаться в зависимости от стадии деловой активности, которую в настоящее время осуществляет хозяйствующий субъект (например, строительство, развитие и т. д.), в дополнение к пунктам происхождения товаров, которые ввозятся или вывозятся из СЭЗ.

Существуют дополнительные налоговые льготы для предприятий, которые импортируют сырье или капитальные товары, используемые в связи с туристической деятельностью (туристическая ОЭЗ), такие как жилье, продукты питания и напитки, развлекательные услуги и другие.

Кроме того, товары, ввозимые в ОЭЗ, могут не подпадать под ограничения на импорт и не подпадать под действие системы Индонезийского Национального Стандарта (ИНС).

Региональные налоги

Предприятия в ОЭЗ имеют право на снижение, освобождение или освобождение от региональных налогов местными органами власти в размере от 50 до 100 процентов.

Иммиграционные службы

Иностранцы посетители ОЭЗ в целях туризма, образования, исследований и разработок, семьи, промышленности или в качестве правительственных делегаций могут получить гостевые визы, визы с ограниченным сроком пребывания, разрешения на ограниченное пребывание и разрешения на постоянное пребывание.

Новые Положения для Сектора Судоходства

Постановление правительства Индонезии № 31 от 2021 г. (Пол. 31/2021) — реализующее постановление Сводного закона — вносит поправки в несколько аспектов законодательства страны о судоходстве. Важной поправкой является удаление нескольких категорий бизнес-лицензий. Начиная с бизнеса, лицензии на все виды деятельности в каждом секторе будут выдаваться в зависимости от уровня бизнес-риска. Эта система лицензирования бизнеса, основанная на оценке рисков, уже была введена в соответствии со сводным законом, и правительство будет проводить анализ рисков каждой заявки перед выдачей лицензии на ведение бизнеса.

Правительство Индонезии надеется, что принятие нового правила судоходства привлечет больше иностранных инвесторов в судоходную отрасль страны, особенно в связи с тем, что президент Джоко Видодо намерен превратить Индонезию в глобальную морскую державу.

Централизованная система лицензирования бизнеса

Централизованная система под контролем центрального правительства поможет упростить режим лицензирования бизнеса, чтобы соответствующие разрешения можно было обрабатывать в рамках единой системы. Ранее все лицензии и разрешения, связанные с портовой деятельностью, выдавались Министерством транспорта (МТ). Кроме того, суда, работающие в Индонезии, должны были получить несколько сертификатов безопасности и мореходных качеств от множества учреждений, таких как местные портовые власти,

Управление по предотвращению загрязнения судов и управлению безопасностью (при МТ) и классификационное агентство, также при МТ.

Сохранение правила каботажа

Сводный закон сохраняет правило каботажа, которое требует, чтобы внутренние перевозки товаров и пассажиров осуществлялись только судами под индонезийским флагом с индонезийским экипажем. Тем не менее, в Сводной закон добавлено положение, согласно которому суда под иностранным флагом могут осуществлять другие виды деятельности в индонезийских водах, если судов под индонезийским флагом нет или их недостаточно.

В МТ имеется исчерпывающий перечень видов деятельности, для которых могут использоваться суда под иностранным флагом, а именно:

- спасательные и подводные работы;
- морское строительство;
- разведка нефти и газа;
- бурение;
- дноуглубительные работы;
- терминальное строительство;
- морская операционная поддержка.

Ограничения иностранного владения

В соответствии с другим исполнительным постановлением, Постановлением Президента 10 от 2021 года (ППр 10/2021), также называемым списком позитивных инвестиций и либерализующим ограничения на иностранное владение в большинстве секторов, налагается 49-процентное ограничение на иностранное владение в морской судоходной деятельности.

Деятельность включает в себя:

- внутренние лайнеры и трамповые перевозки;
- внутренний морской транспорт для туризма;
- внутренние морские перевозки спецгрузов;
- внутренние линейные и трамповые морские перевозки грузов;
- зарубежные линейные и трамповые морские перевозки грузов;
- общественный паромный транспорт между провинциями;
- озерный и речной транспорт для туризма с фиксированным маршрутом;
- озерный и речной транспорт, среди прочего, для перевозки товаров общего назначения и животных.

Отмена требования о назначении генерального агента иностранных судоходных компаний

Иностранные судоходные компании могут вести свою деятельность без генерального агента. При необходимости они могут создать местную компанию в Индонезии. Ранее иностранные судоходные компании в обязательном порядке должны были назначать отечественную судоходную компанию или специальную морскую транспортную компанию в качестве генерального агента, если они хотели осуществлять морские перевозки в порту или терминале, открытом для международной торговли в Индонезии. ПП 31/2021 отменил это требование.

Положения о владении судами под индонезийским флагом

ПП 31/2021 добавляет три условия владения судами под индонезийским флагом:

- судно может принадлежать только гражданину Индонезии или юридическому лицу, учрежденному в Индонезии и имеющему постоянное место жительства в Индонезии;
- судно должно иметь валовое водоизмещение не менее 7 Гт;
- если судно принадлежит юридическому лицу в рамках совместного предприятия, мажоритарный акционер должен быть гражданином Индонезии.

Портовая деятельность

Центральное правительство посредством Сводного закона централизовало режим лицензирования деятельности, связанной с портом, включая разрешения на строительство и бизнес-лицензии для портовых услуг.

Кроме того, именно центральное правительство, а не МТ, регулирует, какие порты открыты для международной торговли в Индонезии.

ПП 31/2021 содержит подробную информацию о видах деятельности, разрешенных в портах, и о типах объектов, которые могут их строить и эксплуатировать. Порт может быть построен и управляться портовым коммерческим предприятием (Портовый Хозяйствующий Субъект - ПХС) или государственным учреждением, которое может быть административным подразделением порта (Группа Управления Портом) или администрацией порта (Администрация Порта).

ПП 31/2021 вносит минимальные изменения в виды деятельности, которую может выполнять ПХС, но в регламент добавляются положения о стивидорных работах (погрузка или разгрузка груза на судно и с судна). В соответствии с законодательством ПХС должны иметь партнерские отношения с местной стивидорной компанией; это предназначено для поддержки отечественных микро-, малых и средних предприятий (ММСП).

ПХС может предоставлять стивидорные услуги на определенных типах терминалов, а именно на контейнерных терминалах, контейнерных терминалах, терминалах для наливных и сухих грузов.

Санкции

Согласно ПП 31/2021, к предприятиям, нарушающим закон о судоходстве, могут быть применены следующие санкции:

- письменные предупреждения;
- замораживание деловой активности;
- отзыв лицензии на ведение бизнеса; и
- административные штрафы.

Сводной закон увеличил размер штрафов примерно на 30-50 процентов, самым высоким из которых является штраф в размере 10 миллиардов рупий (698 000 долларов США) (с 200 миллионов рупий (13 967 долларов США) за то, что судовладелец не убрал груз с кораблекрушений).

Сертификация Халяль

Новый закон Индонезии о сертификации Халяль в соответствии с постановлением правительства 39 от 2021 года (ПП 39/2021) повлияет на бизнес в большинстве отраслей. В ПП 39/2021 говорится, что продукты, которые ввозятся, циркулируют и продаются в Индонезии, должны быть сертифицированы как Халяль, если только они не произведены из материалов, запрещенных Исламом (Харам).

В соответствии с ПП 39/2021 оценка Халяльной сертификации распространяется на Халяльные материалы и Халяльный производственный процесс, который включает хранение, упаковку, демонстрацию и продажу продукции. Как самая густонаселенная мусульманская страна в мире, Индонезия, естественно, также является крупнейшим в мире Халяльным рынком, особенно для пищевой, туристической, косметической и фармацевтической отраслей. До пандемии глобальные расходы на Халяль-продукцию превысили 2 триллиона долларов США, при этом индонезийские потребители потратили около 10 процентов или более 200 миллиардов долларов США от этой суммы на Халяль-товары и услуги.

ПП 39/2021 отменяет предыдущее постановление правительства (ПП 31/2019) о Халяльной сертификации.

Какие продукты и услуги должны иметь сертификат Халяль?

Следующие товары и услуги должны иметь сертификат Халяль:

Товары:

- еда и напитки;
- фармацевтика;
- косметические средства;
- химические товары;
- генетически модифицированные продукты;
- биологические продукты;
- другие блага, которые люди используют.

Услуги:

- обработка;
- хранилище;
- упаковка;
- распределение;
- убой животных; и
- продажи.

Что такое процесс сертификации Халяль?

ПП 39/2021 упростил время обработки сертификации Халяль, при этом стоимость каждого сертификата варьируется от 300 000 рупий (21 доллар США) до 5 миллионов рупий (351 доллар США). Расходы регулируются Постановлением министра финансов 57 от 2021 года и включают процесс сертификации Халяль, продление сертификатов Халяль, регистрацию иностранных сертификатов Халяль и добавление новых продуктов или услуг.

Для микро- и малых предприятий (ММП) правительство бесплатно выдает сертификаты Халяль. Кроме того, правительство нацеливает на эту сертификацию около 13,5 миллионов ММП по всей стране.

Подача заявки на получение сертификата Халяль

Любое физическое или юридическое лицо в форме юридического или не юридического лица, которое занимается коммерческой деятельностью в Индонезии, может подать заявку на получение сертификата Халяль. Сначала они должны подать электронное заявление на индонезийском языке в Агентство по организации халяльных продуктов (Агентство Халяльной Продукции — АХП), государственное учреждение, которому поручено реализовать гарантии халяльных продуктов. После заполнения электронной заявки АХП и заявитель вместе выберут Агентство халяльной инспекции (Агентство Халяльной Инспекции — АХИ) для проведения тестирования продуктов или услуг на основе стандартов, установленных АХП. Проверка должна быть проведена в течение 15 дней после регистрации, и АХИ может быть подвергнут санкциям, если они не уложатся в этот срок.

После завершения проверки АХИ предоставит результаты Индонезийскому совету уламов (Индонезийский Совет Улама – ИСУ), учреждению, которое в конечном итоге определит, считается ли рассматриваемый продукт или услуга халяльными. ИСУ вынесет решение в течение трех рабочих дней после того, как ИСУ получит результаты от АХИ. Это рассматривается как значительное улучшение предыдущих правил, согласно которым ИСУ отвечал в течение 30 рабочих дней.

После вынесения решения АХП выдает сертификат Халяль в течение одного рабочего дня. Сертификат Халяль действителен в течение четырех лет.

А как насчет импортных товаров или услуг?

Иностранные товары и услуги, ввозимые в Индонезию, но получившие халяльную сертификацию за границей, должны быть зарегистрированы в АХП.

Процесс оформления иностранных сертификатов Халяль также должен сопровождаться:

- данными заявителя;
- копией иностранного Халяльного сертификата, легализованного посольством или консульством Индонезии за границей;
- списком товаров или услуг, предназначенных для импорта в Индонезию, вместе с их соответствующими кодами системы гармонизации (код СГ);
- письменным заявлением о том, что документы являются достоверными и действительными.

Халяльная сертификация для микро- и малых предприятий

ММП должны сначала предоставить АХП самодекларацию, подтверждающую, что они являются ММП в соответствии с действующим законодательством. Сертификаты Халяль бесплатны для ММП.

Кроме того, ММП должен соответствовать следующим критериям:

- продукты не содержат или могут содержать материалы, которые считаются нехаляльными; и
- производственный процесс признан халяльным.

Срок соблюдения сертификата Халяль

Правительство приняло во внимание время, необходимое предприятиям для подготовки своей деятельности к соблюдению требований Халяль. Поэтому правительство установило этапы сертификации Халяль в зависимости от типа продукта.

Период соответствия халяльной сертификации

Типы продуктов	Период сертификации Халяль
Еда и напитки	17 октября 2019 г. - 17 октября 2024 г.
Пищевые добавки, сырье для продуктов питания и напитков	17 октября 2019 г. - 17 октября 2024 г.
Продукты убоя и услуги убоя	17 октября 2019 г. - 17 октября 2024 г.
Биологически активные добавки, традиционная медицина	17 октября 2021 г. - 17 октября 2026 г.
Безрецептурное лекарство	17 октября 2021 г. - 17 октября 2029 г.
Наркотики, кроме психотропных	17 октября 2021 г. - 17 октября 2034 г.
Косметика, генетически модифицированные продукты, химические продукты	17 октября 2021 г. - 17 октября 2026 г.
Одежда, головные уборы	17 октября 2021 г. - 17 октября 2026 г.
Хозяйственные товары, канцтовары, бытовая техника	17 октября 2021 г. - 17 октября 2026 г.
Медицинские изделия, отнесенные к классу опасности А	17 октября 2021 г. - 17 октября 2026 г.
Медицинские изделия, отнесенные к классу опасности В	17 октября 2021 г. - 17 октября 2029 г.
Медицинские изделия, отнесенные к классу опасности С	17 октября 2021 г. - 17 октября 2034 г.

Электронная Коммерция

В конце ноября 2019 года Индонезия представила долгожданный закон об электронной торговле посредством постановления правительства № 80 от 2019 года (ПП 80/2019). ПП 80/2019, первый в стране закон об электронной коммерции, был издан для улучшения управления интернет-торговлей и электронной торговли, а также для обеспечения соблюдения налогового законодательства предприятиями электронной коммерции.

Кроме того, Министерство торговли Индонезии издало Постановление 50 от 2020 г. (Пол. 50/2020), которое было выпущено в мае 2020 г. и служит в качестве реализующего постановления к Пол. 80/2019 и устанавливает правовые принципы для отечественных и международных компаний, занимающихся торговлей через электронные системы.

Пол. 80/2019 и Пол. 50/2020 описывают три типа субъектов электронной коммерции или интернет-компаний, на которые распространяется налоговое законодательство и правила лицензирования бизнеса, а именно; торговцы, организаторы электронной коммерции и организаторы посреднических услуг. Кроме того, в постановлении также изложены критерии, по которым иностранные игроки электронной коммерции обязаны открывать иностранные представительства в Индонезии.

Какие хозяйствующие субъекты описаны в нормативных документах?

Оба правила описывают три субъекта электронной коммерции в зависимости от их коммерческой деятельности:

- торговцы (продавцы): предприятия или частные лица, которые осуществляют электронные предложения через электронные системы, управляемые или принадлежащие им самим, либо через организатора электронной торговли;
- организаторы электронной торговли (ОЭТ): предприятия или частные лица, предоставляющие электронные системы для упрощения операций электронной торговли. К ним относятся бизнес-модели, такие как потоковые онлайн-платформы, онлайн-рынки, онлайн-реклама и платформы сравнения цен, среди прочего;
- организаторы посреднических услуг (ОПУ): это предприятия или частные лица, предоставляющие средства поисковых систем (например, Google, Bing) или предоставляющие услуги хранения информации (хостинг и кэширование).

Вышеупомянутые лица могут быть как отечественными, так и иностранными предприятиями, и юридические требования для каждого типа также будут различаться.

Отечественные торговцы

Отечественные продавцы должны получить бизнес-лицензию от государственного Агентства единой онлайн-подачи (ЕОП). Согласно Стандартной классификации сфер бизнеса страны, предприятия, осуществляющие торговлю через Интернет, должны соответствовать классификации КБЛИ 4791.

Организаторы отечественной электронной коммерции

Предприятия, которые управляют собственными средствами электронной коммерции, классифицируются как ОЭТ и должны получить специальную лицензию Лицензия на торговую деятельность через электронную систему (бизнес-лицензия на торговлю через электронную систему (ТРВБЭС)).

ТРВБЭС может применяться через систему ЕОП, и предприятия должны будут придерживаться определенных критериев, чтобы иметь право на участие:

- получение сертификата поставщика электронных систем в течение 14 дней после выдачи ТРВБЭС;
- предоставление правительству имя веб-сайта и/или приложения;
- создание раздел жалоб потребителей на своем сайте/в приложении, который включает адрес электронной почты и контактный номер в дополнение к реквизитам Главного управления по защите прав потребителей и соблюдению правил торговли;
- ОЭТ должен предоставлять средства, которые информируют клиентов или связывают их с веб-сайтом Агентства ЕОП;
- предприятие должно предоставлять данные о своих транзакциях (подписчики, платежи, жалобы, контракты, отгрузки и т. д.) в Статистическое управление Индонезии (СУИ), государственное учреждение, ответственное за проведение статистических обследований.

Иностранные продавцы

Иностранные продавцы должны предоставить действующую бизнес-лицензию, выданную в стране, где они зарегистрированы, местной компании ОЭТ, которая предоставляет их средства электронной связи. Затем отечественный ОЭТ должен будет сообщать СУИ обо всех транзакционных действиях (абоненты, платежи, жалобы, контракты, отгрузки и т. д.) иностранного торговца.

Зарубежные организаторы электронной коммерции

Иностранные ОЭТ обязаны открыть представительство в Индонезии; однако это применимо только в том случае, если:

- ОЭТ завершила более 1000 транзакций с индонезийскими потребителями в течение года;
- ОЭТ доставил более 1000 посылок индонезийским потребителям за год.

ОЭТ должен будет создать представительство определенного типа, а именно представительство иностранной торговой компании (КРЗА).

КРЗА делится на следующие категории:

- может выступать в качестве агента по покупке/продаже для головной компании, поддерживая связь или рекламируя деятельность; или
- действовать в качестве производственного агента, деятельность которого также ограничивается исследованием рынка и поддержанием связи.

Чтобы установить КРЗА, компании сначала необходимо получить лицензию торгового представителя иностранной компании (БЛПВК), что можно сделать через систему ЕОП. Для этого существует несколько требований, а именно:

- доказательства того, что компания назначается представителем головной компании, это должно быть заверено нотариусом и должно сопровождаться письмом с разъяснениями, выданным торговым атташе посольства Индонезии в стране их происхождения;
- должен предоставить свидетельство об Уставе/учреждении компании, которое необходимо будет легализовать у нотариуса и официально перевести на индонезийский язык;
- предоставить удостоверение личности того, кто будет руководить представительством; и
- указать количество и сведения о местных работниках, которых необходимо нанять, а также их трудовые сертификаты/контракты.

Как и в случае с другими типами субъектов электронной коммерции, ОЭТ должны предоставить свои данные в БПС, а также предоставить ссылку, которая информирует и связывает их веб-сайт с собственным веб-сайтом агентства ЕОП. Кроме того, ОЭТ должен создать службу рассмотрения жалоб потребителей, которая включает контактные данные, которые клиенты могут использовать в дополнение к контактным данным Генерального директората по защите прав потребителей и соблюдению правил торговли.

Организаторы посреднических услуг

Пол. 50/2020 не делает различий между отечественными и иностранными МСП, и оба должны получить лицензию ТРВБЭС от Агентства ЕОП.

Они должны соблюдать следующие условия:

- не должны быть прямыми бенефициарами перехода к электронной торговле;
- не допускается участие в каких-либо договорных обязательствах между сторонами, занимающимися электронной торговлей.

Интернет-реклама

Предприятиям электронной коммерции разрешено распространять онлайн-рекламу при условии, что они соблюдают применимые законы и правила Индонезии.

В нормативных актах указывается несколько требований, которым должна соответствовать онлайн-реклама:

- не должны вводить потребителей в заблуждение относительно качества, цен, материалов и количества или другой ложной и неверной информации о предоставляемых товарах/услугах;
- не должны предоставлять ложные заявления в отношении гарантий или гарантий;
- компания должна обеспечить риски использования рекламируемых товаров/услуг;
- все электронные рекламные объявления должны иметь функцию выхода, например, с помощью кнопки «пропустить» или «закрыть», чтобы закрыть рекламу.

Потребители могут подавать жалобы на рекламу, которая не соответствует соответствующим законам и правилам, через Генерального директора по защите прав потребителей и соблюдению правил торговли.

Защита потребителя

В ПП 80/2019 говорится, что предприятия электронной коммерции должны уважать защиту и права потребителей, как указано в Законе 8 от 1999 года. Кроме того, в постановлении рассматриваются более конкретные рамки защиты в отношении защиты персональных данных, жалоб потребителей и разрешения споров.

Защита персональных данных

Онлайн-рынки и предприятия электронной коммерции, которые собирают персональные данные, должны соблюдать стандарты защиты данных, изложенные в ПП 80, 2019. К ним относятся:

- получение персональных данных законным путем;
- персональные данные должны быть точными и актуальными, предоставляя владельцу данных возможность изменить информацию;
- полученные персональные данные должны соответствовать тому, что описано на онлайн-рынке;
- стороны, которые хранят личные данные, должны использовать соответствующую систему безопасности для предотвращения нарушений или других незаконных видов использования;
- собранные персональные данные запрещено использовать или контролировать по истечении расчетного периода использования;
- собранные данные запрещается передавать или отправлять в другие страны, если в указанной стране не действуют такие же стандарты защиты данных, как в Индонезии.

Услуги по рассмотрению жалоб потребителей

В ПП 80/2019 также говорится, что предприятия электронной коммерции должны предоставлять потребителям услугу подачи жалоб, как минимум в трех вариантах:

- надлежащие процедуры, определяющие порядок подачи жалоб потребителями;
- адрес и контактный телефон для подачи жалоб;
- персонал, компетентный в рассмотрении жалоб;
- последующие процедуры рассмотрения жалоб; и
- срок рассмотрения жалоб.

Электронные договоры

ПП 80/2019 признает два типа электронных договоров: договоры купли-продажи и лицензионные договоры. Чтобы соглашение считалось действительным и обязательным, должны соблюдаться следующие требования:

- договор должен содержать информацию, изложенную в электронной оферте (предложение может быть сделано через электронную почту, сайты и другие электронные носители);
- договор должен включать информацию о вовлеченных сторонах;
- договор должен быть на индонезийском языке
- договор должен включить стоимость сделки;
- договор должен содержать условия оплаты;
- договор должен содержать подробную информацию об условиях отгрузки; и
- договор должен содержать политику обмена и отмены.

Платежи

Онлайн-рынкам разрешено сотрудничать с системами онлайн-платежей, авторизованными Банком Индонезии (центральным банком). Операторы платежных услуг обязаны поддерживать самые высокие стандарты безопасности для электронных систем, которые регулируются Управлением финансовых услуг, Государственным агентством по кибербезопасности и криптографии и центральным банком.

Соблюдение налогового законодательства

Интернет-продавцы теперь должны соблюдать общепринятые правила в отношении подоходного налога. Это регулируется Законом 30 от 2008 года и будет означать, что онлайн-компании, классифицируемые как малые или средние предприятия (МСП), должны платить 0,5 процента подоходного налога, в то время как крупные компании платят 25-процентную ставку корпоративного налога. Кроме того, отдельные налогоплательщики, которые зарабатывают не менее 4,8 млрд рупий (342 000 долларов США) от своего онлайн-бизнеса, должны взимать со своих клиентов налог на добавленную стоимость (НДС).

Налог на импорт

С января 2020 года правительство снизит пороговое значение налога на импорт потребительских товаров, продаваемых через платформы электронной коммерции. Товары стоимостью не менее 3 долларов США будут облагаться налогом на импорт; ранее порог составлял 75 долларов США. Это новое правило направлено на контроль количества ввозимой в страну дешевой иностранной продукции, а также на защиту отечественных фирм.

Кроме того, будут действовать разные тарифные ставки на ввозимый текстиль, обувь и сумки. Текстиль будет облагаться ввозной пошлиной в размере 15-20 процентов, как и сумки, а обувь будет облагаться ставкой в размере 25-30 процентов. Также до применения 10-процентного НДС и 7,5-процентного подоходного налога.

Почта, Телекоммуникации и Секторы вещания в соответствии со Сводным законом

Сводный закон Индонезии направлен на либерализацию многих отраслей промышленности страны. Среди них почтовая, телекоммуникационная и радиовещательная отрасли.

Сектор телекоммуникаций теперь открыт для 100-процентных иностранных инвестиций по сравнению с предыдущими 67 процентами. Между тем, лимит иностранных инвестиций для почтовой отрасли в Индонезии остается прежним и составляет 49 процентов, однако иностранные предприятия должны сотрудничать с отечественными почтовыми предприятиями через совместные предприятия.

Кроме того, средства массовой информации и вещательная деятельность, такая как журналы, газеты и публикация бюллетеней, имеют не более 49 процентов иностранной собственности для публичной компании. Ранее эти сектора были зарезервированы для внутренних инвестиций. Тем не менее, по-прежнему существуют строгие ограничения на иностранное участие в частной вещательной деятельности, в том числе 20-процентное ограничение владения.

Правительство издало Постановление Правительства № 46 от 2021 года (ПП 46/2021) для реализации своей новой политики и связанных с ней нормативных изменений.

Почтовые операции в Индонезии

ПП 46/2021 описывает почтовые услуги как следующие виды деятельности:

1. письменные сообщения/электронные письма
2. логистика;
3. пакеты;
4. финансовые операции (джиро, денежные переводы, переводные векселя, почтовые депозиты);
5. почтовые агентства.

В ПП 46/2021 также говорится, что для того, чтобы иностранные почтовые предприятия могли работать в Индонезии, они должны участвовать в совместном предприятии с местной компанией, а сфера деятельности таких партнерств ограничена столицами провинций.

Кроме того, иностранным почтовым организаторам, входящим в совместные предприятия с отечественными компаниями, запрещено осуществлять междугородные перевозки.

Телекоммуникационные операции в Индонезии

В соответствии с ПП 46/2021 услуги электросвязи разделены на три категории:

1. Эксплуатация телекоммуникационных сетей – это охватывает два аспекта: организацию фиксированных сетей, таких как фиксированные местные сети и междугородные фиксированные сети и т. д., и организацию мобильных сетей, которые включают в себя, среди прочего, подвижные сотовые сети и подвижные наземные сети;

2. Эксплуатация телекоммуникационных услуг – эта категория включает в себя работу основных услуг телефонии, работу дополнительных услуг телефонии или работу мультимедийных услуг. Кроме того, в эту категорию также входит признание отечественных и международных компаний, ведущих свой бизнес через Интернет, которые также известны как сверх-поставщики услуг (OTT); и

3. Специальные телекоммуникационные операции – это телекоммуникационные операции, имеющие особые характеристики и цели. ПП 46/2021 допускает, что такие операции могут быть организованы для личных нужд или нужд обороны и безопасности государства.

Аренда телекоммуникационных сетей

Постановление позволяет поставщикам телекоммуникационных сетей сдавать свои сети в аренду другим операторам электросвязи и операторам, не являющимся телекоммуникационными операторами.

Содействие пассивной инфраструктуре

Центральное и региональное правительства будут поддерживать инициативы по улучшению делового климата путем предоставления земли и пассивной телекоммуникационной инфраструктуры для совместного использования телекоммуникационными провайдерами. Сюда входят, среди прочего, люки, башни, столбы и воздуховоды.

Кроме того, бизнес-субъекты, владеющие пассивной телекоммуникационной инфраструктурой, могут предоставлять доступ операторам связи.

Правительство надеется, что благодаря таким механизмам общего пользования ускорится развитие отрасли и повысится эффективность бизнеса.

Обязательство универсального обслуживания

Правительство предоставит телекоммуникационную инфраструктуру, используемую сетевыми провайдерами, и профинансирует предоставление телекоммуникационных услуг поставщиками телекоммуникационных сетей.

Тем не менее, поставщики телекоммуникационных сетей по-прежнему обязаны вносить свой вклад в выполнение обязательства по универсальному обслуживанию. До ПП 46/2021 сетевые провайдеры должны были строить телекоммуникационные сети в специально отведенных зонах или вносить взносы в виде платы за присоединение. В соответствии с новым регламентом сетевые провайдеры должны отдавать процентную долю своего валового дохода правительству от своих телекоммуникационных операций.

Тарифы на услуги связи и операционные телекоммуникационные сети

ПП 46/2021 различает тарифы на телекоммуникационные услуги и тарифы на эксплуатацию телекоммуникационных сетей. Эта сумма будет определена Министерством информации и коммуникаций.

Тарифы на эксплуатацию сетей телекоммуникаций включают:

- тариф на аренду сети;
- плату за подключение.

Тарифы на услуги связи включают:

- базовый тариф на услуги телефонии;
- тариф на дополнительные услуги телефонии;
- тариф на мультимедийные услуги.

Перепродажа телекоммуникационных услуг в Индонезии

ПП 46/2021 разрешает перепродажу телекоммуникационных услуг в Индонезии, но ограничивается тремя типами услуг:

1. базовая телефония, включая, помимо прочего, услуги, использующие технологию интернет-протокола;
2. телефонная связь с добавленной стоимостью, включая, помимо прочего, премиальные SMS-услуги; и
3. мультимедийные услуги, включая, помимо прочего, использование доступа в Интернет.

Технические стандарты для телекоммуникационных устройств и оборудования

Все телекоммуникационные устройства и оборудование, которые собираются или импортируются в Индонезию, должны соответствовать различным техническим стандартам, подтверждаемым определенной сертификацией.

Это требование не распространяется на телекоммуникационные устройства и оборудование, которые:

- предназначены для личного использования, а не в коммерческих целях;
- используются в целях исследований и разработок, управления стихийными бедствиями и/или в целях тестирования телекоммуникационных и радиовещательных технологий при условии, что устройство/оборудование не продается в коммерческих целях;
- используется в качестве тестового образца для тестирования устройства/оборудования;
- используется в целях обороны и безопасности;
- используется для дипломатического представительства.

Использование радиочастотного спектра

ПП 46/2021 дает конкретное определение радиочастотного спектра — электромагнитных волн с частотами ниже 3000 ГГц, которые распространяются по воздуху и/или космосу и функционируют как среда для доставки и/или приема информации для радиовещания, телекоммуникаций, авиация, астрономия и круизы.

Лицензия на использование радиочастоты

Использование радиочастотного спектра теперь требует от компаний получения лицензии на использование радиочастоты. Есть три типа:

- лицензия на частотный диапазон (Лицензия на Радиочастотный Диапазон – ЛЧД) – имеет срок действия 10 лет и может быть продлена один раз еще на 10 лет;
- разрешение ИСР – это разрешение имеет срок действия пять лет и может быть продлено один раз еще на пять лет;
- классовое разрешение.

Передача прав на использование радиочастотного спектра

Провайдером телекоммуникационных сетей разрешается передавать свои права на радиочастотный спектр другим провайдерам телекоммуникационных сетей. Любые стороны, желающие участвовать в передаче прав, должны получить разрешение от Министерства.

Права могут передаваться в следующих формах:

1. обладатели разрешения ЛДЧ могут передавать права на использование полосы радиочастот другим организаторам сетей телекоммуникаций; или
2. два или более держателя ЛДЧ могут передать право на использование радиочастотного диапазона соответствующим владельцам ЛДЧ.

Вещательные услуги в Индонезии

Радио- и телевидение могут вести только следующие лица:

1. общественные вещательные учреждения (Общественная Телерадиовещательная Организация – ОТО);
2. частные вещательные учреждения (Частное Вещательное Учреждение – ЧВУ);
3. общественные вещательные учреждения (Общественное Вещательное Учреждение – ОВУ);
4. вещательные учреждения на основе подписки (Агентство Подписного Вещания – АПВ).

Чтобы предприятия могли начать радио- или телевидение, они сначала должны получить лицензию на операционное вещание (Разрешение на Вещание — РВ). Кроме того, если заявитель использует РЧС или иностранный спутник, он должен получить дополнительную лицензию на эксплуатацию РЧС и/или права на посадку иностранного спутника. РВ действует 10 лет.

Организация ЧВУ, которая осуществляет цифровое вещание с охватом всей Индонезии, должна содержать не менее 10 процентов местного контента от общего времени вещания каждый день.

Законы об Иностранной Собственности на Недвижимость

Индонезия упростила для иностранцев владение недвижимостью в стране посредством Постановления правительства 18 от 2021 года (ПП 18/2021), которое приведет к крупнейшим изменениям в законах о собственности Индонезии за последние 20 лет.

ПП 18/2021 вносит поправки в основные права/собственности на землю, которые охватывают:

- право на управление (Права на Управление, ПУ);
- право на выращивание (Право на Выращивание, ПВ);
- право на использование (Право на Использование, ПН);
- право на строительство (Права на Использование Здания, ПИЗ)
- право собственности на земельные участки (Право Собственности на Земельные Участки, ПСЗУ);
- права на подземное и надземное пространство;
- регистрация земли.

Примечательное положение GR 18/2021 гласит, что иностранцы и иностранные юридические лица теперь могут владеть квартирами и земельными домами. Однако иностранцы смогут владеть квартирами только в особых экономических зонах, зонах свободной торговли, промышленных зонах и других экономических зонах. Кроме того, стоимость имущества должна превышать минимальный порог, который различается в зависимости от провинции, в которой находится имущество.

Право на использование, право на строительство и право на возделывание

Существует два типа прав на использование (ПН):

- право использования в течение определенного периода;
- право пользования землей, используемой для определенных целей.

Этот титул на землю обычно относится к праву на использование/сбор урожая земли, находящейся в прямой собственности государства или частной земли. Эта земля может также использоваться для строительства в дополнение к сельскохозяйственным целям.

Право пользования собственностью на определенный срок может быть предоставлено иностранным юридическим лицам, имеющим представительство, иностранным гражданам, а также местным юридическим лицам и гражданам. Это включает в себя государственную землю, право собственности на землю и право на управление землей.

Если предоставляется государственная земля и право управления землей, право собственности выдается на максимальный срок 30 лет с возможностью продления еще на 20 лет. По истечении этого срока право собственности может быть продлен еще на 30 лет (всего 80 лет). Ранее права собственности ПН мог быть предоставлен только на 25 лет и продлен еще на 20 лет, прежде чем еще раз продлеваться на 25 лет (всего 70 лет).

Право на строительство (ПИЗ) — это право собственности, которое предоставляется индонезийским гражданам и иностранным компаниям (ИИК) с завышенной стоимостью земли или землей в собственность с целью возведения или использования здания на земле.

Максимальный срок для титула ПИЗ составляет 30 лет и может быть продлен еще на 20 лет. По истечении этого срока его можно снова продлить еще на 30 лет (всего 80 лет).

Право на выращивание (ПВ) обычно предоставляется государственной земле для развития плантаций и может быть предоставлено иностранным компаниям. Максимальный срок этого права собственности на землю составляет 35 лет и может быть продлен еще на 25 лет. По истечении этого срока он может быть продлен еще на 35 лет.

ПП 18/2021 требует, чтобы владельцы титулов ПВ, ПИЗ и ПН должны были начать деятельность на земле, будь то строительство зданий, возделывание земли или другое использование земли, в течение двух лет с момента предоставления права собственности.

Право иностранцев на владение квартирами и земельные дома

В соответствии с ПП 18/2021 иностранцы теперь могут владеть многоквартирными домами на основании права собственности на земельные участки (Право Собственности на Земельные Участки (ПСЗУ)).

Иностранцы могут приобретать права ПСЗУ только на квартиры, расположенные в особых экономических зонах, зонах свободной торговли, промышленных зонах или других экономических зонах (туристических зонах, пригородных зонах или городских зонах). Кроме того, иностранцы также могут владеть земельными домами, построенными на земле с право собственности ПН, и квартирами, построенными на земле с правом собственности ПН или ПИЗ.

На имущество, принадлежащее иностранцам, распространяются определенные ограничения, такие как:

- минимальная цена;
- площадь земельного участка и количество квартир;
- жилое зонирование;
- земельное пространство.

Минимальная цена на земельные дома и квартиры варьируется в зависимости от провинции.

Минимальные цены на земельные участки и квартиры для иностранных граждан в Индонезии

Местоположение/провинция	Минимальная цена	
	Загородные дома	Квартиры
ДКИ Джакарта	10 миллиардов рупий (702 000 долларов США)	3 миллиарда рупий (210 000 долларов США)
Бантен	5 миллиардов рупий (351 000 долларов США)	2 миллиарда рупий (140 000 долларов США)
Западная Ява	5 миллиардов рупий (351 000 долларов США)	1 миллиард рупий (70 000 долларов США)
Центральная Ява	3 миллиарда рупий (210 000 долларов США)	1 миллиард рупий (70 000 долларов США)
ДИ Джокьякарта	5 миллиардов рупий (351 000 долларов США)	1 миллиард рупий (70 000 долларов США)
Восточная Ява	5 миллиардов рупий (351 000 долларов США)	1,5 миллиарда рупий (105 000 долларов США)
Бали	5 миллиардов рупий (351 000 долларов США)	2 миллиарда рупий (140 000 долларов США)
Западная Нуса-Тенгара	3 миллиарда рупий (210 000 долларов США)	1 миллиард рупий (70 000 долларов США)
Северная Суматра	3 миллиарда рупий (210 000 долларов США)	1 миллиард рупий (70 000 долларов США)
Восточный Калимантан	2 миллиарда рупий (140 000 долларов США)	1 миллиард рупий (70 000 долларов США)
Южный Сулавеси	2 миллиарда рупий (140 000 долларов США)	1 миллиард рупий (70 000 долларов США)
Другие провинции	1 миллиард рупий (70 000 долларов США)	750 миллионов рупий (52 600 долларов США)

Новый сервис электронной регистрации земли

В соответствии с этим постановлением правительство ввело электронную службу регистрации земли, чтобы стимулировать оцифровку сертификатов на землю по всей Индонезии. Таким образом, электронная информация или ее распечатки допустимы в суде, если они подтверждены уполномоченным должностным лицом. Учитывая частоту подделки прав на землю в Индонезии, это рассматривается как долгожданное событие, направленное на искоренение таких злоупотреблений.

Права на подземное и надземное пространство

Это новая разработка, представленная в соответствии с ПП 18/2021, которая предоставляет права на землю (в форме собственности ПУ, ПН или ПИЗ) для надземных и подземных пространств, например, для строительства подземных переходов, подземных торговых центров или услуги общественного скоростного транспорта, среди прочего. Использование надземного пространства ограничено пределом высоты, установленным коэффициентом застройки, в то время как использование подземной земли ограничено глубиной, указанной в пространственном плане, или до 30 метров ниже поверхности.

Государственные Объекты для Национальных Проектов

Постановление Правительства № 42 от 2021 года (ПП 42/2021) содержит положения о видах объектов, направленных на ускорение реализации национальных стратегических проектов на всей территории страны. Средства включают в себя приобретение земли правительством, упрощение получения бизнеса и ускоренную закупку товаров и услуг, среди прочего.

Национальные стратегические проекты — это индонезийские инфраструктурные проекты, которые были отнесены к категории жизненно важных для ускорения экономического роста Индонезии, повышения благосостояния населения и ускорения регионального развития. Существует более 200 проектов, начиная от строительства платных дорог, нового аэропорта и заканчивая расширением покрытия широкополосной связи на сумму около 500 миллиардов долларов США.

Какие средства предусмотрены для национальных стратегических проектов в Индонезии в соответствии со Сводным законом?

Средства для национальных стратегических проектов в Индонезии будут предоставляться на разных этапах жизненного цикла проекта в соответствии с положениями Сводного закона, а именно: планирование, подготовка, сделка, строительство, а также эксплуатация и техническое обслуживание.

Этап планирования

ПП 42/2021 предлагает ряд возможностей в отношении планирования национального стратегического проекта.

Ускорение лицензионных и нелицензионных вопросов

Координирующий министр экономики или назначенное государственное предприятие ускорит процесс лицензирования бизнеса и нелицензирующих документов.

Пространственное планирование

Министерство аграрных дел и территориального планирования активно определит землю, необходимую для запуска национального стратегического проекта.

Приобретение земли

Министерство Финансов (МФ) может выделять средства на приобретение земли на основании рекомендации министра.

Экологические исследования

Министерство Окружающей Среды и Лесного Хозяйства (МОСЛХ) должно определить необходимость необходимых экологических исследований для запуска проекта.

Использование лесных участков

Кроме того, МОСЛХ определит любые требования, связанные с использованием лесных массивов, чтобы инициировать национальный стратегический проект.

Отраслевой генеральный план

В случае, если национальный стратегический проект еще не включен в отраслевой генеральный план, министр или глава государственного агентства должен дать рекомендации о соответствии проекта отраслевому генеральному плану.

Планирование финансирования

Национальные стратегические проекты могут получать финансирование из региональных или государственных бюджетов, а также субъектов, созданных в результате сотрудничества между частным бизнесом и государством, также известных как (Государственно-Частное Партнерство – ГЧП).

Организация ГЧП может финансировать только следующие виды национальных стратегических проектов:

- предоставление инфраструктуры государственных услуг;
- оптимизация государственных/региональных товаров;
- оптимизация государственных активов;
- увеличение государственных/региональных доходов.

Этап подготовки

На этапе подготовки центральное или региональное правительство должно предоставить средства, начиная от технико-экономических обоснований, пространственного планирования и использования государственных активов для национального стратегического проекта.

Средства подготовки

Соответствующий министр, мэр, губернатор или руководитель учреждения должен подготовить национальный стратегический проект, включающий следующие элементы:

- анализ экономической целесообразности;
- пространственно-территориальные планы;
- места приобретения земли;
- экологические исследования;
- источники финансирования.

Использование государственных активов

Если при разработке национального стратегического проекта используются активы государственных предприятий, то финансирование для этого должно быть ограничено:

- ликвидация и передача активов государственных предприятий;
- оплата аренды;
- санация активов, принадлежащих государственным предприятиям.

Этап сделки

Правительство может предоставить гарантию реализации стратегического проекта, финансирование которого осуществляется за счет других законных источников финансирования. Однако проекты должны быть технически и финансово осуществимы, а вовлеченные организации должны иметь адекватные планы снижения рисков.

Стадия строительства

Министр, мэр, губернатор или руководитель учреждения будут курировать контроль за выполнением этапа строительства национального стратегического проекта. Правительство также подготовит стандарты безопасности, устойчивости, здоровья и здравоохранения для каждого строительного проекта, в дополнение к выдаче сертификатов соответствия требованиям строительства поставщикам строительных услуг.

Эксплуатация и техническое обслуживание

Министр, мэр, губернатор или руководитель учреждения обязаны подготовить план эксплуатации и обслуживания национального стратегического проекта.

Государственные чиновники также могут сотрудничать с коммерческим предприятием для эксплуатации и обслуживания проекта, принимая во внимание следующие элементы:

- финансовые возможности соответствующего региона для эксплуатации или обслуживания проекта;
- возможность наращивания потенциала, развития или оптимизации проекта;
- наличие оперативной и/или сервисной поддержки.

Ускорение закупок товаров и услуг

ПП 42/2021 также разрешает министерствам и ведомствам ускорить закупку товаров и услуг для реализации национальных стратегических проектов.

Эта возможность основана на следующих положениях:

- прямые закупки в отношении сервисных консультаций на сумму до 500 миллионов рупий (34 699 долларов США);
- прямые встречи с любыми международными финансовыми учреждениями, которые сотрудничают с правительством по конкретному проекту;
- прямые назначения поставщиков товаров/услуг, поставщиков консультационных услуг, могут проводиться дважды при условии, что указанные поставщики уже заключили аналогичные контракты с соответствующими государственными служащими и надежно выполняли свои обязанности.

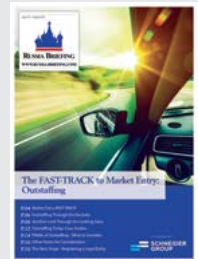
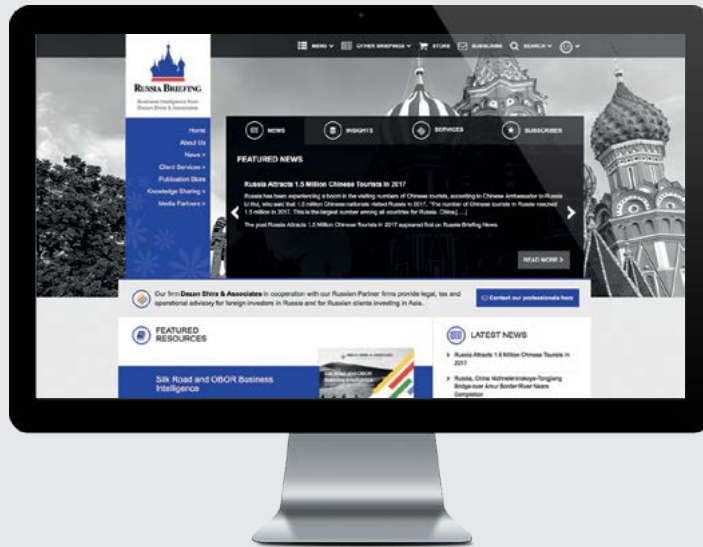
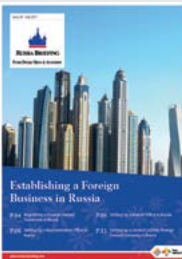


RUSSIA BRIEFING

Главный Источник Бизнес-Аналитики

Россия Брифинг является издательской дочерней компанией Дезан Шира и Партнеры. Используя опыт и знания профессионального персонала Дезан Шира и Партнеры адвокатов, дипломированных бухгалтеров и т.д.), Россия Брифинг публикует, в основном, на английском языке, информацию об инвестировании в Россию, а также информацию для российских компаний, инвестирующих в Азию.

Наша фирма регулярно сотрудничает с различными российскими организациями, такими как российское посольство, ИТАР ТАСС, а также многочисленными торговыми и информационными организациями, публикуя руководства по ведению бизнеса и организовывая профессиональные мероприятия с участием российского бизнеса в Азии.



ПОДПИШИТЕСЬ НА РОССИЯ БРИФИНГ



Журналы Россия Брифинг

Наше издательство публикует ежемесячные статьи и журналы посвященные ведению бизнеса в России и Азии для российских инвесторов. Чтобы получить бесплатный абонемент и оставаться в центре событий и обновлений Россия Брифинг пожалуйста, нажмите ниже.

[Читать журналы](#)



Россия Брифинг Онлайн

Вы можете читать наши обновления, статьи и журналы в любой точке мира подключившись к подписке или заходя на наш сайт. Вся информация доступна онлайн.

[Посетить сайт](#)



Статьи на русском

Наши публикации о ведении бизнеса в странах Азии доступен на русском языке.

[Читать на русском](#)

Другие Ресурсы в Азии

 ASEAN BRIEFING

 CHINA BRIEFING

 INDIA BRIEFING

 INDONESIA BRIEFING

 VIETNAM BRIEFING



Русская Палата

Наша Русская палата поддерживает русскоязычные компании для успешного выхода и роста их деятельности в странах Азии. Анализ и отслеживание российской политики в области международной торговли и инвестиций, а также в области развития более тесных экономических связей между Россией и Китаем, Россией и Индией, Россией и АСЕАН и в рамках китайской инициативы «Один Пояс и Один Путь» дает нам возможность всегда быть в курсе новосведений и оказывать практические консультации российским компаниям на высшем уровне.

Мы видим растущие возможности для российских компаний инвестировать в азиатский рынок благодаря двусторонним и многосторонним инициативам, которые уже действуют или находятся в стадии разработки. Также мы ожидаем, что эта тенденция сохранится и в ближайшие годы. Страны с развивающейся экономикой предлагают привлекательные преимущества для российских компаний, поэтому очень важно правильно планировать инвестиции с юридической и финансовой точек зрения. ЕАЭС – основа будущего экономического и торгового развития России, и Союз будет продолжать выступать в качестве основного игрока по новому «Шелковому пути». Недавние соглашения о свободной торговле между Евразийским экономическим союзом и Вьетнамом, проходящие переговоры о ЗСТ с Китаем, Индией и Сингапуром безусловно прокладывают путь российскому коммерческому успеху в регионе.

Дезан Шира успешно помогла российским компаниям войти и установить свое присутствие в Азии, включая структурирование их инвестиций, юридическое и финансовое сопровождение, постоянную налоговую и аудиторскую поддержку, чтобы российские компании могли расти в Азии, оставляя свои заботы на нас.

Наша редакционная команда выпускает премиальный источник информации Россия Брифинг о российских инвестициях в Азию и наоборот, включая освещение наиболее важных налоговых, юридических, бухгалтерских и операционных вопросов.

Наша Команда

Наша преданная команда в структуре Русской палаты включает ключевых экспертов по российским зарубежным инвестициям в Азию и проекту нового «Шелкового пути».

Крис Девоншир-Эллис является основателем и председателем компании. В настоящее время он представляет нашу практику в России и дает стратегические рекомендации относительно китайской инициативы «Один Пояс и Один Путь». Крис также является приглашенным профессором в Высшей школе экономики в Санкт-Петербурге.

Мария Котова является главой Русской палаты и помогает российским инвесторам в их планах по выходу и развитию на азиатских рынках, координируя работу со всеми нашими офисами в регионе.

Крис и Мария регулярно встречаются с ключевыми клиентами и партнерами в России, а также посещают крупные деловые мероприятия, чтобы поделиться своим опытом в области выхода на рынок и ведения бизнеса в Китае, Индии и странах АСЕАН.



КРИС ДЕВОНШИР-ЭЛЛИС
Основатель Дезан Шира и Парнеры
Председатель Международного совета
акционеров и директоров



МАРИЯ КОТОВА
Глава Русской палаты

ОСТАВАЙТЕСЬ НА СВЯЗИ С НАМИ





ДЕЗАН ШИРА и ПАРТНЕРЫ

Ваш Партнер Развития в Азии

Хотите внести изменения в свою деятельность в Азии?

Начните с разговора с нашими профессионалами уже сегодня

Бизнес-аналитика | Создание и структурирование корпораций

Комплексная проверка | Бухгалтерский учет | Управление персоналом и Начисление

Зарботной Платы | Налогообложение | Аудит и Консультирование по Рискам

Технологии | Исходящие Прямые Инвестиции

Наши Офисы АСЕАН

ВЬЕТНАМ

Город Хошимин

hcmc@dezshira.com

Ханой

hanoi@dezshira.com

Дананг

danang@dezshira.com

ИНДОНЕЗИЯ

Джакарта

indonesia@dezshira.com

Батам

batam@dezshira.com

СИНГАПУР

singapore@dezshira.com

Члены нашего Альянса в АСЕА

МАЛАЙЗИЯ

malaysia@dezshira.com

ТАИЛАНД

thailand@dezshira.com

ФИЛИППИНЫ

philippines@dezshira.com



Отсканируйте этот QR-код
Посетите нашу мобильную
страницу и получите доступ к
последним новостям и ресурсам
инвесторов



Asiapedia - это коллекция ресурсов, основанных на том, что мы узнали о ведении бизнеса в Азии.

*Asiapedia*TM